



Universidad
Señor de Sipán

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CONTABILIDAD**

TESIS

**FACTURA NEGOCIABLE Y SU EFECTO EN LA
LIQUIDEZ DE IMPORT SKYTEAM E.I.R.L., LIMA
2019**

**PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE
CONTADOR PÚBLICO**

Autores:

Bach. Vasquez Yrigoin Brus Nilson
<https://orcid.org/0000-0002-3902-1154>

Bach. Pereyra Rojas Michael Adrian
<https://orcid.org/0000-0003-1860-2301>

Asesora:

Mg. Zevallos Aquino Rocio Liliana
<https://orcid.org/0000-0001-8017-1413>

**Línea de Investigación:
Gestión Empresarial y Emprendimiento**

**Pimentel – Perú
2022**

Aprobación de jurado

TITULO:

FACTURA NEGOCIABLE Y SU EFECTO EN LA LIQUIDEZ DE IMPORT
SKYTEAM E.I.R.L., LIMA 2019

Pereyra Rojas Michael Adrian

Vasquez Yrigoin Brus Nilson

AUTORES

Mg. Zevallos Aquino Roció Liliana

PRESIDENTE DE JURADO

Mg. Portella Vejarano Huber Arnaldo

SECRETARIO DEL JURADO

Mg. Cachay Sánchez Lupe del Carmen

VOCAL DE JURADO

Mg. Zevallos Aquino Roció Liliana

ASESOR METODOLÓGICO



DECLARACIÓN JURADA DE ORIGINALIDAD

Quien(es) suscribe(n) la **DECLARACIÓN JURADA**, soy(somos) egresado (s) del Programa de Estudios de **la escuela académica profesional de contabilidad** de la Universidad Señor de Sipán S.A.C, declaro (amos) bajo juramento que soy (somos) autor(es) del trabajo titulado:

FACTURA NEGOCIABLE Y SU EFECTO EN LA LIQUIDEZ DE IMPORT SKYTEAM E.I.R.L., LIMA 2019

El texto de mi trabajo de investigación responde y respeta lo indicado en el Código de Ética del Comité Institucional de Ética en Investigación de la Universidad Señor de Sipán (CIEI USS) conforme a los principios y lineamientos detallados en dicho documento, en relación a las citas y referencias bibliográficas, respetando al derecho de propiedad intelectual, por lo cual informo que la investigación cumple con ser inédito, original y autentico.

En virtud de lo antes mencionado, firman:

<p>PEREYRA ROJAS MICHAEL ADRIAN</p>	<p>DNI: 71919848</p>	
<p>VASQUEZ YRIGOIN BRUS NILSON</p>	<p>DNI: 72072110</p>	

Pimentel, 25 de enero del 2023.

Dedicatoria

A mis padres por su constante apoyo incondicional, por sus amenos consejos y por el sacrificio que hicieron para que yo logre ser un profesional.

A Dios por guiar siempre mis pasos y cuidarme, no sin antes también a mi hermana por su ayuda durante todo este tiempo.

Agradecimiento

Agradecer en primer lugar a Dios por permitirme culminar mi carrera universitaria.

También quiero agradecer a mis compañeros y futuros colegas con quienes a lo largo del trayecto universitario pudimos compartir experiencias enriquecedoras que me servirán en el futuro cercano.

Finalmente, la gratitud para mis padres por el esfuerzo incansable que mostraron para poder culminar satisfactoriamente mi educación.

Atentamente: Vasquez Yrigoin Brus Nilson.

Dedicatoria

El presente trabajo está dedicado a cada una de las personas que confiaron en nosotros, especialmente a nuestros padres que fueron el soporte a lo largo de estos ciclos académicos.

Agradecimiento

En primer lugar, agradecer infinitamente a Dios por brindarnos la sapiencia necesaria para desarrollarnos como personas.

Agradecer también a mi familia por apoyarnos de todas las formas posibles para poder culminar nuestros estudios.

Y por último y no menos importante a cada uno de los docentes que nos formaron académica y personalmente a lo largo de nuestro camino en las aulas universitarias. Gracias Totales.

Atentamente: Pereyra Rojas Michael
Adrian.

Resumen

En el presente estudio, se tuvo como objetivo determinar el efecto de la factura negociable en la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019. Para lo cual se basó en un estudio de tipo descriptivo y explicativo, con enfoque cuantitativo y diseño no experimental. Realizándose una encuesta a la contadora general de la empresa, asimismo se realizó un análisis documental de los estados financieros de la empresa del año 2018 y 2019. Obteniéndose como resultados que, el efecto de la factura negociable en la fluidez de Import Skyteam EIRL 2019, este fue muy significativo, debido a que la empresa en el 2018 tuvo una liquidez de 1.52 y con la aplicación de la factura negociable tan solo aumento a 1.55, lo que indica que no es muy factible en la empresa o se está aplicando de la manera correcta.

Palabras claves: factoring, liquidez, factura.

Abstract

In the present study, the objective was to determine the effect of the negotiable invoice on the liquidity of Import Skyteam EIRL 2019. For which it was based on a descriptive and explanatory study, with a quantitative approach and non-experimental design. Carrying out a survey of the company's general accountant, a documentary analysis of the financial statements of the company for the year 2018 and 2019 was also carried out. Obtaining as results that, the effect of the negotiable invoice on the fluidity of Import Skyteam EIRL 2019, This was very significant, because the company in 2018 had a liquidity of 1.52 and with the application of the negotiable invoice it only increased to 1.55, which indicates that it is not very feasible in the company or is being applied in the same way correct.

Keyword: factoring, liquidity, invoice.

ÍNDICE

Aprobación de jurado	ii
Dedicatoria	iv
Agradecimiento	v
Resumen	vi
Abstract	vii
Índice de tablas	ix
Índice de figuras	ix
I. INTRODUCCIÓN	10
1.1. Realidad Problemática.....	10
1.2. Antecedentes de estudio.....	13
1.3. Teorías relacionadas al tema.....	17
1.4. Formulación del Problema.....	23
1.5. Justificación e importancia del estudio.....	23
1.6. Hipótesis.....	23
1.7. Objetivos.....	24
II. MATERIAL Y MÉTODO	25
2.1. Tipo y Diseño de Investigación.....	25
2.2. Población y muestra.....	25
2.3. Variables, Operacionalización.....	26
2.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos, validez y confiabilidad.....	29
2.5. Procedimiento de análisis de datos.....	29
2.6. Criterios éticos.....	29
2.7. Criterios de Rigor Científico.....	29
III. RESULTADOS	30
3.1 Análisis descriptivo.....	30
3.2 Discusión de resultados.....	38
IV. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	40
REFERENCIAS	42
ANEXOS	47

Índice de tablas

Tabla 1 Operacionalización de la variable dependiente	27
Tabla 2 Operacionalización de la variable independiente.....	28

Índice de figuras

Figura N° 1 Diseño de investigación	25
Figura N° 2 Estado de Situación Financiera periodo 2018-2019	35

I. INTRODUCCIÓN

1.1. Realidad Problemática.

Las entidades para poder mantener su cartera de clientes, proveen de créditos a estos para cerrar la venta, llegando a ser competitivas en el mercado al ofrecer otra alternativa de pago, sin embargo, esto perjudica en el largo plazo la liquidez en la empresa, pero para contrarrestar este efecto aparece la factura negociable.

Irungu, Kibuine, & Muhoho (2019), en su artículo informó que, durante las últimas dos décadas, las PYME han adoptado cada vez más el descuento de facturas como una fuente práctica de capital de trabajo para cerrar la brecha entre cuando venden y cobran los pagos de las entidades contratantes. El propósito del trabajo investigativo es medir si existe relación entre disminución del comprobante como es la factura con el desempeño de las compañías financieras privadas en el condado de Nairobi City, Kenia. Este estudio se dirigió a 15 compañías de financiamiento privado que ofrecen servicios de factorización de cuentas por cobrar en el condado de Nairobi de Kenia y cuatro encuestados por compañía, con un objetivo total de 60 encuestados. El modelo de regresión reveló un significativo positivo entre las facturas descontando el desempeño de las compañías financieras privadas con un valor p de 0.000 que representa el 87.9% de cambio. Por lo tanto, el estudio recomienda que el marco regulatorio se desarrolle para proteger a las compañías financieras privadas de pérdidas debido al nivel de riesgo involucrado en el factoring de cuentas por cobrar en Kenia.

