



UNIVERSIDAD
SEÑOR DE SIPÁN

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD

Tesis para Optar el Título Profesional Contador
Público; denominada:

**PROPUESTA DE UN SISTEMA CONTABLE “PECANO” PARA
MEJORAR LA GESTIÓN DEL ÁREA DE VENTAS DE LA
EMPRESA “CONSORCIOS MORI S.R.L”. - LAMBAYEQUE
2012**

AUTORES:

Bach. CARLA DEL PILAR CCAHUANA CUBAS

Bach. NELMY CRUZADO HERNÁNDEZ

ASESORA:

Dra. CARMEN ELVIRA ROSAS PRADO

PIMENTEL – PERÚ

2012

RESUMEN

El trabajo de investigación está orientado a la propuesta de un sistema contable “Pecano” para mejorar la gestión de ventas de la empresa consorcios Morí S.R.L, para lo cual se ha podido analizar su problemática y su realidad económica en el marco teórico.

En este sentido, el estudio realizado tiene el objetivo de analizar la estructura y el perfil de la empresa del sector de servicios de combustible, específicamente de la empresa consorcios Morí S.R.L y su dinámica productiva y la manera de mejorar su gestión de ventas; con el fin de lograr una adecuada información en el tiempo real y sobre todo fiable para la toma de decisiones, buscando así un gran nivel de competitividad en el ámbito empresarial del servicio de combustible.

La metodología empleada en el presente trabajo de investigación es de tipo descriptiva, así mismo se realizó la entrevista; este trabajo de campo se realizó aplicando un cuestionario de preguntas abiertas que permitió evaluar de manera cualitativa su percepción respecto a la dinámica reciente del sector.

ABSTRACT

The research is focused on a proposed accounting system "Pecano" to improve sales management company Mori SRL consortia, for which it has been possible to analyze their problems and economic reality in the theoretical framework.

In this sense, the study aims to analyze the structure and profile of the company's fuel services sector, specifically the company consortia Mori SRL and production dynamics and how to improve sales management, with achieve adequate information in real time and especially reliable for decision making, thus seeking a high level of competitiveness in the business of fuel service.

The methodology used in this research is descriptive, and it was conducted the interview this field study was conducted using a questionnaire with open questions allowed qualitatively assess their perception about the latest industry dynamics.

According to the analysis of the accounting system used in the company Consortia Mori SRL. It has been determined that this is done by applying an accounting system and not properly organized, has no supporting documentation which shall provide adequate control of the activities taking place in the company.

The Administrative Area should refer to sales staff to evaluate and determine which is the most appropriate staff to manage the accounting system when issuing Pecano vouchers and sell fuel and who is willing to work efficiently in this management sales, and thus fulfill specific functions for better job performance.

Perform reorganization in the Accounting, sales management to avoid problems when selling fuel, both broadcast and print the sales receipts.