



**FACULTAD DE CIENCIAS
EMPRESARIALES**

ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

Tesis para Optar el Título Profesional Contador
Público; denominada:

**ANÁLISIS Y APLICACIÓN DE LOS FLUJOS DE CAJA EN
EL SISTEMA DE VENTAS EN LA EMPRESA HORTALIZAS
PERUINKA E.I.R.L. PARA MEJORAR LA LIQUIDEZ DEL
PERÍODO 2011**

AUTORES:

Bach. NANCY JANNET SILVA CHÁVEZ

Bach. WILTER LEOPOLDO VILELA MANCHAY

ASESOR:

CPC. JÉSSICA FERNÁNDEZ SALAZAR

PIMENTEL – PERÚ

2012

RESUMEN

El presente informe de investigación se desarrolló ante la necesidad de un control más adecuado y eficaz en el manejo de los ingresos y egresos de efectivo de la Empresa Hortalizas PERUINKA E.I.R.L., la misma que permitió organizar, analizar y aplicar los flujos de caja específicamente en el sistema de ventas, conllevando a tomar mejores decisiones con el fin de optimizar la liquidez en el período 2011.

La mayoría de las actividades de la empresa van encaminadas a afectar, directa e indirectamente el flujo de la empresa. Consecuentemente, su administración es una tarea en la cual están involucradas todas las personas que trabajan en la empresa. Lo que cada trabajador haga (o deje de hacer) va a afectar de una manera u otra el flujo de efectivo de la misma.

De acuerdo a lo anteriormente descrito formulamos el siguiente problema ¿cuál sería la importancia de realizar un análisis y aplicación de los flujos de caja en el sistema de ventas en la empresa Hortalizas PERUINKA E.I.R.L., para mejorar la liquidez en el período 2011?; lo cual nos ha llevado a plantear la siguiente hipótesis, si analizamos y aplicamos los flujos de caja en el sistema de ventas de la empresa Hortalizas PERUINKA E.I.R.L., entonces mejorará la liquidez del período 2011.

El desarrollo del presente informe de investigación hemos aplicado los métodos de investigación cuantitativo y deductivo para una población constituida por 950 personas, cuya muestra será una parte selectiva del total, la misma que se considera un promedio de 37 personas, y para la operacionalización de las variables, hemos utilizado herramientas como la ficha documental, guía de observación, cuestionarios, guía de entrevista, las mismas que son tabuladas e interpretadas a través del programa Microsoft Excel 2010, llegando a concluir de que se debe aplicar un flujo de caja en el sistema de ventas el cual mejoraría la liquidez de la empresa.

ABSTRACT

This research report was developed for the necessity of an adequate control and effective in the management of the inflows and outflows of cash from the PERUINKA E.I.R.L. Vegetables Company, the same that made it possible to organize, analyze and apply the cash flows specifically in the sales system, leading to make better decisions in order to optimize the liquidity in the period 2011.

The majority of the company's activities are intended to affect, directly and indirectly the flow of the company. Consequently, its administration is a task in which they are involved all the people working in the company. Each worker do (or not do) is going to affect us in one way or another cash flow from it.

According to what has been described above we formulate the following problem: what would be the importance of performing an analysis and application of cash flows in the system of sales in the PERUINKA E.I.R.L. Vegetables Company, to improve liquidity in the period 2011? This has led us to propose the following hypothesis, if we analyze and apply cash flows in the system of sales of PERUINKA E.I.R.L. Vegetables Company, they will improve the liquidity of the period 2011.

The development of this research report has applied quantitative and deductive methods for a population consisting of 950 people, whose shows will be a selective part of the total, it is considered an average of 37 people, and for the operationalization of the variables , we have used forms like the documentary form, observation guide, questionnaires, interview guide, which are tabulated and interpreted through the program Microsoft Excel 2010, to concluding that you should apply a cash flow in the sales system which would improve the liquidity of the company.