



FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

ESCUELA ACADÉMICO PROFESIONAL DE

NEGOCIOS INTERNACIONALES

TRABAJO DE INVESTIGACIÓN

IMPORTACIÓN DE BOBINAS DE PAPEL DEL

MERCADO DE RUSIA DE LA EMPRESA INGENIERÍA

EN CARTONES Y PAPELES S.A.C. 2018-2021

PARA OPTAR EL GRADO ACADÉMICO DE PROFESIONAL

DE BACHILLER EN NEGOCIOS INTERNACIONALES

Autor (a)

Vásquez Lossio, Olenka Romina

Asesor:

Mgtr. Zuñe Chero, Limberg

Línea de Investigación:

Logística y Comercio Internacional

Pimentel – Perú

2019

DEDICATORIA

Dedico este trabajo de investigación a Dios, y sobre todo a mis padres, quienes han sido un pilar fundamental en mi desarrollo académico, por brindarme el amor y recursos necesarios para lograr culminar mi carrera profesional.

AGRADECIMIENTO

A mis docentes de mi universidad por su dedicación y compañía en estos años de formación académica, brindándome sus conocimientos de forma teórica y práctica.

A mi asesor metodológico, por guiarme y orientarme día a día para concluir mi trabajo de investigación, trasmitiéndome sus conocimientos y apoyándome siempre resolviendo mis dudas.

Finalmente, al Gerente General de la empresa Ingeniería en Cartones y Papeles S.A.C. y sus trabajadores, por recibirme y facilitarme la información necesaria para desarrollar el presente proyecto de investigación.

La autora.

IMPORTACIÓN DE BOBINAS DE PAPEL DEL MERCADO DE RUSIA DE LA EMPRESA INGENIERÍA EN CARTONES Y PAPELES S.A.C. 2018-2021

Olenka romina Vásquez Lossio¹

RESUMEN

El presente trabajo de investigación tuvo como objetivo determinar el proceso de importación de bobinas de papel white top kraftliner procedentes de Rusia que realiza la empresa Ingeniería en Cartones y Papeles S.A.C.

El estudio desarrolló un tipo de investigación descriptivo con un enfoque cualitativo, y de diseño no experimental, considerando como población a los trabajadores de la empresa antes mencionada; como muestra, se determinó a la responsable del área de importaciones, a la cual se le aplicó una guía de entrevistas. Como resultado de la investigación, se identificó que el tipo de importación que se realiza la empresa es para el consumo, describiendo las etapas del proceso desde la emisión de la orden de compra hasta la llegada de la mercancía al almacén. Asimismo, se determinó que los impuestos a pagar para lograr nacionalizar la mercancía son el 6% de Ad-Valorem del valor CIF, IGV e IPM.

Palabras claves: Importación, bobinas de papel, proveedor, impuesto, almacén.

¹Adscrita a la Escuela Profesional de Negocios Internacionales, Pregrado, Universidad Señor de Sipán, Pimentel, Perú, email: yllossioolenkaro@crece.uss.edu.pe Código ORCID: <https://orcid.org/0000-0001-5891-3599>

IMPORT OF PAPER REELS FROM THE RUSSIA MARKET OF THE COMPANY ENGINEERING IN PAPER AND CARDS S.A.C. LIMA 2018-2021

Olenka Romina Vásquez Lossio

ABSTRACT

The objective of this present research work was to determine the importation process of white top kraftliner paper reels from Russia carried out by the company Ingenieria en Cartones y Papeles S.A.C.

The study developed a type of descriptive research with a qualitative approach, and non-experimental design, considering as a population the workers of the company before mentioned; as a sample, was determined the person in charge of the import area, to which as interview guide was applied. As a result of the investigation, it was identified that type of import carried out by the company is for consumption; describing the stages of the process from the issuance of the purchase order until the arrival of the merchandise to the warehouse. Likewise, it was determined that the taxes payable to achieve nationalization of the merchandise are 6 % of Ad-Valorem of the CIF value, IGV and IPM.

Key words: Import, paper reels, supplier, tax, warehouse.

ÍNDICE DE CONTENIDO

DEDICATORIA	II
AGRADECIMIENTO	III
RESUMEN	IV
ABSTRACT	V
I. INTRODUCCIÓN	8
1.1. Realidad Problemática	8
A nivel internacional.....	8
A nivel nacional.....	10
A nivel local	11
1.2. Formulación del Problema	11
1.3. Trabajos previos	11
A nivel internacional.....	11
A nivel nacional.....	13
A nivel local.....	15
1.4. Teorías relacionadas al tema	17
Importación.....	17
1.5. Hipótesis	27
1.6. Objetivos	27
1.6.1. Objetivos General	27
1.6.2. Objetivos Específicos.....	27
1.7. Justificación	27
1.8. Limitaciones	27
II. MATERIALES Y MÉTODOS	28
2.1. Tipo y Diseño de Investigación	28
2.1.1. Tipo de Investigación.....	28
2.1.2. Diseño de Investigación.....	28
2.2. Población y muestra	29
2.3. Técnicas e instrumentos de recolección de datos	29
2.3.1. Técnica de recolección de datos.....	29
2.3.2. Instrumentos de recolección de datos.....	30
2.4. Validación	30
2.5. Procedimientos para la recolección de datos	30
2.6. Procedimientos de análisis de datos	30
2.7. Aspectos éticos	31
2.8. Criterios de Rigor científico	32
III. REPORTE DE RESULTADOS	33
IV. DISCUSIÓN	41
V. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	42
VI. REFERENCIAS	43
ANEXOS	46
ANEXO 1. Operacionalización de variable	47
ANEXO 3. Orden de compra de bobinas de papel white top kraftliner de Rusia	48
ANEXO 4. Factura Comercial de la importación de bobinas de papel white top	49
ANEXO 5. Packing List de la importación de bobinas de papel white top kraftliner	50
ANEXO 6. DAM de importación	52

ANEXO 8. Certificado de calidad de las bobinas de papel white top kraftliner de Rusia.
En la guía comercial y crediticia para el usuario del comercio exterior, el MINCETUR (2016)
¡Error! Marcador no definido.

ANEXO 7. Certificado de calidad de las bobinas de papel white top kraftliner de Rusia ..53
ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1 Cajas elaboradas con papel white top.	26
Figura 2 Diseño de la investigación.	28
Figura 3 Flujograma del proceso de importación del mercado de Rusia de la empresa Ingeniería en Cartones y Papeles S.A.C.	39
Figura 4 Entrevista a la responsable del área de Importaciones.	48
Figura 5 Orden de compra de bobinas de Papel white top kraftliner.	48
Figura 6 Factura Comercial de la importación.	49
Figura 7 Packing List de la importación.	50
Figura 8 Packing List de la importación de bobinas de papel detallada.	51
Figura 9 B/L de la importación.	¡Error! Marcador no definido.
Figura 10 DAM de importación.	52
Figura 11 Certificado de calidad de las bobinas de papel white top kraftliner de Rusia.	53

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 Partida arancelaria del pape white top kraftliner.	24
Tabla 2 Especificaciones técnicas del papel white top kraftliner.	25
Tabla 3 Criterio éticos.	31
Tabla 4 Criterios de rigor científico.	32
Tabla 5 Medidas impositivas para la subpartida nacional 4804190000.	40
Tabla 6 Operacionalización de variable.	47

I. INTRODUCCIÓN

1.1. Realidad Problemática.

La industria del embalaje a nivel mundial se encuentra en crecimiento, por lo que, la producción mundial de papel y cartón se ha incrementado con el pasar de los años. Debido a esto, las empresas en el país han optado por importar bobinas de papel para la fabricación el cartón, que será utilizado para la elaboración de cajas, como por ejemplo cajas estándar, de agroexportación y otros modelos especiales; ya que, al ser de mejor calidad, livianos, resistentes y a precios accesibles son más atractivos al mercado. Además de destacar la personalización y diversificación de los embalajes de las distintas empresas pertenecientes a este rubro.

A nivel internacional.

En el caso de las empresas de envases y embalajes, acerca del uso del papel y la fabricación del cartón, Ruiz y Camacho (2016) afirman que las bobinas de papel de cartón virgen y reciclado, son utilizadas como insumos para la fabricación de cartón y posteriormente, para la elaboración de cajas, como las utilizadas para agroexportación que se necesita papel virgen, esto ha generado un gran crecimiento tanto para la industria papelera como para la exportación. (p. 1)

En un boletín informativo de Carvimsa, empresa de empaques en líneas de corrugado y microcorrugado, sobre Packaging en el año 2016 informa:

ICCA (International Corrugated Case Association) Pronostica para 2018 una producción mundial de cartón ondulado de 246.970 millones de metros cuadrados. El 52,42% estaría localizado en la región de Asia Pacífico, el 21,97% en Europa, el 17,15% en Norte América, el 5,61% en América del Sur y Centroamérica. Se estima que la demanda mundial llegará a 260 mil millones de metros cuadrados en 2019. En los países desarrollados, las cajas se utilizan ampliamente en todos los sectores de la economía por lo que la demanda refleja el crecimiento económico global y la evolución de la producción industrial, el cual sigue siendo de crecimiento relativamente lento en los mercados menos maduros, especialmente en Asia y la región de África/ Oriente Medio, el crecimiento será

más robusto , ya que los fabricantes de estas áreas utilizan cajas con mayor intensidad para el embalaje del producto y el transporte. Es por esto que la industria del cartón, especialmente el cartón que se utiliza como embalaje, ha ido teniendo una mayor participación en el mercado por lo que la mayoría de países está produciendo mayor cantidad de cartón ondulado, lo que permitiría un crecimiento económico no solo de cada país sino también mundial. (párr. 1)

Además , debido a la creciente demanda de papel por las empresas de envases y embalajes, la producción de esta materia prima a nivel mundial fue incrementándose estos últimos años, según un informe de la Organización de las Naciones Unidas para la agricultura y la Alimentación (FAO) sobre la capacidad de producción internacional de celulosa y papel, publicado por Celulosa Online en el 2017, informó acerca de un ranking denominado “Top Ten” sobre la capacidad de producción de este insumo, el cual fue encabezado por países asiáticos , en este caso China y Japón,, en el tercer lugar se encontró a Estados Unidos. Destaca también Brasil como único representante de los países latinoamericanos en el sexto lugar, seguido de Finlandia, Canadá, Suecia y en el último lugar Italia. (Argentina Forestal, 2017)

En una noticia del diario El Comercio en el 2017, Carlos Asmat, del Área de estudios económicos de Scotiabank, señaló que: “En lo que se refiere a principales productos del sector durante el 2016, destacó el incremento en la manufactura de materiales para empaque como las cajas de cartón (+12,2%), papel corrugado (+11,6%) y cartones diversos (+23, 7%).La demanda de la industria de papel y cartón crecerá gracias al incremento del uso de cajas por las empresas agroexportadoras, generando una mayor producción de cartón y papel corrugado. (párr. 4)

El portal Trademap (2019), señala que los principales países exportadores de bobinas de papel pertenecientes a la partida 4804190000 al 2018 son Suecia con 2 213 160 toneladas, Canadá con 767 168 toneladas, Estados Unidos con 231 536 toneladas, seguidos por Sudáfrica, Federación de Rusia, Francia, Alemania, Finlandia, entre otros. Mientras que en los principales países importadores destacan Alemania con 2 381 589 toneladas, Italia con 274 736 toneladas, Estados Unidos con 246 652 toneladas, seguidos por España, Reino Unido, Países Bajos, Francia, Bélgica, India, entre otros.

A nivel nacional.

En el mercado nacional, según un estudio realizado por el Centro de Inteligencia de Negocios y Mercados de Maxime, en el Diario Gestión (2014) nos informa:

En relación al comercio exterior, se estima que las importaciones de papel y cartón corrugado asciendan a US\$ 1.9 millones, mayor en 28.4% anual, debido a que la industria local está más especializada en la producción de este tipo de productos; mientras que las compras de cajas de papel o cartón corrugado serían de US\$ 9.6 millones, subiendo en 7.4%, en un contexto de mayor demanda por parte de los sectores económicos. (párr. 6)

En el año 2014, las importaciones de papel y cartón corrugado aumentaron gracias a la industria local, así como también la demanda de cajas de cartón de corrugado debido al creciente uso de los sectores económicos.