En Latinoamérica, el 99% lo representan todas las empresas que son Pymes, pero su contribución al PBI es solo del 25% por su baja productividad. Asimismo, el crédito a las Pymes llega a ser el doble de los costos de financiación de las empresas de mayor tamaño, es decir que 1 de cada 3 pequeñas empresas en Latinoamérica señala que al acceso de financiamiento es una restricción para su desarrollo. (Alvantia, 2018)

Chulde, Iza, & Vaca (2016), en su artículo evidenció que el uso de las facturas negociables ha ido en aumento de las 410 entidades con respecto a la disponibilidad es de 1%, de factoring de 90 países, considerándose que el entorno legal y judicial de un país es determinante para el ofrecimiento de diversos productos financieros por

parte de los bancos, por lo que el factoring es más que un préstamo, es una transacción de compra- venta.

Chile, es y ha sido un caso exitoso en cuanto a facturas negociables y esto se debe a que en ese país hay tanta oferta que son las empresas de factoring las que buscan a los proveedores para comprarles sus facturas. Además, que se ha regularizado las normas acorde a las necesidades de los empresarios ofreciéndose tasas de interés bajas y como alternativa de financiamiento. (Gana más, 2016)

Colombia desde el 2008 mantiene su regulación en cuanto a factoring, pero para el 2018 el número de empresas que operaban el factoring eran solo 30, el volumen de negocio del factoring doméstico era de 3.692 millones de dólares y el volumen de negocio del factoring internacional era de 78 millones de dólares, lo cual aún es una cifra muy pequeña. (Alvantia, 2018)

En cambio en Perú, para el año 2018 las operaciones a través de facturas negociables y los montos que se mueven a través de ellos no llega a representar solo 0.5% del PBI, además al pasar la factura negociable como parte del sistema bancario se ha evidenciado que habido un aumento de 45 operaciones por dicho documento en el año 2015 a cerca de 8777 para el 2016, por lo que se registra el interés que están depositando los clientes para este comprobante, considerándose que en Perú el 70% del total de las ventas son créditos a proveedores en grandes y medianas empresas. (ASBANC, 2019)

El informe de Andina (2018), afirma que el Perú pasaba en su segundo semestre del año 2018 por una situación de falta de liquidez para los empresarios puesto que ya habían invertido su capital en los días festivos tales como son las celebraciones por el día de la Mamá y del Papá y “El Mundial de Rusia”, por lo que una solución fue el uso de las facturas por cobrar puesto que brindaba liquidez en un periodo menor del que tienen previsto los proveedores.

Cuando una empresa se ve afectada por falta de liquidez se refiere a un problema coyuntural más no de insolvencia, por lo que la empresa puede tener alternativas para poder mejorar su situación entre estas se encuentran los créditos bancarios, recurrir a

promociones o al factoring, pero antes de eso se recomienda que las empresas ahorren aproximadamente entre el 20% y 30% de lo que se obtiene en los buenos meses. (Peru.com, 2015)

No solo las empresas privadas pasan por una situación de falta de liquidez, en Chiclayo, la Municipalidad no cuenta con dinero para la obra de “Mejoras en el servicio integral de alcantarillado y agua potable del pueblo joven y la Ampliación Túpac Amaru en el distrito de Chiclayo”, puesto que el sistema de recaudación no ha funcionado como se preveía. (Galán, 2019)

La empresa IMPORT SKYTEAM EIRL o MOVISCOM (nombre comercial), con número de RUC 20492732151, con domicilio fiscal en AV. Argentina Nro. 428 Int. D66 Urb. Lima (D67-D68-D69 C.C. Mesa Redonda) Lima - Lima – Lima, se dedica a la importación de productos cargadores para celular, demás cosas para telecomunicaciones para su posterior comercialización en la ciudad de Chiclayo. Se ha registrado un valor de importación de 4, 069,413 dólares durante 5 años hasta el 2018. En algunos casos ha tenido que usar la factura negociable para obtener liquidez inmediata por las compras que realiza, pero esto no ha sido muy frecuente.

1.2. Antecedentes de estudio.

Njoroge (2017), en el estudio denominado *The effect of liquidity onprofitability of commercial banksin Kenya*, cuyo objetivo fue determinar cómo la liquidez influye en el aumento de la rentabilidad de las entidades bancarias en la ciudad de Kenia. Para esto se basó en un estudio descriptivo dirigido a una población compuesta por 43 bancos que operaron desde el período 2011 a 2016. Los bancos que han operado durante todo el período calificarán para ser incluidos en el estudio de población. No se incluirán los bancos que se fusionaron o no estuvieron en funcionamiento durante todo el período de estudio. La investigación utilizó estados financieros auditados de bancos comerciales de Kenia como datos secundarios. La razón de liquidez, la razón de depósitos a activos y la razón de capital son los factores que midieron la liquidez, mientras que la variable de rentabilidad se midió por el rendimiento de los activos. La investigación utilizó análisis de regresión y estadísticas descriptivas para dar a conocer la relación existente entre ambas variables. La tasa de respuesta fue del 79%, lo que representa un total de 35 bancos de un total de 43 que cumplieron con el criterio de datos. Concluyéndose que la asociación que vincula las variables de liquidez y rentabilidad en los bancos comerciales de Kenia fue positiva en el lapso de 6 años.

Hamanyati (2017), en su estudio titulado *The financing of international trade through factoring: Arguments for a new publication of factoring law in the city of Zambia*, planteó como objetivo proponer reformas legales en Zambia relacionadas con el factoring a partir de evidencia demostrable de otras jurisdicciones que han desarrollado su base empresarial como corolario de un marco legal propicio. La metodología de naturaleza teórica, analítica- descriptiva, comparativa y prescriptiva. En términos de fuentes, la confianza se basará en fuentes primarias y secundarias, como leyes, reglamentos, artículos publicados y libros relacionados. Como conclusión se obtuvo que el factoring se ha identificado en todo el mundo como un producto financiero eficaz y viable que ofrece una amplia gama de beneficios a las pequeñas empresas que pueden no calificar para las formas comunes de financiación. En los periodos recientes, el reconocimiento de este producto de financiación del comercio se ha desencadenado por la necesidad de redistribuir recursos a todos los sectores de la economía. Las PYME son los principales contribuyentes a la creación de empleo y al PIB de los países desarrollados y los que se encuentran en proceso de desarrollo al nivel mundial. La falta de acceso a la financiación es el denominador

común que pone en riesgo que las pequeñas empresas sigan activas y desarrollándose en el mercado. En el continente africano, el problema es aún más grave.

Andersson, Gleerup, Jönsson, & Rannestig (2016), en su estudio denominado *To study the determinants of factoring in Sweden, it is currently studied using the X factor*, planteó como objetivo proporcionar una comprensión sobre los determinantes del uso de la factorización y las actitudes percibidas hacia la factorización. Para ello se utilizó una metodología cuantitativa combinada con una mezcla de enfoque deductivo e inductivo. Los datos primarios se han recopilado mediante el uso de un diseño transversal, una encuesta, y se discuten los resultados haciendo comparaciones descriptivas. Se concluye que el factoring no es una solución financiera preferible para las entidades medianas y pequeñas, el uso actual de factoring es relativamente bajo. Hay indicios de una actitud negativa hacia el factoring y de que las empresas prefieren otras soluciones financieras cuando están disponibles. Además, los principales determinantes del uso del factoring son la madurez de la empresa y el conocimiento percibido del encuestado sobre el factoring. El uso de la factorización puede explicarse en cierta medida por la teoría del orden jerárquico y la teoría de la señalización de incentivos, debido a los altos costos de la factorización y la imagen negativa que puede conllevar el uso.

