



**UNIVERSIDAD
SEÑOR DE SIPÁN**

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

Escuela Profesional de Negocios Internacionales

TESIS

**ESTRATEGIA REGIONAL DE ASOCIATIVIDAD
COMERCIAL EN EL PERÚ Y ECUADOR PARA
FAVORECER EL ABASTECIMIENTO DE BANANO
ORGÁNICO EN LA EMPRESA AVACH-VALLE DEL
CHIRA DE QUERECOTILLO, PIURA – AÑO 2014.**

**Para optar el Título Profesional de Licenciado en Negocios
Internacionales**

Autores

**Bach. Delgado Córdova Fernando
Bach. Vidarte Dávila Dnghella Melissa**

Pimentel – Perú 2014

RESUMEN

La propuesta de asociación de productores de banano para lograr una asociatividad comercial con una empresa ecuatoriana es un factor esencial a resolver el principal problema de abastecimiento a grandes volúmenes de acuerdo a las demandas que realizan los países europeos.

La falta de conocimiento es grande debido a esto se realizan capacitaciones constantes acerca de exportaciones y más sobre asociatividad comercial y las distintas ventajas que este presenta de este presente proyecto se presenta el siguiente problema a resolver ¿Cómo lograr la asociatividad comercial entre el Perú y Ecuador para favorecer el abastecimiento del banano orgánico de la empresa AVACH-VALLE DEL CHIRA de Querecotillo, Piura - 2014?

Los estándares de calidad de dicha asociaciones en la mejor de dicha provincia pero debido a que es una asociación pequeña no cubre la demanda requerida en ocasiones. El tipo de investigación es cuantitativo y descriptivo.

Debido a esto la estrategia de asociatividad es por medio de un joint Venture una asociación sólida y además de proponer abastecerse mutuamente del mejor banano del país.

ABSTRACT

The proposal of association of producers of banana for to achieve a commercial associativity with an Ecuadorian company is a prime factor to solve the main problem from supply to big volumes according to the requests that the European countries accomplish.

The lack of knowledge is big due to this constant capacitation's about exports and more on commercial associativity and the different advantages come true that this presents of this present project presents the following problem itself to take a resolution How logar the commercial associativity between the Peru and Ecuador to favor the supply of the organic company banana AVACH VALLE DEL CHIRA belonging to Querecotillo, Piura - 2014?

The high-quality standards of happiness associations in the best one belonging to the aforementioned province but because it is a small association he does not cover up the request required at times. The type of investigation is quantitative and descriptive.

Due to this the strategy of associativity is by means of a joint Venture a solid association and in addition to propose stocking mutually up on the best banana of the country.