Maxime también informó que los principales importadores de cajas de cartón corrugado en el año 2013 fueron países Sudamericanos, como Ecuador, Chile, Bolivia y Venezuela. Lo que indicaría un crecimiento de 2.7%, en las exportaciones de papel y cartón corrugado del país. Y que desde el 2001, hasta la actualidad hay una mayor demanda de papel, cartón y corrugado, así como envases de los mismos en un 7.7% promedio anual. (Diario Gestión, 2014)

El gerente del Centro de Comercio Exterior (CCEX) de la Cámara de Comercio de Lima (CCL) García Jerí en el 2018 informó que “La industria peruana de envases y embalajes, se ha venido desarrollando de la mano con el crecimiento de nuestras agroexportaciones, dado que acompaña la demanda internacional de alimentos frescos o procesados.” (párr. 6)

Javier Rivera Fournier, director ejecutivo de la Asociación de Corrugadores del Caribe, Centro y sur América [ACCCSA] manifestó que en el Perú existen grandes fabricantes de envases de cartón corrugado como Trupal y Carvimsa, pero hay empresas pequeñas pertenecientes a este mismo sector, por lo que el mercado del cartón corrugado en el país tiene un gran crecimiento debido a que muchos productos que adquirimos son envasados y embalados en cajas de cartón corrugado. (Pack Perú News, 2017)

A nivel local

Según Carlos Posada, las importaciones ayudan a impulsar la industrialización y producción de los principales productos exportables del Perú, destacando las importaciones de productos como papeles y cartones, entre otros. (Diario Gestión, 2017)

La industria del envase y embalaje es una de las más competitivas, ya que existen muchas empresas dedicadas a la industria del embalaje de cartón corrugado, no solo en la elaboración de cajas normales sino también en caja para agroexportación, las cuales están siendo más solicitadas, no solo en el mercado nacional sino también en el internacional. Dentro de las empresas más representativas en la fabricación de papel y cartón ondulado y de envases y embalajes de papel y cartón corrugado en la ciudad de Lima encontramos a TRUPAL SAC, quien actualmente es la empresa que ocupa más del 50% del mercado, seguido de CARVIMSA con un 15%, luego INCAP SAC con 9%, entre otras empresas menores.

La empresa Ingeniería en Papeles y Cartones S.A.C. está dedicada a la fabricación de envases y bobinas de cartón corrugado desde hace más de 35 años, ofreciendo productos de calidad con estándares nacionales e internacionales. Para la elaboración de sus productos, utilizan materia prima nacional e internacional, en el caso de la fabricación de cajas para la agroexportación, pescado congelado y fresco, entre otros, hacen uso de bobinas de papel white top kraftliner, en este caso debido a la calidad del insumo prefieren importar las bobinas de países europeos, como Rusia.

1.2. Formulación del Problema.

¿Cómo se realiza el proceso de importación de bobinas de papel white top kraftliner provenientes de Rusia y cuáles son los impuestos que paga?

1.3. Trabajos previos.

A nivel internacional.

Cáceres y Burbano (2014). En su tesis denominada “Análisis e implementación del proceso de importación para la empresa Cajas y Cartones” para optar el Grado Académico de Administradores en la Universidad del Rosario en Bogotá, señala como objetivo principal

diseñar un proyecto de factibilidad de importación de materias primas (cartón y papel) para la empresa antes mencionada, con el fin de incrementar la competitividad diversificando sus productos por lo que propusieron utilizar la importación.

Los autores concluyeron que la empresa tiene potencial para empezar a importar materia prima y otros productos desde cualquier lugar del mundo, además, que dentro de los países proveedores destaca Canadá, Brasil, Suecia y Chile. Respecto al Incoterms, concluyeron que el CIF, les favorece porque cubren los posibles riesgos en el transporte internacional.

Esta investigación es importante para mi estudio, ya que ambas empresas pertenecen a la misma industria, por lo que les conviene comprar la materia prima de otros países, por lo que primero deben estudiar a los diversos proveedores de papel, junto a los costos logísticos que genera el proceso de importación (Incoterms, flete, seguro, etc.) y trabajando con personal capacitado en comercio exterior.

Jiménez (2015), en su tesis denominada “Importación de rollos de papel bond de 75 gramos desde Colombia” para optar el Grado Académico de Tecnóloga en Exportaciones e Importaciones en la Universidad de las Américas – Ecuador, tuvo como objetivo principal proponer la importación de rollo de papel bond de Colombia a Ecuador, con el fin de abastecer la demanda que hay en el país, ya que no se puede cubrir con la demanda nacional.

La autora concluyó que, introducir al mercado ecuatoriano rollos de papel ecológico de Colombia, en tema de calidad y costo es muy rentable. Además, determinó que gracias al acuerdo preferencial que comparte con Colombia por pertenecer a la CAN, la importación del producto no paga Ad-Valorem, por lo que permite reducir costos y un trámite rápido de nacionalización.

De la investigación se puede inferir que, contar con TLC es muy importante para la importación de productos, ya que permite la reducción de costos logísticos, del mismo modo si el producto no tiene ninguna restricción será más sencillo el proceso de nacionalización y se podrá disponer de la mercancía más rápido.

Jiménez (2015) en su tesis denominada “Plan de importación de joyería procedente de Brasil” para optar el Grado Académico de Licenciada en Mercadeo Internacional de la

Universidad de El Salvador- El Salvador. Tuvo como objetivo principal desarrollar un plan de importación de joyería, dando a conocer los pasos necesarios para realizar dicho proceso a las empresas interesadas en comprar este producto desde Brasil.

La investigadora concluyó que, a la mujer le gusta mucho comprar joyas, porque además de ser un accesorio que complementa su vestimenta, logra llamar la atención de las demás; y debido al precio y calidad del producto, estas pueden importarse para ser comercializadas de manera óptima en el mercado brasileño, cubriendo la demanda existente.

Esta investigación permite señalar que se debe conocer la necesidad del país para elegir el tipo de producto importar, asimismo brinda información necesaria del proceso de importación que se realiza.

A nivel nacional.

Correa y Fernández (2015). En su tesis denominada “Modelo de abastecimiento para reducir costos en las importaciones de telas provenientes de China en la empresa Inversiones Yajced S.A.C.; Lima 2015-2016”, para optar el Grado Académico de Licenciadas en Administración de Negocios Internacionales de la Universidad de San Martín de Porres en Chiclayo, Perú. Esta investigación tuvo como objetivo determinar de qué manera un modelo de abastecimiento puede reducir costos en las importaciones de telas Tull provenientes de China. Como resultados, Correa y Fernández indicaron que la empresa tuvo un ineficiente proceso de importación debido a que el gerente comercial no realizaba estudios de mercado, además que el operador logístico solo trabajaba con una sola línea naviera y aseguradora, y finalmente que el gerente delegaba todas las responsabilidades de la gestión al operador logístico.

Las autoras concluyeron que la empresa incurría en sobre costos durante el proceso de importación, debido a que no cotizan con diversos proveedores, ni renegocian con los actuales. También que la empresa no plantea estrategias ni políticas de abastamiento; es por ello que su proceso de importación resultaba muy complejo.

Esta investigación indicó que es de vital importancia trabajar con un modelo de abastecimiento, y señaló que la empresa cuenta con una pequeña lista de proveedores de tela,

especialmente del mercado internacional los cuales son muy lejanos a nuestro país, por lo que esto le genera mayores costos logístico y el pago de impuesto y derechos arancelarios.

Delgado (2018). En su tesis denominada “Gestión de abastecimiento en la importación de galleta saltica proveniente de Ecuador para optimizar el sistema logístico de la empresa Importaciones y Exportación Virgen del Carmen E.I.R.L. Chiclayo,2017” para optar el Grado Académico de Licenciado en Administración de Negocios Internacionales de la Universidad San Martín de Porres en Chiclayo, Perú. Esta investigación tuvo como objetivo principal establecer estrategias en la gestión de abastecimiento en la importación saltica proveniente de – Ecuador que permitirán optimizar el sistema logístico de la empresa. Como resultados, el investigador señaló los elementos ineficientes en la gestión de abastecimiento son la localización del almacén central en la ciudad de Chiclayo, la poca capacidad del almacén, el largo tiempo de abastecimiento, la falta de stock mínimo pedido y el número de manipuleos (estiba y desestiba) que generan un sobre costo por el contrato de personal.

De los resultados, el autor concluyó que las estrategias establecidas en la gestión de abastecimiento que permiten optimizar el sistema logístico de la empresa son la contratación del profesional especialista en importaciones para hacer eficiente el abastecimiento, la ampliación de almacén para focalizar el crecimiento de las ventas, el cambio de modalidad en el transporte de terrestre a marítimo, la planificación de la programación de los contenedores y el seguimiento continuo para tener fácil comunicación con el proveedor evita tener problemas con el abastecimiento.

Esta investigación demostró que se debe trabajar con personal capacitado y especializado en cada área, de esta forma cumplirán sus funciones de la mejor manera posible. Otro punto importante también, es la capacidad del almacén, en este caso se debe aprovechar el espacio lo máximo posible aplicando estrategias que permitan lograr una buena distribución y utilización de este.

Mena (2018). En su trabajo de investigación denominado “Importación de termas a gas natural procedentes de China a Perú 2018- 2022”, para optar el Grado Académico de Profesional de Bachiller en Negocios Internacionales en la Universidad Señor de Sipán, Chiclayo – Perú. Tuvo como objetivo principal describir la importación de termas a gas natural procedentes de

China. Como resultado de la investigación, se obtuvo que el tipo de importación más factible para dicho producto es la importación para el consumo, y respecto a los tributos que debe pagar indica que son el 11% de Ad-Valorem y el IGV de 18%. Asimismo, señaló que el medio y forma de pago que más conviene a la empresa para realizar la negociación es carta de crédito y transferencia bancaria. Y el Incoterms con el que trabaja la empresa es el DDP.

El autor concluyó que, las empresas nacionales optan por realizar importaciones para el consumo, porque es más rentable (costos y producción). Y, que para poder importar se necesita tener conocimiento sobre los impuestos, tributos o requisitos que exige el país para el ingreso del producto, para evitar multas o cualquier inconveniente.

Esta investigación demostró que se necesita contar con personal capacitados en temas de comercio exterior, debido a que es de suma importancia conocer los impuestos que deben pagar algunos productos para su ingreso al país, y que esto no genere un sobre costo para la empresa.

A nivel local.

Regal (2016). En su tesis denominada “Propuesta de un procedimiento de importación para la optimización de los tiempos de Nacionalización caso Empresa IQ Corporation S.A.C.” para optar el Grado Académico de Licenciada en Administración y Gerencia en la Universidad Ricardo Palma, Lima – Perú. Tuvo como objetivo proponer la formalización de un procedimiento de importación para optimizar los tiempos de nacionalización de dicha empresa. Esta investigación dio como resultados que la falta de un procedimiento de importación hace que el proceso sea de manera informal, sin normas por ello surgen problemas lo que provoca demoras, errores, sobre costos e ineficiencia, dando como resultado la entrega del producto final fuera de la fecha establecida.

La autora concluyó que, al no realizar un reconocimiento previo de los documentos y los productos físicos, genera demoras al momento de nacionalizar la mercancía. Asimismo, señala que la falta de personal capacitado, hace que este proceso se prolongue más de lo debido.

De la investigación se puede inferir que, trabaja con personal capacitado y revisar la documentación de los productos importados antes de presentar los documentos para su nacionalización evita la demora o sobre costos en el proceso de importación.

Cañari (2017). En su tesis denominada “Logística en la Mype importadora Negociaciones SV. S.A.C., de prendas de vestir femenina, Lima 2015” para optar el Grado Académico de Licenciado en Negocios Internacionales de la Universidad César Vallejo en Lima, Perú. Esta investigación tuvo como objetivo principal describir la importancia de la logística en base al proceso logístico y de compra que realiza la empresa. Como resultado de la investigación, la autora señala que la empresa tiene problemas debido a la falta de información, seguido de falta de capacitaciones, de una gestión logística, mal funcionamiento en el área de compras, en el inventario y carencias de estrategias logísticas.