Muthoni (2015), en su estudio titulado *The Effect of Solvency and Liquidity on the Profitability of Kenya Commercial Banks*, presentó como objetivo examinar el efecto de la solvencia y la liquidez en la rentabilidad de las entidades bancarias comerciales de Kenia. El estudio utilizó un diseño de investigación descriptivo. La población de este estudio comprendió la población total de los 43 bancos comerciales en Kenia y 42 de los 43 bancos comerciales formaron la muestra. Se recopilaron datos secundarios de cinco años de 2010 a 2014 para los bancos a partir de sus informes anuales. La información obtenida se analizó mediante la descripción, de correlación y retraso. Los resultados de la regresión mostraron que el modelo explicaba el 42.4% de la variación en el desempeño del banco. Los resultados de ANOVA mostraron que el modelo era estadísticamente significativo con un nivel de significación del 1%. El estudio encontró que tanto la liquidez como la solvencia tuvieron efectos negativos pero insignificantes en el desempeño de los bancos en Kenia. Además, el estudio encontró que la calidad de los activos tuvo un efecto negativo pero insignificante en el desempeño bancario, mientras que el crecimiento tuvo un efecto positivo pero insignificante en el desempeño bancario

en Kenia. Los resultados mostraron que el tamaño del banco tuvo un efecto positivo y significativo en el desempeño del banco. El estudio concluye que el desempeño de los bancos comerciales en Kenia no está influenciado tanto por la liquidez como por la solvencia.

Calderon & Carhuallanqui (2019), en su investigación denominado *La factura negociable y la incidencia en la liquidez en la entidad industrial DAFE Sprince S.A.C. del distrito de Los Olivos año 2015*, el objetivo fue determinar cómo incide la factura negociable en la fluidez de la entidad industrial antes mencionada, por lo cual se fundamentó en una metodología cuantitativa y de tipo descriptivo correlacional causal utilizándose los estados financieros de la empresa durante el periodo 2015 sea este el flujo de caja como el estado de situación financiera. Como conclusión se llegó a determinar una incidencia positiva si se realiza el factoring, por medio de las facturas negociables, por lo tanto, la liquidez de la empresa va crecer al igual que el capital de trabajo y el flujo de caja mejorará en la entidad.

Brenis (2018), en su investigación titulada *In the Caña Brava company, the financing alternatives are the use of Factoring and confirming*, cuyo objetivo fue determinar cómo ambos medios de financiamiento han mitigado el impacto del desfase de liquidez. Como metodología se siguió el tipo descriptivo utilizándose un análisis documental de la empresa en cuestión. Como conclusiones se obtuvo que los dos medios mencionados, no se encuentran correctamente establecidos en la empresa, por lo cual, se tuvo que determinar qué procedimiento seguir y que flujogramas realizar para establecer las actividades y los responsables de llevarlas a cabo, sin embargo, se hace mención que, por los problemas que se presentan se ha provocado que el desfase en la liquidez ha dificultado el incumplimiento de las obligaciones a corto plazo.

Pesantes (2016), en su estudio titulado *La incidencia financiera de la factura negociable en la empresa "Thian S.A.C." Trujillo – 2015*, el propósito principal fue determinar cómo afecta a la liquidez de la entidad si se aplica una factura negociable, la metodología empleada fue la descripción utilizándose los estados financieros de la empresa en cuestión. Llegándose a concluir que la factura negociable es óptima si se realiza en un corto plazo es opción de financiamiento para generar una inmediata liquidez

mientras que al largo plazo esto incide de manera negativa, por lo que no se aprueba la hipótesis para obtener liquidez de manera directa.

Vega (2016), en su investigación titulada *Factura negociable y liquidez en la empresa Cardinale en Lima, Perú 2016*; el objetivo principal fue determinar la relación existente de las dos variables anteriormente descritas en el título, para lo cual se fundamentó en una metodología descriptiva y correlacional, para lo cual la población lo conformó el personal contable, financiero, de tesorería y de tributación de la compañía Cardinale S.R.L en el año 2016, aplicándoles un cuestionario como instrumento. Se llegó a determinar que, si existe relación de ambas variables, de forma significativa, al realizarse el debido procesamiento estadístico.

León (2019), en su estudio denominado *La liquidez y la influencia del Factoring en la compañía Montaje Electromecánico Fabricación y Servicios Afines S.A.C. Motupe 2018*, el propósito fue determinar cómo influye el factoring en la liquidez de la sociedad Montaje Electromecánico Fabricación y Servicios Afines S.A.C. La metodología fue describir, con enfoque cuantitativo y bajo diseño no experimental, aplicándose un cuestionario a 6 trabajadores. Como conclusiones se obtuvo que el factoring ha llegado a ser tan importante, puesto que impacta a la fluidez de la empresa, de forma positiva, debido a que al aumentarse esta última, se reduce el porcentaje de las cuentas por cobrar.

Neyra (2018), en la investigación *Análisis de la liquidez de la empresa Ladrillos Inka Forte SAC Lambayeque 2017*, cuyo objetivo fue describir la liquidez en los períodos 2016 y 2017, de la empresa Ladrillos INKA FORTE SAC. Para lo cual se basó en una metodología descriptiva y comparativa, el enfoque es cuantitativo y no experimental el diseño; aplicándose una guía de análisis documental a los estados financieros de ambos periodos de estudio. En conclusión, la empresa no presenta liquidez para poder realizar sus cancelaciones en un corto plazo.

Senador (2018), en el estudio *Mejoras en la liquidez a través de un modelo de gestión de cobranzas en la Cooperativa de Ahorro y Crédito Red Únicas de Lambayeque-2017*, se realizó para determinar si la propuesta del modelo de gestión de cobranzas ayudará a mejorar la liquidez de la empresa en cuestión. Para lo cual se fundamentó en una metodología con enfoque cuantitativo, descriptivo y aplicativo, aplicándose un análisis documental sobre los EE. FF de la entidad, asimismo utilizó un cuestionario dirigido a

los socios morosos de la entidad y una guía de entrevista realizada al gerente general. Como conclusiones se obtuvo que, al aplicarse el modelo de procedimientos de cobranzas, se podrá optimizar la liquidez, incrementándose.

Jara (2018), en su estudio titulado *El efecto de las facturas negociables en la liquidez de la empresa "Molino Grano Dorado SAC", Lambayeque, 2017*; cuyo objetivo fue determinar cómo va mejorar la liquidez de la entidad Molino Grano Dorado S.A.C., 2017 si se negocian las Facturas negociables. Para lo cual se utilizó una metodología descriptiva y no correlacional, aplicándose una guía de entrevista a 8 colaboradores de la empresa objeto de estudio, la observación por medio de una guía y análisis de documentos. Como conclusión se obtuvo que, al aplicarse las facturas negociables, resulta ser una gran alternativa para solucionar el problema de la pronta liquidez, la cual podría disponerse en el monto en que se requiera y, por lo tanto, se disminuya las cuentas por cobrar, evitándose los costos y los gastos que se originan a causa de la morosidad.

1.3. Teorías relacionadas al tema.

1.3.1. Factura negociable

1.3.1.1. Teoría

La teoría del trade-off sostiene que el valor de la empresa puede incrementarse utilizando la ventaja fiscal del interés (de Modigliani y Miller, realizada en 1958). Cada entidad para ser óptima cuenta con su propia estructura de capital, que puede describirse como el coeficiente de apalancamiento en el que el beneficio fiscal marginal de la deuda es igual al costo marginal de quiebra de la deuda (Bilgin & Dinc, 2019).

Por otro lado, la teoría del orden jerárquico destaca los problemas de información asimétrica entre administradores e inversionistas (de Myers y Majluf, realizada en 1984). Según este punto de vista, las empresas siguen una jerarquía de financiamiento cuando toman sus decisiones sobre la estructura de capital debido al costo relativo de cada opción. Su primera opción es utilizar efectivo interno para sus inversiones, ya que su costo es el más bajo. Si necesitan financiación externa, prefieren la financiación mediante deuda a la financiación mediante acciones, ya que la primera es menos costosa que la

segunda. La financiación mediante acciones se considera el último recurso de financiación (Bilgin & Dinc, 2019).

El problema de agencia entre gestores y accionistas, que no se tiene en cuenta en las dos teorías anteriores, es la iniciación de la Hipótesis del Free Cash Flow. Jensen para el año 1986, muestra que el propósito de presionar a los administradores para que utilicen la deuda es disciplinar su gasto. Se espera que el índice de apalancamiento sea mayor para las empresas rentables, evitando que sus gerentes gasten innecesariamente. Los estudios empíricos sobre estructura de capital intentan responder a la pregunta de cómo las empresas toman sus decisiones sobre estructura de capital a la luz de las teorías de estructura de capital antes mencionadas. El descubrimiento más importante de estos estudios es una serie de los llamados determinantes de la estructura de capital (Bilgin & Dinc, 2019).