La autora concluyó que se puede proponer una mejora para la gestión logística, implementando estrategias logísticas que ayuden a solucionar los problemas de inventario, el control de los materiales, las órdenes de compra, en la adquisición de productos y de esta forma poder darle un mejor seguimiento de los productos finales, asimismo, a través de la capacitación del personal para que sean capaces de solucionar cualquier inconveniente.

Esta investigación demostró que establecer políticas para la selección de proveedores en base a la calidad, tiempo de entrega, servicio y desempeño de forma periódica permitirá desarrollar fidelidad y confianza, logrando un proceso de importación óptimo en la cantidad y tiempos requeridos de los productos.

Ventura (2017). En su tesis denominada “Importación, comercialización y distribución de accesorios para dispositivos móviles en Lima Metropolitana” para optar el Grado Académico de Licenciada en Administración de Negocios Internacionales en la Universidad San Martín de Porres, Lima – Perú. Esta investigación tu como como objetivo principal formaliza runa empresa importadora, para comercializar y distribuir productos tecnológicos, y dio como resultados que, en nuestro país, ha aumentado el consumo de dispositivos móviles y tecnológicos por lo que si conviene importar este tipo de productos. Además, que se necesita un operador logístico para realizar el proceso de importación (embarque, nacionalización, retiro de la mercancía).

La autora concluyó que para poder realizar el proceso logístico se debe contratar a un agente de carga, agente de aduana y un depósito temporal, quienes deben garantizar que el proceso se realizará de la mejor manera posible para no generar alguna demora o sobre costos.

De la investigación se puede inferir que, de acuerdo a la demanda del mercado nacional si nos conviene importar ciertos productos con el fin de ofrecer calidad y obtener mayores utilidades, asimismo que se debe trabajar con personal capacitado para desarrollar el proceso de importación como el agente de aduanas.

1.4. Teorías relacionadas al tema.

Importación

Para MINCETUR (2013) la importación es el ingreso de mercancías al territorio para su consumo, cumpliendo las obligaciones que correspondan, especialmente el pago de los derechos arancelarios y otros impuestos aplicables que correspondan. Para llevar a cabo el proceso, el importador, consignatario o dueño de la mercancía, debe brindar la información necesaria sobre la mercancía que será ingresada al Perú, la cual debe ser declarada ante la administración Aduanera, a través de la DAM – Declaración Aduanera de Mercancías. (s.p)

Modalidades de importación:

Según la Superintendencia Nacional de Aduanas y Administración Tributaria (SUNAT) las modalidades de importación al país están amparadas bajo la Ley General de Aduanas cuya base es el Decreto Legislativo N° 1053, son:

- a. *Importación para el consumo:* Según el Procedimiento General DESPA-PG.01-A emitido por la Superintendencia Nacional de Aduanas y Administración Tributaria (SUNAT) define la importación para el consumo como un régimen aduanero que permite el ingreso de mercancías al territorio aduanero para su consumo, luego del pago o garantía según corresponda, de los derechos arancelarios y demás impuestos aplicables; así como el pago de los recargos y multas que hubiera; del cumplimiento de formalidades y otras obligaciones aduaneras. (2015, párr. 1)
- b. *Reimportación en el mismo estado:* Según el Procedimiento General DESPA-PG.26 emitido por la Superintendencia Nacional de Aduanas y Administración Tributaria (SUNAT) define el régimen de reimportación en el mismo estado como el régimen que permite el ingreso al territorio aduanero de mercancías exportadas

definitivamente sin el pago de derechos arancelarios y demás impuestos aplicables a la importación para el consumo y recargos de corresponder, con la condición de que no hayan sido sometidas a ninguna transformación, elaboración o reparación en el extranjero, perdiéndose los beneficios que se hubieran otorgado a la exportación. (2010, p. 7)

- c. *Admisión temporal para la reexportación el mismo estado:* Según el Procedimiento General INTA-PG. 04 emitido por SUNAT, la admisión temporal para la reexportación en el mismo estado es el régimen que permite el ingreso al territorio aduanero de ciertas mercancías, con suspensión del pago de los derechos arancelarios y (...), siempre que sean identificables y estén destinadas a cumplir un fin determinado en un lugar específico para ser reexportadas en un plazo determinado sin experimentar ninguna modificación, con excepción de la depreciación normal por el uso. (2010, párr. 7)

Proceso de importación:

Según la página web el Diario del Exportador, en un artículo publicado en 2017 señala que los primeros pasos para importar son:

✓ Información

Antes de iniciar una operación de importación, la empresa deberá recopilar información relativa al mercado de origen del producto y de los potenciales proveedores (precios, variedades, calidad, etc.). Dentro de la evaluación del potencial proveedor es recomendable conocer si existen acuerdos comerciales suscritos por su país del proveedor que permitan acogerse a rebajas arancelarias otorgadas por el producto a importar. (párr. 3)

✓ Contacto con proveedores

La empresa se pone en contacto con los proveedores extranjeros seleccionados con el fin de solicitar cotizaciones (ofertas). La cotización es un documento donde el proveedor detalla los precios, formas y medios de pago, condiciones de entrega de las mercancías, responsabilidades, y todas las condiciones necesarias que aseguren al importador que recibirá las mercancías

compradas, como también las del exportador que asegure que recibirá el pago de las mercancías vendidas. (párr. 4)

✓ Confirmación del pedido

Si la empresa está de acuerdo con las condiciones señaladas en la cotización, la devuelve al proveedor firmando junto con una orden de compra o nota de pedido significando su aprobación a los términos de la oferta. (párr. 5)

✓ Embarque de la mercancía

El exportador procede con el embarque de la mercancía. En el caso, la operación se realiza en condiciones CIF, el exportador se harpa cargo del contrato del transporte internacional y póliza de seguro (teniendo como beneficiario al importador), y deberá confirmar al importador el medio de transporte internacional que lleva las mercancías, fecha de salida, numero de vuelo, nombre del barco, tiempo de demora del viaje, y fecha estimada de arribo. Caso contrario, la operación se realice en términos FOB, el exportador deberá disponer la entrega de las mercancías en el lugar establecido por la empresa embarcadora elegida por el importados, con el objetivo que esta empresa transporte las mercancías al país de importación bajo riesgo y responsabilidad del importador. (párr. 6)

✓ Recepción de los documentos de embarque

El exportador luego de embarcar las mercancías al comprador, envía los siguientes documentos, ya sea a través de un Courier o un banco, según el medio de pago acordado. (párr.7)

- Conocimiento de Embarque
- Factura comercial
- Certificado de Seguro indicando el monto de la prima (si este fue contratado por el exportador)
- Certificado de origen, si procede
- Certificado Sanitario o Fitosanitario, si proceden
- Lista de empaque

El importador recibe los documentos, que servirán de base al Agente de Aduanas para realizar la destinación aduanera que se formaliza mediante la Declaración Aduanera de Mercancías que corresponda en su país. Del mismo modo, el importador coordina con su agente de carga o transito la recepción de las mercaderías en puesto de llegada. (párr. 8)

✓ Formalidades aduaneras de importación

Una vez descargada la mercancía en la aduana de ingreso, el agente de Aduanas, en coordinación con el importador, procederá la tramitación aduanera de las mercancías, realizando el pago correspondiente de los impuestos y demás gravámenes a los cuales se encuentre afecta o bien liberada, dependiendo de si el origen corresponde a algún país con que se tenga Tratado de Libre Comercio vigente. (párr. 9)

Al momento de la aceptación de la Declaración Aduanera de Mercancías correspondiente. Aduanas determinara la selección de canal de control, pudiendo determinar Físico, Documental, o sin revisión. (párr. 11)

Si la operación fue seleccionada para “aforo físico” o “documental”, una vez cancelados los tributos e impuestos correspondientes se deberá obtener la visación correspondiente por parte de los funcionarios de Aduana, certificando la concordancia entre los documentos y la mercancía física, como también la correcta aplicación de las normas legales vigentes, clasificación y valoración de las mercancías (párr. 12)

Si la operación fue seleccionada “sin revisión”, una vez cancelados los tributos e impuestos correspondientes se procede directamente al retiro de las mercancías desde los almacenes aduaneros, y son trasladadas a las bodegas o lugar que el importador determine. (párr. 13)

Una vez concluida la importación de las mercancías y estando debidamente legalizada del Documento Aduanero por parte de Aduanas, el importador está en condiciones de efectuar el pago al proveedor o a la entidad bancaria en la fecha determinada, en caso de una transferencia, cobranza documentaria o carta de crédito respectivamente, o bien cerrar la operación en caso el pago fue anticipado al proveedor (párr. 14)

Tributos que gravan la importación:

Según Solano (2018), en un artículo publicado en el portal Myperuglobal indica que los tributos que gravan la importación de mercancías son:

1. *Derechos AD – Valorem*: Este derecho arancelario grava la importancia de todos los bienes. Su base imponible es de acuerdo al valor CIF. La tasa impositiva es de (04) niveles: 0%, 4%, 6% y 11%. (párr. 4)
2. *Impuesto Selectivo al consumo (ISC)*: Grava la importación de determinados bienes tales como: combustible, licores, vehículos nuevos, gaseosas, cigarrillos, etc. la base imponible es el valor CIF más A/V. (párr. 5)
3. *Impuesto General a las Ventas (IGV)*: Este tributo grava la importación de todos los bienes, salvo excepciones previstas en la normativa. Está constituida por el valor CIF mas los derechos arancelarios y demás impuestos que gravan la importación. Tasa impositiva: 16%. (párr. 6)
4. *Impuesto de Promoción Municipal (IPM)*: Este tributo grava la importación de los bienes afectos al IGV y su tasa impositiva es de 2%. (párr. 7)
5. *Derechos específicos*: Impuesto aplicable a ciertos productos importados como arroz, azúcar, maíz, leche, cuyo precio se cotizan en el mercado nacional. La tasa de derechos específicos es variable, y se encuentran en la página de SUNAT. (párr. 8)
6. *Derechos Antidumping y compensatorios*: Antidumping, se aplica a determinados bienes cuyo precio puede causar perjuicio a la actividad industrial peruana. La base imponible es el valor FOB establecido en la factura comercial. Compensatorios, se aplica para contrarrestar un subsidio concedido directa o indirectamente en el país de origen, y amenace la producción peruana. (párr. 9)

Formas de pago internacional:

En la guía comercial y crediticia para el usuario del comercio exterior, el MINCETUR (2016) las principales formas de pago internacional son:

- *Pago por adelantado:* Es todo pago que recibe el exportador antes de efectuar el embarque. Es el más seguro para el exportador, en esta forma influye el poder de negociación y la reputación del exportador. Debe existir alto grado de confianza del importador al exportador. (p. 2)
- *Pago a la Vista:* Todo pago que recibe el exportador una vez efectuado el embarque y contra la prestación al importador de los documentos de la mercancía/servicio. (p.3)
- *Pago a Plazos:* Todo pago que recibe el exportador después de haber entregado los documentos de embarque al importador. En función a la fecha de embarque, la factura o de presentación de documentos. (p. 3)
- *Cuenta Abierta:* El exportador envía la mercancía, la factura comercial y los documentos de embarque al importador, quien realizará el pago al vencimiento del plazo acordado. Es la forma más riesgosa para el exportador, debe existir confianza absoluta con el cliente. (p. 3)

Medios de pago internacional:

En la guía comercial y crediticia para el usuario del comercio exterior, el MINCETUR (2016) señala entre los medios de pago las siguientes opciones:

1. Transferencia internacional / orden de pago:

Es una orden de pagar que un banco emite a través de un banco corresponsal por medios electrónico (SWIFT), a favor de un beneficiario (exportador) y por orden de un ordenante (comprador). Se utiliza este medio para liquidar transacciones comerciales en molaridad de cuenta abierta y pago por anticipado. (p. 4)

2. Cobranzas Internacionales (Simples y Documentarias):

Lo bancos reciben, por parte del vendedor/ exportador; una instrucción de gestionar el cobro ante el comprado/importador o deudor, de ciertos documentos. (p. 5)

- Cobranza Simple: aplican el cobro de documentos financieros u otros que consigne el pago del dinero. Ejemplos: Letra de Cambio (Bill of Exchange), Pagaré (promissory note) y Cheque (Check). (p. 5)
- Cobranza Documentaria: Implican el cobro de documentos comerciales (facturas, documento de transporte, certificados de origen, calidad, peso, listas de empaque, etc.) y acompañados de doc. Financieros, sobre todo en operaciones a plazo. (p. 6)

3. Carta de Crédito:

El banco del importador, a solicitud de este, asume un compromiso irrevocable de pagar a la vista o a plazo- al exportador una suma de dinero determinada, siempre y cuando presente todos los documentos requeridos en el crédito documentario y que estos cumplan todos los términos y condiciones establecidas. Es más seguro para el exportador, y se utiliza cuando no haya o exista poca confianza. (p. 7)

Incoterms:

El término significa Internacional Commerce Terms, lo que se traduce como Términos Internacionales de Comercio o Condiciones Internacionales de Comercio. (Vargas, 2014)

Vargas (2014) señala que la finalidad de los Incoterms es establecer reglas internacionales para la interpretación de los términos utilizados en el comercio internacional, para evitar las dudas derivadas de las distintas interpretaciones de dichos términos en los diferentes países. (p. 6)

Los Incoterms son establecidos por la Cámara de Comercio, indican en donde comienza y en donde termina la responsabilidad tanto del vendedor como del comprador, por lo que, determinan el punto de transferencia de la responsabilidad de las mercancías en el tránsito internacional. (Vargas, 2014, p. 7)

Para Vargas (2014), los Incoterms se agrupan en cuatro categorías:

E: EXW, único término donde las mercancías son colocadas en el local del vendedor/exportador para disposición del comprador.