De manera similar, Mol, Hernandez y Kofeter (2018), encontraron que, en países donde no se protegen el derecho del acreedor, el financiamiento de la factura negociable es más frecuente. Como señalan La Porta, Lopez, Shleifer y Vishny (1998) y Djankov, McLiesh y Shleifer (2007), los índices de apalancamiento son más altos en economías con baja protección de los derechos de los acreedores. Este hallazgo implica una relación positiva entre apalancamiento y financiamiento de la factura negociable. Mol, Hernandez y Kofeter (2018), también notan que la factura negociable podría ser complementario o alternativo a un préstamo bancario. Argumentan que la factura negociable se puede utilizar como una solución a los problemas de agencia, ya que el problema de asimetría de información no es una preocupación para el factor si se asegura la calidad de la cuenta por cobrar.

En resumen, la financiación por factura negociable es una solución de aplicación frecuente para las pymes debido al problema de la información asimétrica. Las empresas a gran escala también utilizan esta opción de financiación externa cuando pueden asumir sus costos. En este caso, la estructura de capital de estas empresas se verá afectada por la financiación través de este medio (Bilgin y Dinc, 2019).

1.3.1.2. Concepto

Es considerada como un título valor que forma parte de una factura comercial, o del recibo por honorarios o por el documento electrónico que se registran en una ICLV, lo cual, al ser endosado y negociado por una entidad financiera, llegará a proporcionar dinero de forma inmediata al emisor (SUNAT, 2019).

Las empresas que imprimen la factura negociable, son las imprentas que están acreditadas por la SUNAT tanto para las facturas como para el tema de los recibos por honorarios. Estas facturas son generadas por las empresas ya sea por medios electrónicos como físicos. (SUNAT, 2019)

Esta factura negociable se origina cuando se haya realizado alguna operación de compra, venta y otra, en donde exista una transferencia de bienes o alguna prestación de servicio, en la cual, no se haya cancelado la totalidad, sino que una parte se ha destinado a operaciones de crédito (SUNAT, 2019).

El financiamiento de la factura negociable tiene varias ventajas en comparación con otras opciones de financiamiento. Especialmente, puede verse como una solución preferible para las empresas cuando alcanzan los límites de sus líneas de crédito bancarias o cuando necesitan asegurar su proceso de cobranza. Las empresas también utilizan la factura negociable como una herramienta para la gestión del flujo de efectivo al organizar el momento de sus flujos de efectivo. Los activos de una empresa se vuelven más líquidos con la percepción inmediata de las cuentas por cobrar. Además, las empresas de factoraje son una fuente para verificar la credibilidad de las deudas por cancelar de los clientes. Del mismo modo, pueden seguir el proceso legal si la cuenta por cobrar no se puede cobrar dependiendo de si la transacción se realiza como recurso o sin recurso. Además, las empresas optan por la financiación de la factura negociable para decorar sus balances. Cuando se dedican al factoraje, los ratios de apalancamiento se mantienen constantes en términos de balances a pesar de que aumenta el endeudamiento. Por tanto, las empresas pueden dar la impresión de tener una estructura financiera mucho más sólida de lo que realmente son.

1.3.1.3. Dimensiones

De acuerdo a la teoría expresa de SUNAT (2019), se determina a las siguientes dimensiones:

- Comprobante de pago: dentro de esta dimensión se determina como indicadores a emisión de comprobantes de pago y utilización del endoso.
- Financiamiento; en esta dimensión se establece como indicadores a factoring, mérito ejecutivo, cumplimiento con Resoluciones de Superintendencia, financiamiento para desarrollo, financiamiento interno y financiamiento externo.
- Indicador financiero; en esta dimensión se establece como indicadores a la liquidez financiera y análisis de estados financieros.

1.3.2. Liquidez

1.3.2.1. Teoría

Según la teoría de la creación de liquidez, los bancos convierten sus activos líquidos en pasivos ilíquidos o financian activos ilíquidos con pasivos líquidos para generar liquidez para sus clientes. Estas instituciones también participan en actividades fuera de balance, como compromisos de préstamos, para crear liquidez (Kashyap, Raghuram y Jeremy, 2002).

La concesión de préstamos a largo plazo mediante depósitos de clientes es otra fuente de liquidez. En otras palabras, la creación de liquidez es el resultado de la incompatibilidad entre activos a largo plazo (no líquidos) y pasivos a corto plazo (líquidos). Los bancos también pueden reducir su creación de liquidez aumentando su saldo de efectivo mediante la emisión de deudas a largo plazo; sin embargo, estas instituciones no generan liquidez en la compra de valores (pasivos líquidos) mediante el uso de depósitos de clientes (activos líquidos) (Sahyouni y Wang, 2019).

1.3.2.2. Concepto

La liquidez significa la cantidad de capital disponible para inversión. Es valor que tiene un activo si se vende o compra de forma rápida en el mercado sin que esto afecte el precio del activo. Además, la liquidez se define generalmente como la capacidad que tiene la entidad financiera para efectuar

la cobranza de la deuda sin incurrir en pérdidas inaceptablemente grandes. (Elsharif, 2016)

La liquidez es una medida de la capacidad y lo fácil que es, que los activos se conviertan en efectivo. Se pueden convertir en efectivo rápidamente son los activos líquidos, si es necesario para cumplir con las obligaciones financieras; Los ejemplos de activos líquidos generalmente incluyen efectivo, reservas del banco central y deuda pública. Para seguir siendo viable, una entidad financiera para poder cubrir sus obligaciones en un corto plazo debe tener una buena cantidad de activos líquidos, como los retiros de los depositantes (Elsharif, 2016).

La liquidez es el efectivo u otros activos en un periodo corto, se transforman fácilmente en efectivo sin perder parcialmente el valor de los activos en forma de costos de conversión. Según Harc y Sarlija, se afirma que el dinero es la forma más líquida de activos y el efectivo tiene un papel destacado en la financiación 57. Los activos líquidos son prácticos de utilizar cuando la empresa tiene un menor grado de ganancias o cuando la empresa está teniendo dificultades para financiarse a través del mercado de capitales (Karlsson & Svensson, 2015).

1.3.2.3. Dimensiones

Los ratios de liquidez se utilizan para comparar los pasivos corrientes con los fondos disponibles corrientes para manejar los pasivos corrientes. Cuando los analistas financieros analizan la información en el balance, tienen diferentes herramientas. El resultado de los diferentes métodos es medir si la entidad tiene una buena probabilidad para realizar sus pagos en determinado periodo. El índice de solvencia es una medida para resolver sus obligaciones de pago a corto plazo y, además, también una definición de la capacidad de una empresa para manejar otros gastos operativos (Karlsson y Svensson, 2015).

Según Décaro (2017), las siguientes son las ratios financieras de liquidez:

- **Razón Capital de Trabajo = Activo Circulante (-) Pasivo a corto plazo**
El capital representa esta parte del dinero de la empresa, activos que se financian con fuentes de largo plazo. El propósito principal para gestionar el capital de trabajo se logra al encontrar el equilibrio entre la estructura de capital y la estructura de activos, que es esencial para mantener liquidez a largo plazo.
- **Razón Circulante = Activo Circulante/ Pasivo a corto plazo**
Se denota en la capacidad que posee la entidad para cumplir con todos sus compromisos en un periodo corto establecido, es decir cuánto tiempo se convierten en efectivo, el cual es menor a un año. La magnitud de este índice expresa alta fluidez de la empresa, lo que quiere decir que, una mayor capacidad para hacer frente a los pasivos de corto plazo.
- **Razón de Liquidez = Activo Liquido/ Pasivo a corto plazo**
Esta relación de activos circulantes depende únicamente de lo invertido se negocia en periodo corto más su efectivo asignado a los pasivos circulante.
- **Prueba ácida = (activo circulante (-) inventario) / pasivo circulante**
La subida del valor de este ratio expresa una alta liquidez de la empresa. Este índice excluye los gastos pagados por anticipado y el inventario de los activos corrientes, lo que dificulta la conversión en efectivo.
- **Razón Pago Inmediato = Activo Disponible/ Pasivo a corto plazo**
Esta ratio se refiere al período en el que la entidad pueda cancelar sus deudas con el dinero que exista para cubrir las obligaciones sin la necesidad de realizar prestamos de terceros.

1.4. Formulación del Problema.

¿Cuál es el efecto de la factura negociable en la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019?

1.5. Justificación e importancia del estudio.

El trabajo de investigación pretendió determinar cuál es el efecto que presenta la factura negociable en la liquidez de la empresa en cuestión, que resulta importante para obtener financiamiento y liquidez en tiempo rápido para cumplir obligaciones.

Justificación práctica.

Con los resultados que se obtuvieron de este estudio la empresa podrá determinar en cuanto afecta la factura negociable para generar liquidez, con la finalidad de cumplir con los pagos en el periodo establecido.

Justificación teórica.

Este estudio permitió analizar y discutir las teorías de las variables en cuestión, por lo que permite aportar al conocimiento existente, de tal manera que se discrepe con los resultados de dicho efecto de la factura negociable en la fluidez de la entidad.

Justificación metodológica.

Las herramientas empleadas en desarrollo de la investigación servirán de base a futuros estudios que busquen determinar el efecto que causa la factura negociable en la liquidez.

1.6. Hipótesis.

H0: El efecto de la factura negociable en la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019 no es significativo.

H1: El efecto de la factura negociable en la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019 es significativo.

1.7. Objetivos

Objetivo general:

Determinar el efecto de la factura negociable en la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019.

Objetivos específicos:

- Diagnosticar la situación de la factura negociable de Import Skyteam EIRL 2019.
- Describir la situación de la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019.
- Determinar las dimensiones de la factura negociable que tienen un efecto en la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019.

II. MATERIAL Y MÉTODO

2.1. Tipo y Diseño de Investigación.

El diseño que se siguió en el estudio fue el no experimental, puesto que solo se consideró los datos en su contexto natural tal y como se dan, sin ser manipulados. (Hernández, Fernández, & Baptista, 2014)

El tipo de investigación fue el descriptivo y explicativo.

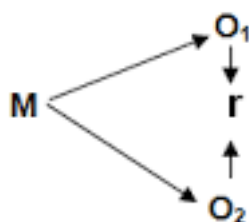
Es descriptivo puesto que describe las principales características del principal fenómeno, en este caso de cada una de las variables, ya sea para el caso de la factura negociable y la liquidez.

En cuanto al nivel explicativo, esta investigación buscó determinar las causas que provocan o generan un fenómeno, tratando de explicar sobre dichas causas.

El diseño quedó explicado de la siguiente manera:

Figura N° 1

Diseño de investigación



Donde:

M = Muestra

O₁ = Observación de la V.1.

O₂ = Observación de la V.2.

2.2. Población y muestra.

2.2.1. Población

Estuvo conformada por la organización IMPORT SKYTEAM E.I.R.L constó de 1 trabajador, los cuales serán de suma importancia para determinar si las hipótesis son correctas. Asimismo, se consideró a los estados financieros de la entidad como de los registros de ventas de los periodos 2018 - 2019.

2.2.2. Muestra

Estuvo conformada por la contadora general, asimismo por los estados financieros de los periodos 2018 - 2019.

2.3. Variables, Operacionalización.

Variable independiente: Factura negociable

Es considerada como un título valor que forma parte de la factura comercial, o del recibo por honorarios o el comprobante electrónico registrado en una ICLV, lo cual, al ser endosado y negociado por una entidad financiera, llegará a proporcionar dinero de forma inmediata al emisor (SUNAT, 2019).

Variable dependiente: Liquidez

La liquidez significa la cantidad de capital disponible para inversión. Es el nivel de un activo cuando se adquiere o vende de forma rápida en el mercado sin que esto afecte el precio del activo. (Elsharif, 2016)

Tabla 1*Operacionalización de la variable dependiente*

Variables	Dimensiones	Indicadores	Técnicas e instrumentos de recolección de datos	Escala
Factura negociable	Comprobante de pago	Emisión de comprobantes de pago Utilización del endoso	Encuesta-cuestionario.	(1) Totalmente en desacuerdo (2) En desacuerdo (3) Indeciso (4) De acuerdo (5) Totalmente de acuerdo
	Financiamiento	Factoring Mérito ejecutivo Cumplimiento con Resoluciones de Superintendencia Financiamiento para desarrollo Financiamiento interno Financiamiento externo.		
	Indicador financiero	Liquidez financiera Análisis de estados financieros		

Tabla 2*Operacionalización de la variable independiente*

Variables	Dimensiones	Indicadores	Técnicas e instrumentos de recolección de datos	Escala de
	Razón Capital de Trabajo	Activo Circulante (-) Pasivo a corto plazo	Análisis documental	Ratios
	Razón Circulante	Activo Circulante/ Pasivo a corto plazo		
Liquidez	Razón de Liquidez	Activo Liquido/ Pasivo a corto plazo		
	Prueba ácida	(activo circulante (-) inventario) / pasivo circulante		
	Razón Inmediato Pago	Activo Disponible/ Pasivo a corto plazo		

2.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos, validez y confiabilidad.

Las técnicas e instrumentos que se emplearon fueron los siguientes:

- La observación: mediante guía observatorio se pudo observar todos los procesos que se realizan en la entidad IMPORT SKYTEAM E.I.R.L.
- La entrevista: mediante la guía que fue dirigida a la contadora.
- El análisis documental: mediante la ficha de análisis para obtener la información necesaria concerniente a la documentación del estudio investigativo.

Validez: Los instrumentos se validaron por el criterio de 3 expertos del tema, un metodólogo, un estadista y un profesional del área.

Confiabilidad: Puesto que, los datos de los instrumentos fueron analizados a través de un coeficiente de Cronbach.

2.5. Procedimiento de análisis de datos.

Dichos procesos que se utilizaron para el análisis de toda la información obtenida de la empresa fueron a través de los instrumentos y como son la guía de entrevista, la observación y el Análisis documental.

Para validar los datos obtenidos se hizo uso de las hojas de Excel, una vez plasmado todos los datos se pasó a realizar las gráficas y la discusión de acuerdo a los resultados.

2.6. Criterios éticos.

El desarrollo del estudio se elaboró sin plagiar información de otras investigaciones, toda información sacada de otras tesis fue citada, al igual que la información de revistas, libros, periódicos y entrevistas.

2.7. Criterios de Rigor Científico

El presente trabajo, recurrió a los instrumentos, se llevaron a cabo según el juicio de validez y confiabilidad, a través del juicio de especialistas. Considerándose criterios de: objetividad, credibilidad y transferibilidad.

III. RESULTADOS

3.1 Análisis descriptivo

Entrevista a la contadora de Import Skyteam EIRL

- Se hizo el análisis de primer objetivo que es diagnosticar la situación de la factura negociable de Import Skyteam EIRL 2019.

1. ¿Siempre se emiten los comprobantes de pago con factura negociable?

Siempre, porque todos los comprobantes están afectos a obtener la factura negociable, sin excepción alguna.