F: FCA, FAS, FOB, el vendedor entrega la mercancía en el medio de transporte elegido por el comprador/importador.

C: CFR, CIF, CPT, CIP, el vendedor contrata el medio de transporte sin asumir los riesgos de daños o pérdidas de la mercancía o costos adicionales posteriores a la carga y despacho aduanero.

D: DAT, DAP, DDP, el vendedor cubre todos los gastos y riesgos necesarios para la llegada de las mercancías al país de destino.

Papel White Top Kraftliner

Ospina en su libro “Fundamentos de envases y embalaje” señala que, el papel y el cartón sea utilizado hace muchos años como materiales de embalaje. El papel proviene de la madera (o también se puede producir de otras fibras vegetales y, en ocasiones sintéticas). Lo define como una lámina constituida por fibras celulósicas de origen vegetal, fuertemente entrelazadas. (Ospina, 2015, p. 55)

Según describe en su página, la empresa líder global de papel y embalaje Mondi Group, el papel white top kraftliner es un papel de fibra nórdica – ahora con calidad mejorada. También se le conoce como proVantage Komiwhite, es un kraftliner con tapa blanca de primera clase que se beneficia de la fuerza de las fibras nórdicas. La calidad de papel kraftliner con tapa blanca es capaz de ofrecer una calidad sin precedentes en términos de imprimidad, facilidad de manejo y blancura. (s.f., párr. 2)

Partida arancelaria:

Tabla 1

Partida arancelaria del pape white top kraftliner.

48.04.19.00	Papel y cartón para caras “cubiertas” [“KRAFTLINER”], sin estucar ni recubrir, en bobinas “rollos” de anchura >36 cm (exc. Crudos, así como los artículos de las partidas 4802 o 4803)
--------------------	--

Fuente: Trademap.

Características:

De acuerdo al Mondi Group, la composición del producto es:

- ✓ Pulpa de sulfato blanqueada de madera dura y pulpa de sulfato de blanqueada de madera blanda.
- ✓ Pasta de sulfato blanqueado
- ✓ Carbonato de calcio
- ✓ De tamaño fijo
- ✓ Número de capas: 2

Especificaciones técnicas:

Tabla 2

Especificaciones técnicas del papel white top kraftliner.

	<i>Requerimiento</i>	<i>Resultado</i>
<i>Gramaje, GMS</i>	160 +/-5	162,7
<i>Espesor, MK</i>	180-220	199,4
<i>Aspereza</i>	600	343,1
<i>Humedad %</i>	7.5+/-1.5	8
<i>Brillo, % con blanqueador óptimo, no menos</i>	80	80
<i>Brillo, % sin blanqueador óptimo, no menos</i>	70	75,6

Fuente: Mondi Group. Certificado de Calidad.

Beneficios:

- Alta resistencia a la compresión gracias a su anisotropía y fibra únicas.
- Superficie lisa mejorada
- Propiedades optimase procesamiento.
- Apariencia superior para impresión de alta calidad.
- La hoja superior blanqueada garantiza una impresión brillante. (párr. 3)

Aplicaciones:

- Envases de alimentos y bebidas: Envases de cadena de frío, almacenamiento de alta humedad y clima extremo, productos agrícolas.

- Empaque promocional: Empaques corrugados publicitarios y promocionales, aplicaciones en puntos de venta.
- Embalajes industriales: Industria automotriz, bienes de consumo duradero, productos químicos, muebles. (párr. 4)



Figura 1 Cajas elaboradas con papel white top.

Certificaciones:

La Guía práctica para la Compra de papel de Aspapel publicada en el 2011, señala que, al adquirir un producto forestal, como el papel, debemos asegurarnos de que procede de bosques que se explotan bajo estrictos criterios de gestión forestal sostenible. Las certificaciones forestales y cadenas de custodia PEFC y FSC garantizan que el origen de un producto forestal, como el papel, procede de plantaciones gestionadas de forma responsable. (p. 3)

- ✓ Forest stewardship Council (FSC): creada para promover una gestión forestal medioambientalmente responsable, socialmente beneficiosa y económicamente viable de los bosques del mundo. (p. 20)
- ✓ Programme for the Endorsement of Forest Certification (PEFC): promueve la gestión sostenible de los bosques para conseguir un equilibrio social, económico y medioambiental de los mismos. (p. 20)

1.5. Hipótesis.

Determinar el proceso de importación de bobinas de papel white top kraftliner del mercado de Rusia y los impuestos que debe pagar para ingresar al país.

1.6. Objetivos

1.6.1. Objetivos General

Determinar el proceso de importación de bobinas de papel white top kraftliner del mercado de Rusia que realiza la empresa Ingeniería en Cartones y Papeles S.A.C.

1.6.2. Objetivos Específicos

- Identificar el tipo de importación y describir el proceso de importación de bobinas de papel procedentes de Rusia, que realiza la empresa Ingeniería en Cartones y Papeles S.A.C.
- Determinar los impuestos que grava el Perú a la importación de bobinas de papel del mercado de Rusia.

1.7. Justificación

Este trabajo de investigación tiene como finalidad determinar el procedimiento que realiza la empresa para importar bobinas de papel white top kraftliner de Rusia y los impuestos que debe pagar el producto para ingresar al país. Esta investigación, servirá como base a otras empresas cartoneras que tengan la necesidad de comprar bobinas de papel de otros países, para mejorar su proceso productivo ofreciendo productos de mejor calidad y con menores costos.

1.8. Limitaciones

En el desarrollo de la investigación se tuvieron algunas limitaciones, como la ubicación de la empresa, ya que está localizada en Lima y la poca disponibilidad del gerente general para la aplicación del instrumento.

II. MATERIALES Y MÉTODOS

2.1. Tipo y Diseño de Investigación.

2.1.1. Tipo de Investigación.

Las características de la investigación se enmarcan en una tipología cualitativa de carácter descriptivo - no experimental.

Descriptivo: Para Calderón, Chanduví, Chavarry, Coronel, Gálvez y Sotomayor (2016), señalan que este tipo de investigación “describe los fenómenos observados, estableciendo dimensiones diferentes de un problema”. (p. 88)

La investigación fue descriptiva ya que, permitió determinar el proceso de importación de bobinas de papel del mercado de Rusia que realiza la empresa y los impuestos que debe pagar para el ingreso del producto al país. Además, porque se describió los resultados obtenidos a raíz de la aplicación de los instrumentos de recolección de datos.

2.1.2. Diseño de Investigación.

Calderón et al. (2016), señala que una investigación no experimental “implica la observación del hecho en su condición natural sin intervención del investigador”. (p. 93)

La investigación fue no experimental, porque no hubo manipulación de alguna variable de estudio; es decir, a través de los instrumentos se identificó cuáles son los factores que influyen en el proceso de importación de bobinas de papel.

El diseño se muestra en la figura adjunta:

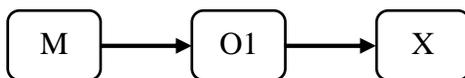


Figura 2 Diseño de la investigación.

Donde:

M: Muestra de estudio

O1: Observación de la realidad

X: Importación

2.2. Población y muestra.

Población

Calderón et al. (2016) indican que la población “es el conjunto de individuos, objetos, situaciones, cursos, etc., de los que se desea conocer algo en una investigación.” (p. 97)

La población para el trabajo de investigación estuvo formada por los trabajadores de la empresa Ingeniería en Cartones y Papeles S.A.C., encargados de realizar la gestión de compra e importación de las bobinas de papel.

Muestra

Calderón et al. (2016) definen la muestra como una “pequeña porción representativa y adecuada de la población, a partir de la cual el investigador va a obtener datos que son puntos de partida de las generalizaciones.” (p. 97)

Para la elección de la muestra, se realizó un tipo de muestreo no probabilístico por conveniencia; seleccionando a la responsable del área de Importaciones de la Empresa Ingeniería en Papeles y Cartones S.A.C.

2.3. Técnicas e instrumentos de recolección de datos.

2.3.1. Técnica de recolección de datos.

Entrevista

Calderón et al. (2016) definen la entrevista como “la comunicación interpersonal dada entre el investigador y el sujeto de estudio a fin de obtener respuestas verbales a las interrogantes planteadas sobre el problema de investigación. (p. 108)

Se realizó una entrevista a la responsable del área de Importaciones, con el propósito de conocer como es el proceso de importación de bobinas de papel white top kraftliner provenientes de Rusia que realiza la empresa.

2.3.2. Instrumentos de recolección de datos.

Guía de entrevista no estructurada

Calderón et al. (2016) señalan que “son preguntas flexibles, el entrevistado otorga respuestas amplias”. (p. 108)

Se realizaron preguntas debidamente formuladas, y abiertas, de modo que la entrevistada tuviera la libertad para poder responder.

2.4. Validación.

La validación del instrumento de recolección de información fue realizada por tres jueces expertos, los cuales estuvieron formados por dos expertos en negocios internacionales y un profesional en metodología de la investigación científica; con el fin de realizar observaciones en cuanto a la redacción y contenido del instrumento a aplicar.

2.5. Procedimientos para la recolección de datos.

Para iniciar la investigación, se contactó con el Gerente General para solicitar el permiso para trabajar con la empresa Ingeniería en Papeles y Cartones S.A.C ubicada en Lima. Luego de establecer la problemática se recopiló información mediante libros, tesis, diarios, revistas e internet para lograr conocer a profundidad el problema y las posibles soluciones.

Luego se identificó la muestra de la investigación y se redactó el instrumento a aplicar. Se viajó a Lima y se entrevistó a la responsable del área de Importaciones, quién dejó grabar un audio, el cual sirvió para transcribir posteriormente los datos brindados. Dicha entrevista contó de 14 preguntas acerca del proceso de importación que realiza la empresa y los participantes, como el proveedor, agente de aduanas, entre otros.

2.6. Procedimientos de análisis de datos.

Finalmente, en base a los audios obtenidos de manera confiable, se transcribió y analizó la información brindada, en un documento Microsoft Word 2016, para luego ser debidamente interpretados y comparados por la investigadora.

2.7. Aspectos éticos

El trabajo de investigación se basó en los siguientes criterios éticos:

Tabla 3

Criterio éticos

CRITERIOS ÉTICOS	CARACTERÍSTICAS DEL CRITERIO
Consentimiento informado	La trabajadora estuvo de acuerdo con brindar información necesaria para la investigación, conociendo además sus responsabilidades como colaboradora.
Confidencialidad	Se aseguró la protección de la identidad de las personas participantes, así como la información manifestada por ellas para la realización de la investigación.
Observación participantes	El investigador actuó con prudencia durante el proceso de recolección de datos e información poniendo en práctica se responsabilidad ética.