Factura Negociable

MOVISCOM IMPORT SKYTEAM E.I.R.L. AV. ARGENTINA 428 URB. LIMA INT. D66 D67 D68 D69 C.C. MESA REDONDA LIMA - LIMA - LIMA		FACTURA ELECTRONICA RUC: 20492732151 E001-1006																								
Fecha de Emisión :	19/10/2018	GUÍA DE REMISION REMITENTE :	0006 0050281																							
Señor(es) :	IMPORT LEANNS G & L E.I.R.L.	Forma de pago :	Credito 60 dias																							
RUC :	20601296731																									
Establecimiento del Emisor :	JR. PACASMAYO - MZA. 11																									
Tipo de Moneda :	SOLES																									
Observación :	PUNTO DE LLEGADA: JR. MESA REDONDA NRO. 1006 INT. 126 (GALERIA MESA REDONDA INT. 127) LIMA - LIMA - LIMA																									
Cantidad	Unidad Medida	Descripción	Valor Unitario	ICBPER																						
100.00	UNIDAD	POWER BANK -VQ-P136 10000MAH	27.96610169	0.00																						
100.00	UNIDAD	TWS- VQ-BH59	33.05084746	0.00																						
148.00	UNIDAD	TWS- VQ-BH69	33.05084746	0.00																						
7.00	UNIDAD	OTG - 2 IN 1 (MICRO+TYPE-C) VQ-OTG02 NEGRO-2500, PLATA-2500, (MICCELL)	3.389830508	0.00																						
Valor de Venta de Operaciones Gratuitas : S/ 0.00		<table border="1" style="width: 100%;"> <tr> <td>Sub Total Ventas :</td> <td style="text-align: right;">S/ 9,406.78</td> </tr> <tr> <td>Anticipos :</td> <td style="text-align: right;">S/ 0.00</td> </tr> <tr> <td>Descuentos :</td> <td style="text-align: right;">S/ 0.00</td> </tr> <tr> <td>Valor Venta :</td> <td style="text-align: right;">S/ 9,406.78</td> </tr> <tr> <td>ISC :</td> <td style="text-align: right;">S/ 0.00</td> </tr> <tr> <td>IGV :</td> <td style="text-align: right;">S/ 1,693.22</td> </tr> <tr> <td>ICBPER :</td> <td style="text-align: right;">S/ 0.00</td> </tr> <tr> <td>Otros Cargos :</td> <td style="text-align: right;">S/ 0.00</td> </tr> <tr> <td>Otros Tributos :</td> <td style="text-align: right;">S/ 0.00</td> </tr> <tr> <td>Monto de redondeo :</td> <td style="text-align: right;">S/ 0.00</td> </tr> <tr> <td>Importe Total :</td> <td style="text-align: right;">S/ 11,100.00</td> </tr> </table>			Sub Total Ventas :	S/ 9,406.78	Anticipos :	S/ 0.00	Descuentos :	S/ 0.00	Valor Venta :	S/ 9,406.78	ISC :	S/ 0.00	IGV :	S/ 1,693.22	ICBPER :	S/ 0.00	Otros Cargos :	S/ 0.00	Otros Tributos :	S/ 0.00	Monto de redondeo :	S/ 0.00	Importe Total :	S/ 11,100.00
Sub Total Ventas :	S/ 9,406.78																									
Anticipos :	S/ 0.00																									
Descuentos :	S/ 0.00																									
Valor Venta :	S/ 9,406.78																									
ISC :	S/ 0.00																									
IGV :	S/ 1,693.22																									
ICBPER :	S/ 0.00																									
Otros Cargos :	S/ 0.00																									
Otros Tributos :	S/ 0.00																									
Monto de redondeo :	S/ 0.00																									
Importe Total :	S/ 11,100.00																									
Esta es una representación impresa de la factura electrónica, generada en el Sistema de SUNAT. Puede verificarla utilizando su clave SOL.																										

MOVISCOM IMPORT SKYTEAM E.I.R.L. AV. ARGENTINA 428 URB. LIMA INT. D66 D67 D68 D69 C.C. MESA REDONDA LIMA - LIMA - LIMA		FACTURA ELECTRONICA RUC: 20492732151 E001-1010		
Fecha de Emisión :	20/11/2019	GUIA DE REMISION REMITENTE :	0006 0050272	
Señor(es) :	PITECH S.A.C.	GUIA DE REMISION REMITENTE :	0006 0050273	
RUC :	20606382511	Forma de pago :	Credito 30 dias	
Establecimiento del Emisor :	JR. PACASMAYO - MZA. 11			
Tipo de Moneda :	SOLES			
Observación :	PUNTO DE LLEGADA: PJ.			
	GREGORIO ALBARRACIN #249			
	INT.09 - TRUJILLO			
Cantidad	Unidad Medida	Descripción	Valor Unitario	ICBPER
80.00	UNIDAD	STEREO MUSIC HEADPHONES VQ-B02	23.72881356	0.00
100.00	UNIDAD	USB CHARGER VQ-T06 2.4A MICRO	8.474576271	0.00
100.00	UNIDAD	USB CHARGER VQ-T06 2.4A TIPO-C	8.474576271	0.00
100.00	UNIDAD	USB CHARGER VQ-T05 3.6A MICRO CABLE (NEGRO-10000-BLANCO-10000)	9.322033898	0.00
100.00	UNIDAD	VQ-T05 USB CHARGER 3.6A TIPO-C (NEGRO-5000-BLANCO-5000)	9.322033898	0.00
250.00	UNIDAD	USB CABLE VQ-D03 MIRCO USB	2.118644068	0.00
50.00	UNIDAD	TWS-TRUE WIRELESS STEREO MICCELL Q100	27.11864407	0.00
30.00	UNIDAD	VQ-PD001 20W FOR LIGHTNING (MICCELL)	18.6440678	0.00
200.00	UNIDAD	HANDSFREE VQ-H53 FOR 3.5MM (BLACK-1800, WHITE-2000)	5.93220339	0.00
200.00	UNIDAD	HANDSFREE - VQ-H02-3.5MM	6.779661017	0.00
100.00	UNIDAD	OTG FOR TYPE-C	1.694915254	0.00
100.00	UNIDAD	TWS-VQ-BH62 (MICCELL)	28.81355932	0.00
100.00	UNIDAD	BLUETOOTH HEADSET VQ-BHK01 (GREY-2000,BLACK-1500,WHITE-500)	12.71186441	0.00
20.00	UNIDAD	SPORT BLUETOOTH EARPHONES -VQ-BH17	27.96610169	0.00
40.00	UNIDAD	SPORT BLUETOOTH EARPHONES -VQ-BH16 (BLACK .WHITE)	16.94915254	0.00
100.00	UNIDAD	VQ-T05 USB CHARGER 2.1A WITH MICRO CABLE	5.93220339	0.00
100.00	UNIDAD	VQ-T05 USB CHARGER 2.1A WITH TYPE-C CABLE	5.93220339	0.00
Valor de Venta de Operaciones Gratuitas :		S/ 0.00		
Sub Total Ventas :		S / 8,929.66		
Anticipos :		S/ 0.00		
Descuentos :		S/ 0.00		
Valor Venta :		S/ 8,929.66		
ISC :		S/ 0.00		
IGV :		S/ 1,607.34		
ICBPER :		S/ 0.00		
Otros Cargos :		S/ 0.00		
Otros Tributos :		S/ 0.00		
Monto de redondeo :		S/ 0.00		
Importe Total :		S/ 10,537.00		

2. ¿Se ha utilizado frecuentemente el endoso de los comprobantes de pago?

Sus principales ventas fueron utilizadas mediante financiamiento para ambos ejercicios 2018 y 2019.

Principales Clientes - Utilizando el Financiamiento

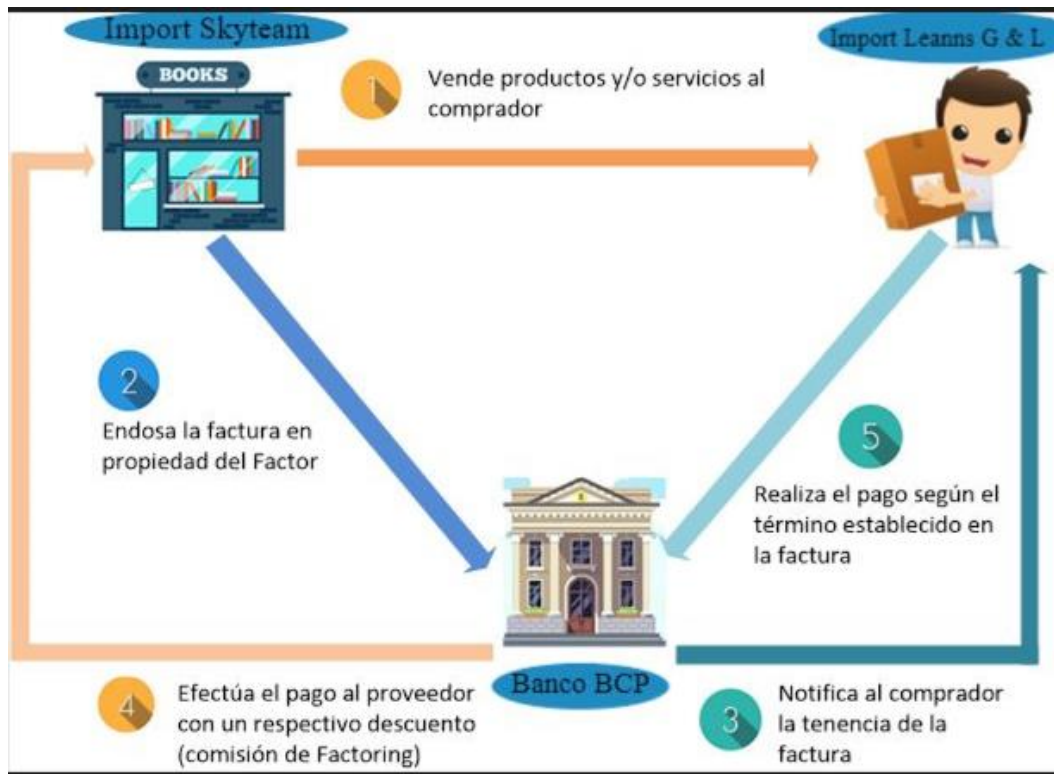
Ruc	Razon Social	2018	2019	Credito
20606382511	PITECH SAC	12,427.00	10,537.00	30 dias
20609021188	INVERSIONES ROUSS VIRU SAC	10,000.00	15,000.00	30 dias
20605909346	ARDAT SOLUTIONS SAC	12,500.00	9,000.00	30 dias
20603010575	AUDIOFENIX SRL	15,400.00	7,000.00	30 dias
20601296731	IMPORT LEANS G&L EIRL	11,100.00	11,000.00	60 dias
20601241227	GRUPO BEMAR EIRL	14,900.00	9,397.00	30 dias
20393392852	INVERSIONES LISSETH EIRL	9,320.00	8,000.00	30 dias
10451639825	DAMASINO MURI DAVID	10,200.00	12,000.00	30 dias
10097620364	FLORES ALONSO EDSON ANTONIO	16,000.00	12,900.00	60 dias
TOTAL		111,847.00	94,834.00	