Fuente: Elaboración propia.

2.8. Criterios de Rigor científico.

El trabajo de investigación se basó en los siguientes criterios de rigor científico:

Tabla 4

Criterios de rigor científico

CRITERIOS DE RIGOR CIENTÍFICO	CARACTERÍSTICAS DEL CRITERIO
Consistencia	Los resultados fueron registrados como verdaderos ya que las respuestas brindadas por los entrevistados son independientes a lo que se planteó en la investigación.
Validez	Los resultados de la investigación fueron correctamente interpretados, para luego ser utilizados como base de la investigación realizada.
Credibilidad	Los resultados de la investigación tuvieron relación con el problema observado, de esta forma se evitó realizar cualquier suposición sobre la realidad objeto de estudio.
Relevancia	Permitió la evaluación del logro de los objetivos planteados en el proyecto de investigación.

Fuente: Elaboración propia.

III. REPORTE DE RESULTADOS

En este capítulo, se presentan los resultados obtenidos después de la aplicación del instrumento, de acuerdo a los objetivos planteados en la investigación.

3.1. Análisis de los resultados

3.1.1. Objetivo específico: Identificar el tipo y proceso de importación de bobinas de papel que realiza la empresa Ingeniería en Cartones y Papeles S.A.C.

Para el desarrollo de este objetivo se aplicó una entrevista a la responsable del área de Importaciones, de donde se obtuvo los siguientes resultados:

¿Cómo se realiza el proceso de importación de bobinas de papel del mercado de Rusia?

Primero el Gerente general con la gerente encargada de las compras locales establecen que es lo que van a comprar en función al requerimiento del área de ventas, ya que ellos saben la cantidad de cajas que van a vender.

El Gerente solicita la proforma al proveedor con la cantidad de bobinas de papel que se va a comprar, luego el Gerente entrega la proforma con precio establecido, cantidades y ancho de las bobinas al área de Logística, luego se envía al área de importaciones, aquí se emite la orden de compra y se envía al proveedor.

Luego, el proveedor empieza a producir las bobinas de papel en aproximadamente 3 meses, cuando ya tienen el pedido listo, envían un correo y envían los documentos de embarque para verificar la información, estos documentos son el B/L, factura, packing list y certificado de calidad del producto (la mayoría de las veces es por lote).

Después de revisar y confirmar que todo está correcto, se envían los documentos al agente de aduanas quien los envía por currier, mientras tanto la mercadería viaja unos 40 días de Rusia al Perú. Antes de que llegue la carga al puerto del Callao, se direcciona a un almacén temporal, ahí se quedará por 10 días.

Posteriormente, la carga llega al puerto de Callao, se realiza la asignación de canal, luego se gestiona el pago de los derechos aduaneros para la nacionalización de la carga y los gastos a terceros (VB, devolución de contenedores, almacén, puerto, comisiones, transporte, entre otros). Una vez que está el canal (verde), se programa su retiro del Callao hacia la empresa Ingeniería en Catones y Papeles S.A.C, previamente se comunica al área de almacén para que estén listos para la recepción de los contenedores y se proceda a descargar las bobinas de papel white top kraftliner.

Se ingresa la información al ERP para que el área de planeamiento pueda disponer del papel para la producción de cajas.

¿Cuál es el uso que tiene las bobinas de papel white top importadas de Rusia en la empresa?

El uso del papel white top kraftliner es para cualquier tipo de caja blanca agro e industriales, que sea mayormente fuerte. Como, por ejemplo:

- Agro fresco (fruta, vegetales, etc.)
- Agro congelado
- Pescado congelado, etc.

¿Qué trámites o documentación debe realizar para la importación de bobinas de papel?

Los trámites son:

- El B/L: donde aparece el consignatario, se especifica la cantidad de contenedores, descripción de lo que contiene el contenedor que se envía, la fecha de zarpe, entre otros. El proveedor envía este documento.
- Factura: donde se debe estar establecido el Incoterms, el dueño de la mercadería, el monto desagregado del FOB (valor de la mercancía, flete y el seguro) ya que esto le facilita al agente de aduana a realizar la numeración de la DAM en destino.

- Packing List: La lista de empaque permite ver lo que está ido o lo que se ha embarcado en cada contenedor, y facilita al área de almacén en la recepción de la mercadería, ver que bobinas han llegado y que pesos que correspondan a la factura, para comparar lo que dice en el packing list con lo que ha llegado físicamente.
- Certificado de Origen: para ver el lugar de donde es la mercancía.
- Certificado de Calidad: Es por lote.
- Seguro internacional: Pagado por el proveedor.

¿Cuál es el medio de pago que utilizan para cancelar a su proveedor? ¿Por qué?

El medio de pago que utilizan es carta de crédito a 90 días, 150 días y 180 días. Además, con los proveedores de confianza utilizan transferencia bancaria, ya que requiere trámites más sencillos y tiene una mayor rapidez.

¿Cuál es el medio de transporte que utilizan para la importación de bobinas de papel? ¿Por qué? ¿Utilizan un contenedor propio o consolidado?

El medio de transporte utilizado es marítimo, por temas de volúmenes y peso ya que se envían entre 12 y 13 bobinas de papel.

Se utiliza un solo contenedor FCL/FCL, donde vienen un solo tipo de papel en diferentes anchos.

¿Con qué compañía de transporte trabaja? ¿Qué ventajas le brinda esta compañía de transporte?

El proveedor decide con que línea trabajar, ya que se utiliza el Incoterms CIF para las negociaciones. Las líneas con las que trabaja son: Hapag Lloyd y Hamburg sud.

La ventaja que esta compañía de transporte puede ofrecer a los vendedores es el flete, ejemplo: El uso de contenedores secos y contenedores reefer, en el caso de Rusia utiliza contenedores no reefer, los cuales son usados por el Perú para exportar fruta. Estos se van de

Latinoamérica, y para no regresar vacíos brindan su servicio a las empresas, en este caso rusas para enviar (exportar) sus productos ofreciéndoles un flete muy barato.

A la empresa le generan una desventaja, por así decirlo, ya que se debe tener mucho cuidado a la hora de manipular y descargar las bobinas, de no dañar el interior del contenedor porque son delicados y sensibles, ya que si hay alguna abolladura la línea naviera te cobra daños al contenedor.

En las importaciones, ¿Con qué Incoterms trabajan?

Para las negociaciones, se utiliza en Incoterms CIF (Cost, Insurance and Freight / Costo, seguro y flete) Callao; aquí el proveedor paga los costos de producción, el flete y seguro internacional de la mercancía.

¿Qué certificaciones necesita el producto para ingresar al país? ¿La empresa solicita uno en específico o no requiere certificaciones?

Al país en sí, el estado peruano no pide ningún tipo de certificado. La empresa por un tema de verificar o comprobar la calidad del lote de la mercancía que ha sido enviada si les pedimos certificados de calidad, los cuales son enviados por cada lote de bobinas de papel.

¿Con qué agencia de aduana trabaja? ¿Por qué?

La empresa Ingeniería en Cartones y Papeles trabaja con la agencia de aduana José V. Molino S.A., porque es una agencia de aduana pequeña y como la empresa es grande tienen preferencia, ya que todos están involucrados en atenderlos de la mejor manera. Puedo tener comunicación tanto con el dueño de la empresa, el transportista o con cualquier persona que participe en el proceso de importación, mientras que las agencias grandes solo nos limitan a tener contacto con una sola persona.

¿Con qué operador logístico trabaja? ¿Por qué?

No trabajamos con operador logístico, porque hay que tener mucho cuidado con los precios, ya que al desagregar todos los costos tienes que ver si de verdad te conviene. Es por ellos, que no utilizamos, ya que, comparando los precios de los servicios de manera individual, el operador logístico es más caro.

¿Utilizan algún producto sustituto, cuyas características no difiera del producto importado? ¿Por qué?

La realidad es que no tenemos conocimientos de la existencia de un papel sustituto que brinde las mismas funciones que el white top kraftliner, pero en realidad si existen otros países que brinden el tipo de papel solicitado.

¿Ha tenido problemas en el envío de alguna importación, que le haya generado sobre costos?

Exactamente no hemos tenido problemas que hayan demandado grandes pérdidas, pero si por errores humanos, por ejemplo, hace 2 meses enviaron un packing list de otro contenedor por lo que no coincidía el peso que estaba escrito con lo que había físicamente, eran 300 kg menos de lo que se esperaba. Se habló con el proveedor y se le explicó la situación, y ellos hicieron la devolución del dinero de los kg, además de los costos en aduana por el error.

De las respuestas se determinó que el tipo de importación que realiza la empresa es Importación para el consumo. Este proceso de importación de bobinas de papel white top kraftliner del mercado de Rusia, inicia con la elaboración de la orden de compra a cargo del área de Importaciones, luego se realiza el pedido, se procede entre 3 meses a esperar para que las bobinas estén listas.

La empresa contrata a una pequeña agencia de aduanas de nombre José V. Molfino, para realizar los trámites aduaneros correspondientes. Cuando está lista la mercancía, el proveedor envía los documentos necesarios para nacionalizar la carga al agente de aduanas para una previa revisión de los datos, estos documentos son el Bill of Lading, Factura comercial, Packing List, Certificado de Origen, Certificado de Calidad y el Seguro internacional, no se solicita otro tipo de certificado. Ya habiendo acordado trabajar con el Incoterms CIF y con medio de pago la transferencia bancaria y carta de crédito, se realiza el envío de la mercancía mediante transporte marítimo, utilizando la línea naviera Hapag Loyd o Hamburg Sud.

Después de 40 días aproximadamente de tránsito, llega la mercancía al puerto de Callao, se asigna un canal, en este caso la mayoría son verde y se presentan los documentos para nacionalizar la carga, dentro de las barreras arancelarias, la bobina de papel white top tienen que

pagar 6% del Ad-Valorem, esta es la única barrera, ya que no tiene barreras no arancelarias. Otros pagos que realiza la empresa son el pago de Vistos Buenos, devolución de contenedores, puerto, comisiones, transporte, entre otros.

Posterior al pago de los derechos arancelarios, se le otorga el levante, y la carga es trasladada en camiones propios a la empresa, siempre y cuando el almacén tenga espacio para almacenar el producto, pero si no, se dejan en el almacén temporal o se contrata un almacén externo.

Entonces, si la empresa tiene espacio, se comunica al área de almacén para que decepcionen los contenedores y se proceda a descargar las bobinas de papel white top kraftliner.

Se ingresa la información al ERP para que el área de planeamiento pueda disponer del papel para la producción de cajas blancas resistentes como por ejemplo de agroexportación, para frescos y congelados, para pescados, etc.

Véase en la figura 4, el flujograma del proceso de importación que realiza la empresa Ingeniería en Cartones y Papeles S.A.C.

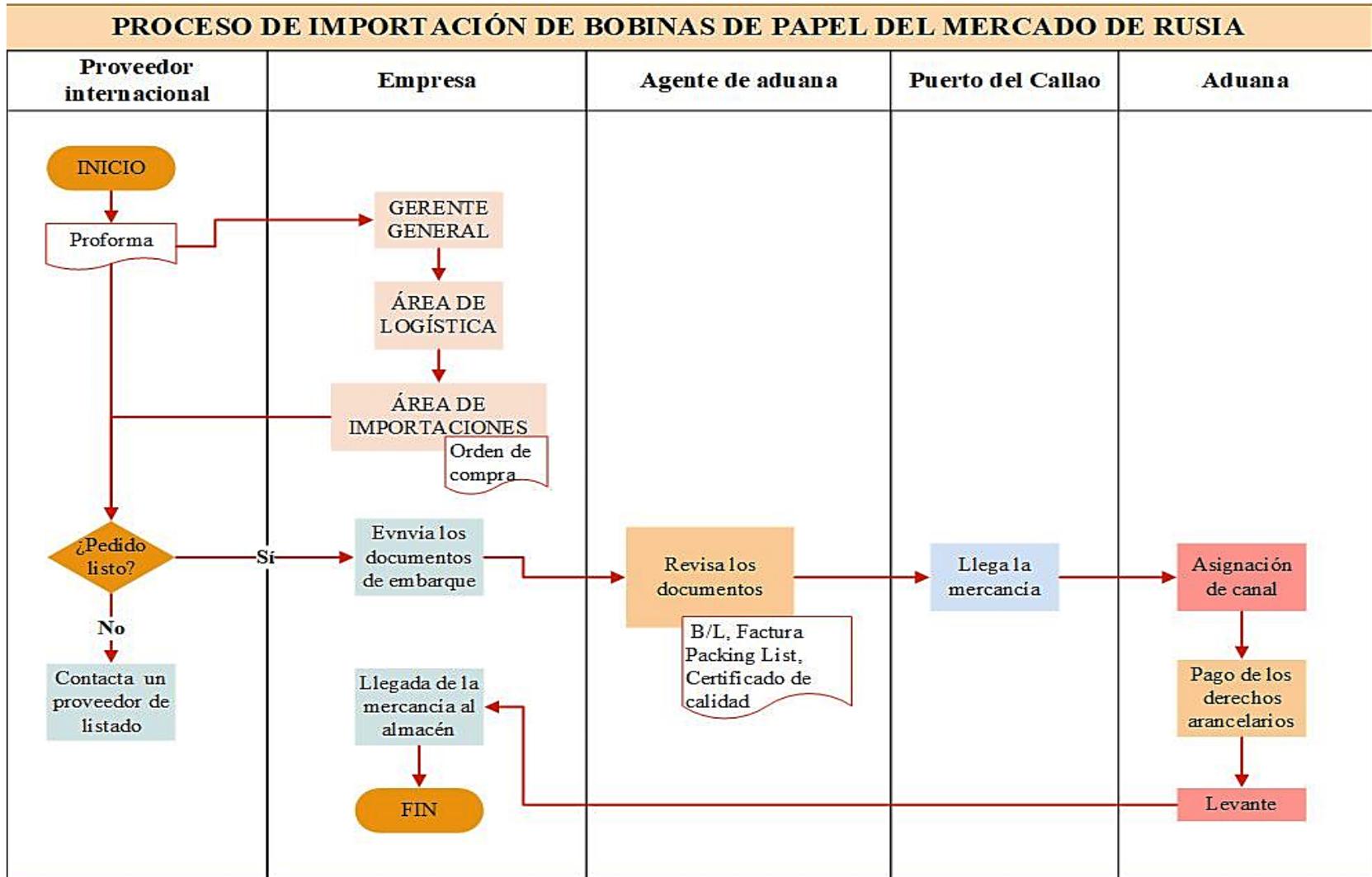


Figura 3 Flujograma del proceso de importación del mercado de Rusia de la empresa Ingeniería en Cartones y Papeles S.A.C.

Fuente: Elaboración en base a la entrevista realizada a la responsable del área de Importaciones de la empresa.

3.1.2. Objetivo específico: Determinar los impuestos que grava la importación de bobinas de papel del mercado de Rusia.

Para el desarrollo de este objetivo se aplicó una entrevista a la responsable del área de Importaciones, de donde se obtuvo los siguientes resultados:

¿Qué tipo de barreras arancelarias y no arancelarias tiene el producto en el país de destino?

La barrera no arancelaria para la partida arancelaria de las bobinas de papel white top kraftliner es 6% de ad-valorem. En este caso, no se aplica el Certificado de Origen porque no tenemos un TLC con Rusia, entonces se tiene que pagar todos los derechos arancelarios en su totalidad que se calculan en aduanas en base al valor CIF. No existen barreras no arancelarias para este producto en el Perú.

De las respuestas, podemos identificar que las medidas impositivas para las mercancías de la subpartida Nacional **4804.19.00.00 (bobinas de papel white top kraftliner)** establecidas para su ingreso al país, se muestran en la siguiente tabla 5:

Tabla 5

Medidas impositivas para la subpartida nacional 4804190000.

Gravámenes vigentes	Valor
<i>Ad/ Valorem</i>	6%
<i>Impuesto Selectivo al Consumo</i>	0%
<i>Impuesto General a las Ventas</i>	16%
<i>Impuesto de promoción Municipal</i>	2%
<i>Derecho Específico</i>	N.A.
<i>Derechos Antidumping</i>	N.A.

Fuente: Elaboración propia en base a la entrevista y a SUNAT.

La Superintendencia Nacional de Aduanas y Administración Tributaria (SUNAT) señala que, dentro de las barreras arancelarias, las bobinas de papel white top kraftliner tienen que pagar los siguientes impuestos de importación: 6% de Ad-Valorem, 16% IGV y 2% de IPM.

IV. DISCUSIÓN

De la entrevista se identificó que el tipo de importación que realiza la empresa es importación para el consumo, debido a que el producto es utilizado para la elaboración de cajas de todo tipo que requiera impresión. De igual manera Mena (2018), señala que el tipo de importación más factible para productos que son utilizados como materia prima, insumos o materiales en productos finales para venta nacional es la importación para el consumo.

También, se identificó que el proceso de importación que realiza la empresa coincide con lo descrito por El diario del exportado (2017), ya que primero se analiza a los posibles proveedores, se escoge a uno, el trader envía la proforma, luego el área de importaciones emite la orden de compra para iniciar con el proceso de importación en valor CIF. Después, se contrata a la agencia de aduanas J. Molfino, para realizar los trámites de importación. Después de tres meses aproximadamente, cuando el pedido está listo el proveedor envía los documentos de embarque como el B/L, Factura, Packing list y certificado de calidad para ser revisados, se procede al envío de la mercancía desde el Puerto de Deham Hamburg en la línea naviera Hapag Lloyd o Hamburg Sud. Como se mencionó, el tránsito es de 35 a 40 días, al llegar la mercancía al puerto del Callao se asigna el canal verde, y se procede al pago de los derechos arancelarios (6% de Ad-Valorem del valor CIF, IPM y IGV), luego se otorga el levante.

De los resultados obtenidos se demuestra la hipótesis donde se determina el proceso de importación de bobinas de papel white top kraftliner provenientes de Rusia y los impuestos que deben pagar para ingresar al país, analizando cada etapa del proceso desde la emisión de la orden de compra hasta el almacenamiento de la mercancía, dicho resultado concuerda con la investigación de Regal (2016) ya que concluyen que realizar un reconocimiento previo de los documentos y los productos físicos, garantiza un mejor proceso de nacionalización de los productos, teniendo a cargo al personal adecuado.

En cuanto al objetivo de la investigación, se logró determinar el proceso de importación de bobinas de papel white top kraftliner de Rusia que realiza la empresa Ingeniería en Cartones y Papeles S.A.C., identificando que el tipo de importación es para el consumo, las etapas y que los impuestos que deben pagar son el 6% de Ad- Valorem, IGV e IPM, para que la mercancía ingrese al país.

V. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

De los resultados obtenidos podemos concluir que:

La industria del envase y el embalaje ha evolucionado a lo largo de los años, es por ello que las cartoneras peruanas han optado por importar sus materias primas, insumos y materiales del mercado internacional con el fin de ofrecer productos de mejor calidad y a menos costos logísticos.

El tipo de importación más adecuado para adquirir bobinas de papel provenientes de Rusia es la importación para el consumo, ya que se utilizan como materia prima para la elaboración de cajas (normales, agroexportación, pescado, etc.) para la venta nacional.

Del proceso de importación citado en el marco teórico se puede afirmar que la empresa realiza los mismos pasos para importar las bobinas de papel white top del mercado de Rusia, aunque la teoría señala que es preferible contactar con países con los que se tenga acuerdos comerciales para obtener rebajas en las barreras arancelarias del producto; la empresa no analiza este aspecto y por eso adquiere el producto de un proveedor ubicado en Rusia.

Los impuestos, tributos y/o recargos que gravan la importación de bobinas de papel white top kraftliner provenientes del mercado ruso son 6% de Ad-Valoren del valor CIF, IGV e IPM.

Se recomienda analizar los costos logísticos que genera una importación, ya que es necesario conocer los impuestos, tributos y/o recargos que puede tener el producto para ingresar al país, esto significa que, si la mercancía proviene de un país con el que tenemos un TLC no se pagarían estos impuestos.

Por otra parte, se sugiere trabajar con personal capacitado para realizar todas las etapas de la importación (embarque, nacionalización y descarga) para no tener demoras o sobre costos en el proceso.

VI. REFERENCIAS

- Argentina Forestal (2017). *Brasil entre los 10 países mayores productores del mundo*. Argentina Forestal. Recuperado de <https://www.argentinaforestal.com/2017/09/04/brasil-entre-los-10-paises-mayores-productores-de-papel-del-mundo/>
- ASPAPPEL (2011) *Guía práctica para la compra de papel*. España. Recuperado de www.aspapel.es/content/guia-practica-para-la-compra-de-papel
- Cáceres L. y Burbano W. (2014). *Análisis e implementación del proceso de importación para la empresa Cajas y Cartones*. (Investigación para optar el Grado Académico de Administradores). Universidad del Rosario. Bogotá – Colombia. Recuperado de repository.urosario.edu.co/bitstream/handle/10336/8728/BurbanoMolano-William-2014.pdf?sequence=2&isAllowed=y
- Cámara de Comercio de Lima (2018). *Exportación de envases y embalajes creció un 21% en el primer trimestre*. Portal Cámara de Comercio de Lima. Recuperado de <https://www.camaralima.org.pe/english/new/exportation-de-envases-y-embalajes-crecio-21-en-el-primer-trimestre/1088>
- Carvimsa (2016). *Info Packing. Se incrementará la producción de cajas de cartón a nivel mundial*. Edición N°54. Recuperado de <https://www.carvimsa.com/pdf/Boletin1.pdf>
- Correa E. y Fernández J. (2017). *Modelo de abastecimiento para reducir costos en las importaciones de telas provenientes de China en la Empresa Inversiones Yajced S.A.C.; Lima 2015-2016*. (Tesis para Licenciadas en Administración de Negocios Internacionales). Universidad San Martín de Porres. Chiclayo, Perú. Recuperado de <http://www.repositorioacademico.usmp.edu.pe/handle/usmp/2765>
- Delgado G. (2018). *Gestión de abastecimiento en la importación de galleta saltica proveniente de Ecuador para optimizar el sistema logístico de la empresa Importaciones y Exportaciones Virgen del Carmen E.I.R.L., Chiclayo, 2017*. (Tesis para Licenciado en Administración de Negocios Internacionales). Universidad San Martín de Porres. Chiclayo, Perú. Recuperado de <http://www.repositorioacademico.usmp.edu.pe/handle/usmp/4547>

DESPA-PG.01-A. *Importación para el Consumo. Procedimiento General. Versión 2.* SUNAT, Perú, 16 de junio del 2015.

DESPA-PG.26. *Reimportación en el Mismo Estado. Procedimiento General. Versión 1.* SUNAT, Perú, 19 de febrero del 2010.

Diario Gestión (2014). *Producción de papel y cartón corrugado y envases de este material crecerán 5.3% este año, según Maximixe.* Diario Gestión. Recuperado de <https://gestion.pe/economia/produccion-papel-carton-corrugado-envases-material-creceran-5-3-ano-maximixe-63310>

El Comercio (2017). *CCL: Importaciones favorecerán el crecimiento de las exportaciones no tradicionales.* Recuperado de <https://elcomercio.pe/economia/peru/importaciones-favorecerian-crecimiento-exportaciones-tradicionales-noticia-44940>

El Comercio (2017). *Scotiabank proyecta que la industria del papel se recuperará durante el 2017.* El Comercio. Recuperado de <https://elcomercio.pe/economía/negocios/scotiabank-proyecta-industria-papel-recuperara-2017-437711>

INTA-PG.04. *Admisión Temporal para Reexportación en el Mismo Estado. Procedimiento General.* Versión 1. SUNAT, Perú, 06 de febrero del 2010.