3. ¿Durante el año 2018 y 2019, se han utilizado las facturas como factoring para obtener financiamiento?

Durante el año 2018 y 2019, si se han utilizado las facturas como factoring para obtener financiamiento.

Import Skyteam, endosa la factura E001-1006, en propiedad del Banco de Crédito por el importe de S/ 11,100.00, la Entidad Financiera BCP acepta a la factura negociable la cual notifica al Cliente Import Leanns G & L, sobre la tenencia de la factura, el banco BCP realiza el desembolso a la empresa Import Skyteam con un respectivo descuento (Comisión Factoring)

El cliente realiza el pago según el término establecido en la factura.



Fuente: Propia

4. ¿Ha hecho efectivo el mérito ejecutivo en el cobro de la factura negociable?

Si se ha hecho efectivo el mérito ejecutivo en el cobro de la factura negociable.

5. ¿Se ha cumplido efectivamente con las resoluciones de superintendencia?

Si se ha cumplido efectivamente con todos los reglamentos incorporados en la resolución de superintendencia.

6. ¿Ha utilizado la factura negociable, como financiamiento para desarrollo?

A veces, se ha empleado la factura negociable como financiamiento para desarrollo.

7. ¿Ha utilizado la factura negociable, como financiamiento interno?

Si se ha utilizado la factura negociable, como parte de una financiación interno.

8. ¿Ha utilizado la factura negociable, como financiamiento externo?

Si se ha utilizado la factura negociable, como financiación externa.

9. ¿Para el año 2018 y 2019, se ha obtenido un buen indicador de liquidez financiera?

Para ambos periodos la liquidez no ha variado mucho, esto indica que la empresa está teniendo la liquidez regular, esto significa que el negocio tiene un regular margen de liquidez y es capaz de cubrir sus deudas a corto plazo gracias a la inversión financiera (factoring).

10. ¿A menudo se realiza un análisis del balance general?

El análisis del balance general, mayormente se realiza semestral debido a que se está pendiente de las ventas.

11. ¿A menudo práctica realizar el análisis de los estados financieros?

Si, los estados financieros se analizan cada trimestre o cuando el gerente requiere alguna información para presentar al banco.

12. ¿A menudo se realiza un análisis del estado de resultados?

El análisis estado de resultados siempre se realiza trimestral, cuando se quiere saber sobre el costo de venta.

- Describir la situación de la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019.

Figura N° 2

Estado de Situación Financiera periodo 2018-2019

IMPORT SKYTEAM EIRL ESTADO DE SITUACION FINANCIERA Al 31 de Diciembre del 2018 y 2019 (Expresado en Soles)									
ACTIVO	2019	%	2018	%	PASIVO	2019	%	2018	%
Efectivo y Equivalente de Efectivo	909,881.00	16.92%	1,052,656.00	20.43%	Acreedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar	2,034,667.00	37.83%	3,244,916.00	62.97%
Cuentas por Cobrar Comerciales - Terceros	94,834.00	1.76%	111,847.00	2.17%	Préstamos y Otros Pasivos	1,305,743.00	24.28%	10,000.00	0.19%
Deudores Comerciales Otras Cuentas por Cobrar	0.00	0.00%	0.00	0.00%					
Existencias	3,657,391.00	68.00%	3,352,656.00	65.06%	PASIVO CORRIENTE	3,340,409.00	62.11%	3,254,916.00	63.17%
Existencias Por Recibir	0.00	0.00%	0.00	0.00%					
Otros Activos	513,268.00	9.54%	430,451.00	8.35%	PASIVO NO CORRIENTE				
					Pasivos por Impuestos Corrientes	3,916.00	0.07%	3,592.00	0.07%
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	5,175,374.00	96.23%	4,947,610.00	96.02%	PASIVO NO CORRIENTE	3,916.00	0.07%	3,592.00	0.07%
ACTIVO NO CORRIENTE					PATRIMONIO				
Inmueble, Maquinaria y Equipo	251,941.00	4.68%	254,415.00	4.94%	Capital	20,009.00	0.37%	20,009.00	0.39%
Depreciación Acumulada	-63,083.00	-1.17%	-63,083.00	-1.22%	Capital Adicional	0.00	0.00%	0.00	0.00%
Intangible	13,961.00	0.26%	13,961.00	0.27%	Reserva Legal	325,574.00	6.05%	325,574.00	6.32%
					Resultados Acumulados	1,588,285.00	29.53%	1,456,720.00	28.27%
					Resultado Del Ejercicio	100,001.00	1.86%	92,092.00	1.79%
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	202,820.00	3.77%	205,293.00	3.98%	TOTAL PATRIMONIO	2,033,869.00	37.82%	1,894,395.00	36.76%
TOTAL ACTIVO	5,378,194.00	100.00%	5,152,903.00	100.00%	TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	5,378,194.00	100.00%	5,152,903.00	100.00%

Fuente: Datos de la empresa Import Skyteam EIRL

Análisis – Estado De Situación Financiera

Activos corrientes:

En el periodo 2019 los principales rubros del total activos son las existencias con un 68% y los otros activos con un 10%. En el periodo 2018, hubo una disgregación de los porcentajes, por ejemplo: las existencias con 65% y otros activos con un 8% cada una.

Activos no corrientes:

En el periodo 2018 como en el 2019, se concentra en inmuebles, maquinaria y equipo con aproximadamente el 5%.

Pasivos:

En el 2019 las cuentas por pagar comerciales terceros y otras cuentas por pagar se encuentran alrededor del 38% del total de pasivos corrientes, los préstamos y otros pasivos con un 24%, a diferencia del periodo 2018 hubo un aumento con las cuentas por pagar comerciales terceros y otras cuentas por pagar en un 63%, sin embargo, los préstamos y otros pasivos se redujeron en un 0.19% del total pasivos corrientes.

Patrimonio:

El capital se mantiene constante desde que se iniciaron actividades, la cual se encuentra entre al 0.37% a 0.39% respecto al total de pasivos y patrimonio, sin embargo, los resultados acumulados para el periodo 2019 es de un 30% y para el periodo 2018 es de 28%.

- **Determinar el efecto de la factura negociable en cada una de las dimensiones la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019.**

Se realizó el análisis de la liquidez de la empresa por medio de los ratios de liquidez

Razón Capital de Trabajo = Activo Circulante (-) Pasivo a corto plazo

2019 = 5, 175,374.00 - 3, 340,409.00 = 1, 834,965.00

2018 = 4, 947,610.00 - 3, 254,916.00 = 1, 692,694.00

Interpretación: el Capital de Trabajo de la empresa es de S/ 1, 834,965.00 durante el año 2019 y fue de S/ 1, 692,694.00 durante 2018. Por lo anterior, aunque la

empresa sigue teniendo un capital de trabajo positivo con el cual operar y no tendrá problemas de liquidez en el corto plazo.