Jiménez A. (2015). *Plan de importación de joyería procedente de Brasil.* (Tesis para Licenciada en Mercadeo Internacional). Universidad de El Salvador. El Salvador. Recuperado de <http://ri.ues.edu.sv/9406/1/TESIS%20PLAN%20DE%20IMPORTACION%20DE%20JOYERIA-BRASIL.pdf>

Jiménez M. (2015). *Importación de rollos de papel bond de 75 gramos desde Colombia.* (Tesis para optar el Grado Académico de Tecnóloga en Exportaciones e Importaciones). Universidad de las Américas. Ecuador. Recuperado de <http://dspace.udla.edu.ec/bitstream/33000/5322/1/UDLA-EC-TTEI-2016-04.pdf>

Mena (2018). *Importación de termas a gas natural procedentes de China a Perú 2018- 2022* (Trabajo de investigación para optar el Grado Académico de Bachiller en Negocios Internacionales en la Universidad Señor de Sipán). Chiclayo – Perú. Recuperado de

repositorio.uss.edu.pe/bitstream/handle/uss/5550/Mena%20Sandoval%20Angulo%2C%20Cesar%20Antonio.pdf?sequence=3&isAllowed=y

MINCETUR (2013). *El ABC del Comercio Exterior*. Recuperado de https://www.mincetur.gob.pe/wp-content/uploads/documentos/comercio_exterior/Sites/Pecex/lecturas_complementarias/01_GUIA_DE_CAPACIDADES_GERENCIALES.pdf

MINCETUR (2016). *Guía comercial y crediticia para el usuario del comercio exterior: Serie Pepe Mype. Formas y medios de pago internacionales*. Tercera edición. Lima.

Mondi Group (s. f.). *ProVantage Komiwhite. We make your products visible. Every day*. Recuperado de <https://www.mondigroup.com/en/products-and-solutions/containerboard/containerboard-products/provantage-komiwhite/>

Pack Perú News (2018). *ACCCSA: “Mercado del cartón corrugado tiene un gran potencial”*. Pack Perú News. Edición 21. Recuperado de <http://packperuexpo.com/packnews/acccsa-mercado-del-carton-corrugado-tiene-un-gran-potencial-170/>

Regal C. (2016). *Propuesta de un procedimiento de importación para la optimización de los tiempos de Nacionalización caso Empresa IQ Corporation S.A.C.* (Tesis para Licenciada en Administración y Gerencia). Universidad Ricardo Palma. Lima, Perú. Recuperado de cybertesis.urp.edu.pe/bitstream/urp/112/1/regal_rc.pdf

Ruiz S. y Camacho J. (2016). *El comercio internacional de pasta, papel y cartón: una mirada desde Europa*. Vol. 16-1. Regional and Sectoral Economic Studies. Recuperado de <http://www.usc.es/economet/reviews/eers16110.pdf>

Solano M. (2018). *¿Cómo calcular los aranceles e Impuestos de Importación? Myperuglobal*. Recuperado de <http://myperuglobal.com/como-calcular-los-aranceles-e-impuestos-de-importacion/>

Trademap (2019). *Exportadores e importadores para el producto 480419*. Recuperado de https://www.trademap.org/Country_SelProduct_TS.aspx?nvpm=3%7c%7c%7c%7c%7c480419%7c%7c%7c6%7c1%7c1%7c1%7c2%7c2%7c1%7c2%7c1%7c1

ANEXOS

ANEXO 1. Operacionalización de variable

Tabla 6

Operacionalización de variable.

Variables	Dimensión conceptual	Dimensiones	Indicaciones	Ítems preguntas	Técnicas e instrumentos de recolección de datos
Variable: Importación de bobinas de papel	Es el ingreso de mercancías al territorio para su consumo, cumpliendo las obligaciones que correspondan, especialmente el pago de los derechos arancelarios y otros impuestos aplicables que correspondan. Para llevar a cabo el proceso, el importador, consignatario o dueño de la mercancía, debe brindar la información necesaria sobre la mercancía que será ingresada al Perú, la cual debe ser declarada ante la administración Aduanera, a través de la DAM – Declaración Aduanera de Mercancías. (MINCETUR,2013, s.p)	Tipo de importación	Importación para el consumo	P1	Entrevista/Guía de entrevista
			Reimportación en el mismo estado:		
			Admisión temporal para la reexportación el mismo estado:		
		Etapas	Proceso de importación	P1,3,5,6,8,10,11	
		Tributos de la importación	Ad-valorem	P8	
			ISC		
			IGV - IPM		
			Derechos específicos		
		Formas y medios de pago	Derechos antidumpin y compensatorios	P4	
			Transferencia internacional		
			Cobranzas Internacionales		
		INCOTERMS	Carta de Crédito	P7	
EXW					
FCA, FAS, FOB					
CFR, CIF, CPT, CIP					
Bobinas de papel	DAT, DAP, DDP	P12			
	Características				
	Aplicaciones				
	Certificaciones	P2			
		P9			

Fuente: Elaboración propia.

ANEXO 2. Entrevista a la responsable del área de Importaciones de la empresa Ingeniería en Cartones y Papeles S.A.C.



Figura 4 Entrevista a la responsable del área de Importaciones.

ANEXO 3. Orden de compra de bobinas de papel white top kraftliner de Rusia.

INGENIERIA EN CARTONES Y PAPELES S.A.C.		R.U.C.: 20509203050		Av. Tomás Alva Edison N° 391		Urbanización Industrial Santa Rosa, Ate, Lima - Lima Telef.: 326-1175	
						ORDEN DE COMPRA N°	28799
						Jueves, 26 de octubre de 2018	
						Página: 1 de 1	
Proveedor:				Lugar de entrega:			
TH BRUNIUS R.U.C. : Contacto Email : Telef.: 4				Ingeniería en Cartones y Papeles S.A.C Av. Tomas Alva Edison N° 391 Urbanización Industrial Santa Rosa Ate Lima Lima Peru			
Términos : 180 días 9 BL		Fecha de entrega:		Moneda: DOL. ARES AMERICANOS			
Observaciones : PROFORMA 43704							
ITEM	CODIGO	DESCRIPCION	CANT.	UDM	VALOR V.	TOTAL	
1	WT1801150/A	WHITE TOP KRAFT LINER 160 g/m2 x 1.15 m	9,000.00	KG	7,695.00	7,695.00	
2	WT1801340/A	WHITE TOP KRAFT LINER 160 g/m2 x 1.34 m	6,000.00	KG	5,313.00	5,313.00	
3	WT1801640/A	WHITE TOP KRAFT LINER 160 g/m2 x 1.64 m	13,000.00	KG	11,595.00	11,595.00	
4	WT1801850/A	WHITE TOP KRAFT LINER 160 g/m2 x 1.85 m	22,000.00	KG	19,470.00	19,470.00	
TOTAL: 53,000.00 KILOS							
Tím: 185 x 1 + 184 x 2 + 115 x 1 = 628 mm (25 toneladas) 185 x 2 + 134 x 1 + 115 x 1 = 619 mm (25 toneladas)							
ETA. ENERO 2019 CFR DALLAO PAGO A 180 DIAS FECHA DE DL PAIS DE ORIGEN RUSIA. ENVIAR CERTIFICADO DE CALIDAD							
Incorporado al régimen de agentes de retención y percepción Nota: adjuntar original a la factura					Sub Total: 44,250.00		
					Cargos de importación: 0.00		
					IGV 18%: 0.00		
Generado por: Karm Chung					Total: S 44,250.00		
Autorizado por:		Solicitado por:		Gerencia Logística:		Gerencia Administrativa:	
Todas las autorizaciones son electrónicas. INC-PP Rev -03							

Figura 5 Orden de compra de bobinas de Papel white top kraftliner.

ANEXO 4. Factura Comercial de la importación de bobinas de papel white top.

Th.Brunius & Co AB PO Box 2516 SE-403 17 Gothenburg Sweden	Phone Telefax Vat No:	 <p>Th.BRUNIUS paper and board around the world</p>																																																						
Buyer Ingenieria en Cartones y Papeles SAC Av. Tomas Alva Edison Nro. 391 Z.I. Santa Rosa Lima - Ate RUC 20509203050 LIMA, Peru		Invoice No. 1824245 -447035 Date 2018-12-17 Our Order No. 43704 Customers Order No 28799 Due date 2019-06-15 Terms of payment																																																						
Country of Origin Russia Vessel Mercs Jaffna Ocean vessel Mercs Jaffna Port of discharge Callao		Port of loading St Petersburg Port of transhipment Final destination Terms of delivery, Incoterms 2010 CFR Callao Net weight, MT 48,668 Gross weight, MT 48,668																																																						
Marks and number THB 43704/CYP KGS/MMS/GSM REEL NO...	Description of goods 2x40' HC containers 24 reels of White Top Kraftliner	Page 1																																																						
<table border="0" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th style="text-align: left;">Description</th> <th style="text-align: center;">Gsm</th> <th style="text-align: center;">Width mm</th> <th style="text-align: center;">Length mm</th> <th style="text-align: center;">Dia mm</th> <th style="text-align: center;">Units</th> <th style="text-align: center;">MT</th> <th style="text-align: center;">Price/MT</th> <th style="text-align: center;">Amount</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>WHITE TOP KRAFTLINER</td> <td style="text-align: center;">160</td> <td style="text-align: center;">1 150</td> <td></td> <td style="text-align: center;">1 400</td> <td style="text-align: center;">6</td> <td style="text-align: center;">8,881</td> <td></td> <td style="text-align: right;">7 859,69</td> </tr> <tr> <td>WHITE TOP KRAFTLINER</td> <td style="text-align: center;">160</td> <td style="text-align: center;">1 340</td> <td></td> <td style="text-align: center;">1 400</td> <td style="text-align: center;">3</td> <td style="text-align: center;">5,233</td> <td></td> <td style="text-align: right;">4 631,21</td> </tr> <tr> <td>WHITE TOP KRAFTLINER</td> <td style="text-align: center;">160</td> <td style="text-align: center;">1 640</td> <td></td> <td style="text-align: center;">1 400</td> <td style="text-align: center;">6</td> <td style="text-align: center;">12,933</td> <td></td> <td style="text-align: right;">11 445,71</td> </tr> <tr> <td>WHITE TOP KRAFTLINER</td> <td style="text-align: center;">160</td> <td style="text-align: center;">1 850</td> <td></td> <td style="text-align: center;">1 400</td> <td style="text-align: center;">9</td> <td style="text-align: center;">21,621</td> <td></td> <td style="text-align: right;">19 134,59</td> </tr> <tr> <td colspan="9">Core: 100 mm</td> </tr> </tbody> </table>			Description	Gsm	Width mm	Length mm	Dia mm	Units	MT	Price/MT	Amount	WHITE TOP KRAFTLINER	160	1 150		1 400	6	8,881		7 859,69	WHITE TOP KRAFTLINER	160	1 340		1 400	3	5,233		4 631,21	WHITE TOP KRAFTLINER	160	1 640		1 400	6	12,933		11 445,71	WHITE TOP KRAFTLINER	160	1 850		1 400	9	21,621		19 134,59	Core: 100 mm								
Description	Gsm	Width mm	Length mm	Dia mm	Units	MT	Price/MT	Amount																																																
WHITE TOP KRAFTLINER	160	1 150		1 400	6	8,881		7 859,69																																																
WHITE TOP KRAFTLINER	160	1 340		1 400	3	5,233		4 631,21																																																
WHITE TOP KRAFTLINER	160	1 640		1 400	6	12,933		11 445,71																																																
WHITE TOP KRAFTLINER	160	1 850		1 400	9	21,621		19 134,59																																																
Core: 100 mm																																																								
Flete: USD FOB: USD CFR: USD 43 071,20 FSC Mix Credit, Certificate BV-COC-123634																																																								
Declaramos que los precios consignados en esta factura comercial son normales de exportacion. Por la presente, cedemos nuestro derecho de pago según esta factura a Skandinaviska Enskilda Banken AB (Publ) , agencia de Gotemburgo, Suecia. Por lo consiguiente el pago tendrá que ser efectuado directamente a nuestra cuenta Swift code: I en Skandinaviska Enskilda Banken AB (publ) Gotemburgo, Sweden.																																																								
USD 43 071,20		Th.Brunius & Co ab Nina Businge																																																						
VAT zero-rated export																																																								

Figura 6 Factura Comercial de la importación.

**ANEXO 5. Packing List de la importación de bobinas de papel
white top kraftliner.**

SE-403 17 GOTHENBURG	Phone: +46 31 10 57 19 Fax: +46 31 10 57 37 nina.businge@thbrunius.com	Th.BRUNIUS paper and board around the world 
Packing List		
43704		
2x40'HC containers 24 reels of White Top Kraftliner Gross weight 48,668 MT Net weight: 48,668 MT		
Nina Businge Shipping dept		

Figura 7 Packing List de la importación.

Batch	Reels	KG	Substance	Diameter	Width (mm)	Container	Order
2100872781	1	1 492	160	1400	1150	MRKU2877097	43704
2100872785	1	1 494	160	1400	1150	MRKU2877097	43704
2100872789	1	1 452	160	1400	1150	MRKU2877097	43704
2100872793	1	1 455	160	1400	1150	MRKU2877097	43704
2100872861	1	1 494	160	1400	1150	MRKU2877097	43704
2100872865	1	1 494	160	1400	1150	MRKU2877097	43704
2100872879	1	2 364	160	1400	1850	MRKU2877097	43704
2100872882	1	2 381	160	1400	1850	MRKU2877097	43704
2100872885	1	2 423	160	1400	1850	MRKU2877097	43704
2100872894	1	2 408	160	1400	1850	MRKU2877097	43704
2100872897	1	2 375	160	1400	1850	MRKU2877097	43704
2100872797	1	1 742	160	1400	1340	MRKU2877097	43704
2100872801	1	1 744	160	1400	1340	MRKU2877097	43704
	13	24 318					
2100872805	1	1 747	160	1400	1340	PONU7835901	43704
2100873395	1	2 153	160	1400	1640	PONU7835901	43704
2100873398	1	2 154	160	1400	1640	PONU7835901	43704
2100873401	1	2 158	160	1400	1640	PONU7835901	43704
2100873404	1	2 153	160	1400	1640	PONU7835901	43704
2100873407	1	2 156	160	1400	1640	PONU7835901	43704
2100873410	1	2 159	160	1400	1640	PONU7835901	43704
2100872888	1	2 429	160	1400	1850	PONU7835901	43704
2100872891	1	2 396	160	1400	1850	PONU7835901	43704
2100872900	1	2 417	160	1400	1850	PONU7835901	43704
2100872903	1	2 428	160	1400	1850	PONU7835901	43704
	11	24 350					
Total	24	48 668					

Batch	Reels	KG	Substance	Diameter	Width (mm)	Container	Order
2100872781	1	1 492	160	1400	1150	MRKU2877097	43704
2100872785	1	1 494	160	1400	1150	MRKU2877097	43704
2100872789	1	1 452	160	1400	1150	MRKU2877097	43704
2100872793	1	1 455	160	1400	1150	MRKU2877097	43704
2100872861	1	1 494	160	1400	1150	MRKU2877097	43704
2100872865	1	1 494	160	1400	1150	MRKU2877097	43704
	6	8 881					
2100872797	1	1 742	160	1400	1340	MRKU2877097	43704
2100872801	1	1 744	160	1400	1340	MRKU2877097	43704
2100872805	1	1 747	160	1400	1340	PONU7835901	43704
	3	5 233					
2100873395	1	2 153	160	1400	1640	PONU7835901	43704
2100873398	1	2 154	160	1400	1640	PONU7835901	43704
2100873401	1	2 158	160	1400	1640	PONU7835901	43704
2100873404	1	2 153	160	1400	1640	PONU7835901	43704
2100873407	1	2 156	160	1400	1640	PONU7835901	43704
2100873410	1	2 159	160	1400	1640	PONU7835901	43704
	6	12 933					
2100872879	1	2 364	160	1400	1850	MRKU2877097	43704
2100872882	1	2 381	160	1400	1850	MRKU2877097	43704
2100872885	1	2 423	160	1400	1850	MRKU2877097	43704
2100872894	1	2 408	160	1400	1850	MRKU2877097	43704
2100872897	1	2 375	160	1400	1850	MRKU2877097	43704
2100872888	1	2 429	160	1400	1850	PONU7835901	43704
2100872891	1	2 396	160	1400	1850	PONU7835901	43704
2100872900	1	2 417	160	1400	1850	PONU7835901	43704
2100872903	1	2 428	160	1400	1850	PONU7835901	43704
	9	21 621					
Total	24	48 668					

Figura 8 Packing List de la importación de bobinas de papel detallada.

ANEXO 6. DAM de importación

2. REGISTRO DE ADUANAS					
DECLARACION :		FECHA NUMERACION :	01/02/2019	SUJETO A :	VERDE
1. IDENTIFICACION :					
1.1. ADUANA :	MARITIMA DEL CALLAO	118	1.2.- DECLARANTE :	JOSE V MOLFINO S A	1351
1.3. IMPORTADOR :	4-20509203050	INGENIERIA EN CARTONES Y PAPELES S.A.C	1.5.- DIRECCION :	AV. TOMAS ALVA EDISON NRO. 391 Z.I. SANTA ROSA (EX MZ. M LOTE 26) LIMA - LIMA - ATE	
3. TRANSACCION					
3.1. MONEDA :	0:	3.2.- FORMA DE PAGO :	2.PAGO A CREDITO	3.3. PLAZO :	180
3.4. ENT.FINANC.:	099-OTROS	3.2.- FEC.CARTA CRED:		3.6. EXONERACION C.I :	
4. TRANSPORTE					
4.1. MANIFIESTO :	2019-182	4.2 MODO : 0	4.3. EMPRESA : 6998	4.4. FEC.LLEGADA :	26/01/2019
5. ALMACENAMIENTO Y OTROS					
5.1. TERMINAL :	RANSA COMERCIAL S A	3029			
5.5. TOTAL PESO NETO (KG) :	48,640.00	5.6. TOTAL PESO BRUTO(KG) :	48,640.00		
5.7. TOTAL CANTIDAD BULTOS :	24.00	5.8. TOTAL UNIDADES FISICAS :	48,640.00		
5.9. UNIDADES COMERCIALES :	48.66	5.10 RES.EXO.NUM. :	0-		
5.12 TOTAL SERIES :	1	5.13 TIPO TRATAMIENTO :	NORMAL 1		
6. BASE IMPONIBLE	MONEDA TRANSACCION TOTAL DOLARES (US\$)				
6.1. FOB	0.00				
6.2. FLETE					
6.4. SEGURO					
6.5. CIF	43,337.31				
LIQUIDACION DEL ADEUDO					
CONCEPTO	LIQUIDACION \$	LIBERACION \$	CANTIDAD A PAGAR \$		
3.1. AD/VALOREM	2,600.00	0.00	2,600.00		
3.2. DERECHO ESPECIFICO	0.00	0.00	0.00		
3.3. IMP. SELECTIVO CONSUMO	0.00	0.00	0.00		
3.4. IMP. PROMOCION MUNICIPAL	919.00	0.00	919.00		
3.5. IMP. GENERAL A LA VENTA	7,350.00	0.00	7,350.00		
3.6. DERECHO ANTIDUMPING	0.00	0.00	0.00		
3.7. TASA SERVICIO DESPACHO	0.00	0.00	0.00		
3.8. RECARGO NUMERACION	0.00	0.00	0.00		
3.9. SOBRETASA ADICIONAL	0.00	0.00	0.00		
3.11 TOTAL LIQUIDACION			10,869.00		
ULTIMO DIA DE PAGO :	01/02/2019	FECHA CANCELACION :	01/02/2019	BANCO DE CANCELACION :	002BANCO DE CREDITO DEL PERU

SERIE	PUERTO EMBARQUE	GUIA AEREA O B/L	FEC.EMB.	DECL.PREC.	ITEM	FEC.VCTO	CERT.ORIGEN	ESTADO
	CANT. BULTOS	CLASE	UNIDADES FISICAS U.F.	PESO NETO (KG)	PESO BRUTO (KG)	MONEDA TRANSC.	FOB US \$	
	FLETE	SEGURO	ADV \$	IGV \$	IPM \$	ISC \$		
	PAIS ORIGEN	PAIS ADQUISICION	TRATO <u>PREF.INT.</u>	TRATO PREF. NAC.	COD. LIBER.			
	CERT.INSPECC.1	CERT.INSPECC.2	CERT.INSPECC.3	N\$ FACTURA 1	N\$ FACTURA 2	N\$ FACTURA 3		
	NANDINA	DESCRIPCION DE PARTIDA ARANCELARIA			NABANDINA	TIPO MRGN	UNIDADES COMERCIALES	TIPO U.C.
DESCRIPCION DE MERCANCIAS								
1	DEHAM-HAMBURG		17/12/2018	---				10
		R.L.	48,640.00 KG	48,640.00	48,640.00	0.00	39,771.00	
		86.31	2,600.24	7,350.01	918.75	0.00		
	RU-RUSSIAN FEDERATION	SE-SWEDEN	0-	0-	0-			
	48.04.19.00.00	DEMÁS : PAPEL Y CARTON KRAFT PARA CUBIERTAS			0		48.66	TM
	PAPEL WHITE TOP KRAFLINER,S/M,S/M							
	WHITE TOP KRAFT LINER							
	GRAMAJE: 160 GSM ANCHOS:VARIOS DIAMETRO: STD CORE:1400							
	USO:PARA LA INDUSTRIA PAPELERA							

Figura 9 DAM de importación.

ANEXO 7. Certificado de calidad de las bobinas de papel white top kraftliner de Rusia



TEST REPORT

WE CERTIFY THAT 5,233 T OF WHITE TOP KRAFT LINER BOARD WITH SURFACE SIZING HAVE BEEN MANUFACTURED JSC MONDI SYKTYVKAR ON PAPER MACHINE NO.21 IN ACCORDANCE WITH THE FOLLOWING TERMS AND SPECIFICATIONS AND CONDITIONS BY ORDER NUMBER (#43704)2765440/02 AS FOLLOWS :

- * RADIOACTIVE COMPONENTS ARE ABSENT
- * COUNTRY OF ORIGIN - RUSSIA
- * COMPOSITION OF PAPER :
 - HARDWOOD BLEACHED SULFATE PULP & SOFTWOOD BLEACHED SULFATE PULP
 - HARDWOOD UNBLEACHED SULFATE PULP & SOFTWOOD BLEACHED SULFATE PULP
 - CALCIUM CARBONATE
 - FIXED SIZE
- * NUMBER OF LAYERS : TWO
- * TECHNICAL SPECIFICATION :
 - VALIDITY - 6 MONTHS AS OF DATE OF ISSUE(at observance of conditions of storage)

	requirement	result
GRAMMAGE, GMS	160+-6	162,7
THICKNESS, MK	180-220	199,4
BURST, kPa, NOT LESS	680	745,7
BENDTSEN ROUGHNESS TS, ML/MIN, NOT MORE	600	343,1
TAKING STRENGTH BY WAX, TOPSIDE/AWARESIDE, A, NOT LESS		/ 16
COBB 60 TS, G/M2, NOT MORE	35	31,7
COBB 60 BS, G/M2	25-70	36
MOISTURE, %	7,5+/-1,5	8
BRIGHTNESS, %, WITH OPTICAL BRIGHTENER, TS, NOT LESS	80	80
BRIGHTNESS, %, WITHOUT OPTICAL BRIGHTENER, TS, NOT LESS	70	75,8
SCOTT PLYBOND, J/M2, NOT LESS	250	282,7
AIR PERMEABILITY GURLEY METHOD, SEC, NOT LESS		67
SCT CD, kNm, NOT LESS	3.1	3,9

TESTING DATE from 19.11.18 to 20.11.18
 RESULT DATE (test report date) 10.01.2019

JSC Mondi Syktyvkar

MONDI SYKTYVKAR
 2, Burezhnaya pr.,
 167026, Syktyvkar, Russia

2, Burezhnaya pr., Syktyvkar, Russia, 167026
 OOD HSBC Bank (RR), Saint-Petersburg branch SWIFT code: HUCRUMM EUR Account No. 40702978200204100002

Figura 10 Certificado de calidad de las bobinas de papel white top kraftliner de Rusia.