Razón Circulante = Activo Circulante/ Pasivo a corto plazo

$$2019 = 5,175,374.00 / 3,340,409.00 = 1.55$$

$$2018 = 4,947,610.00 / 3,254,916.00 = 1.52$$

Interpretación: La empresa Import Skyteam E.I.R.L, contaba para el 2019 con un importe de 1.55 soles disponibles por cada sol de deuda a corto plazo y para el año 2018, la empresa tenía 1.52 soles disponibles por cada sol de deuda a corto plazo, más que suficiente para cubrir sus Pasivos corriente en caso hubiera que pagarlos.

Razón de Liquidez = Activo Liquido / Pasivo a corto plazo

$$2019 = 5,175,374.00 / 3,340,409.00 = 1.55$$

$$2018 = 4,947,610.00 / 3,254,916.00 = 1.52$$

Interpretación: Por cada sol de deuda a corto plazo la empresa Import Skyteam E.I.R.L, cuenta para el año 2019 con un 1.55 y con respecto al año 2018 cuenta con un 1.52 la cual también cubre las deudas a corto plazo.

Prueba ácida = (activo circulante - inventario) / pasivo circulante

$$2019 = (5,175,374.00 - 3,657,391.00) / 3,340,409.00 = 0.45$$

$$2018 = (4,947,610.00 - 3,352,656.00) / 3,254,916.00 = 0.49$$

Interpretación: Quiere decir que por cada sol que debe la empresa para el 2019, dispone de 0.45 soles y para el año 2018 dispone de 0.49 soles para pagarlo, es decir que ninguno de los dos años no estaría en condiciones de pagar la totalidad de sus pasivos a corto plazo sin vender sus mercancías.

Razón Pago Inmediato = Activo Disponible/ Pasivo a corto plazo

$$2019 = 5,175,374.00 / 3,340,409.00 = 1.55$$

$$2018 = 4,947,610.00 / 3,254,916.00 = 1.52$$

Interpretación: La empresa Import Skyteam E.I.R.L, en el 2019 por cada sol que se debe pagar en menos de un año, cuenta con 1.55 soles de efectivo para hacerle frente y para el año 2018 cuenta con 1.52 soles por cada sol de deuda en menos de un año.

3.2 Discusión de resultados

De acuerdo al objetivo específico 1, de diagnosticar la situación de la factura negociable de Import Skyteam EIRL 2019, se manifestó que siempre se emiten comprobante con factura negociable, porque todos los comprobantes están afectos a obtener la factura negociable, en algunas ocasiones no se hace el empleo de la factura negociable, pero sí de la factura comercial como comprobante de pago para ser canjeado como título valor, además, de igual manera siempre se ha utilizado frecuentemente el endoso de los documentos de pago.

Esto acorde con, Andersson, Glerup, Jönsson, & Rannestig (2016), quienes manifestaron que, los principales determinantes del uso del factoring son la madurez de la empresa y el conocimiento percibido del encuestado sobre el factoring. El uso de la factorización puede explicarse en cierta medida por la teoría del orden jerárquico y la teoría de la señalización de incentivos, debido a los altos costos de la factorización y la imagen negativa que puede conllevar el uso.

De acuerdo al segundo objetivo específico, describir la situación de la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019, se manifestó que, para el año 2018, los indicadores de liquidez, prueba acididad y pago inmediato, fueron de 0.49, que, al ser menores de 1, el resultado no fue bueno. Asimismo, para el año 2019, los indicadores de liquidez, prueba acididad y pago inmediato, fueron de 0.495, que, al ser menores de 1, el resultado no fue bueno.

Esto acorde con Neyra (2018), quien obtuvo que, la entidad no cuenta con fluidez en el área de caja para poder cumplir con los pagos en corto periodo, puesto que sus indicadores de liquidez resultaron ser menores a la unidad.

De acuerdo al tercer objetivo específico, determinar el efecto de la factura negociable en cada una de las dimensiones la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019, se manifestó que, fue significativo, y directo solamente con la razón circulante y la razón capital de trabajo. Esto significa que, a mayor uso de la factura negociable ha traído más capital de trabajo, esto debido a que, se obtiene mayor

financiamiento para realizar pagos a corto plazo, además, se ha traído más liquidez circulante, esto debido a que, la factura negociable ha permitido aumentar sus activos con ello se busca realizar el pago de sus cuentas a corto plazo.

Esto acorde con Pesantes (2016), quien obtuvo que, la factura negociable en el corto plazo es una buena opción de financiamiento para obtener solvencia rápida mientras que al largo plazo esto incide de manera negativa.

Y, en cuanto al objetivo general, determinar el efecto de la factura negociable en la fluidez de Import Skyteam EIRL 2019, este fue muy significativo, debido a que la empresa en el 2018 tuvo una liquidez de 1.52 y con la aplicación de la factura negociable tan solo aumento a 1.55, lo que indica que no es muy factible en la empresa o se está aplicando de la manera correcta.

El resultado no concuerda con lo expuesto por Jara (2018), quien obtuvo que, al aplicarse las facturas negociables, esto resulta ser una gran alternativa para solucionar el problema de la pronta liquidez, la cual podría disponerse en el monto en que se requiera y, por lo tanto, se disminuya las cuentas por cobrar, evitándose los costos y los gastos que se originan a causa de la morosidad. Además, León (2019), obtuvo que, el factoring ha llegado a ser tan importante, puesto que impacta a la fluidez de la entidad, de forma positiva, debido a que al aumentarse esta última, se reduce el porcentaje de las cuentas por cobrar. Mientras que, Vega (2016), obtuvo que, si existe relación entre ambas variables, de forma significativa, al realizarse el debido procesamiento estadístico.

IV. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

Conclusiones

- La situación de la factura negociable de Import Skyteam EIRL 2019, demostrada a través de la entrevista a la contadora general de la empresa, indica que, si se emiten los comprobantes de pago con factura negociable, asimismo, Si se utiliza con frecuencia el endoso de los comprobantes de pago, dando poder a las facturas como factoring para obtener financiamiento.
- La liquidez de Import Skyteam EIRL, para el año 2019, se evidenció en los indicadores de liquidez, prueba acida y pago inmediato, los cuales fueron de 0.45, siendo resultados buenos para la empresa. Asimismo, para el año 2018, los indicadores de liquidez, prueba acida y pago inmediato, fueron de 0.49 la cual demuestra que se viene aplicando de manera eficiente la factura negociable.
- Las dimensiones de razón de capital de trabajo y de liquidez circulante, de la liquidez han sufrido un efecto positivo y significativo de la factura negociable de Import Skyteam EIRL 2019, se manifestó que, fue significativo y directo solamente con la razón circulante y la razón capital de trabajo donde para el 2019 hubo un incremento de 142,271. Esto significa que, a mayor uso de la factura negociable ha traído más capital de trabajo, esto debido a que, se obtiene mayor financiamiento para realizar pagos a corto plazo, además, se ha traído más liquidez circulante, esto debido a que, la factura negociable ha permitido aumentar sus activos con ello se busca realizar el pago de sus cuentas a corto plazo.
- El efecto de la factura negociable en la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019, fue significativo con un nivel promedio. Notándose que está siendo eficiente en la liquidez de la empresa.

Recomendaciones

- Realizar seguimiento sobre las facturas negociables para obtener financiamiento en periodo corto, para invertir en la entidad más que solo por un tema de pago de deudas.
- Desarrollar análisis de la liquidez de la empresa Import Skyteam EIRL, de manera mensual para poder analizar frecuentemente los niveles de liquidez en la empresa.
- Establecer políticas para cada una de las dimensiones del factoring, las cuales son financiamiento, comprobantes de pago e indicador financiero, para aumentar el financiamiento de la empresa Import Skyteam EIRL 2019,
- Realizar un plan financiero en donde se detalle el uso del factoring y su efecto en la liquidez de la empresa, tanto a corto y largo plazo.

REFERENCIAS

- Alvantia. (12 de Junio de 2018). *Situación y evolución del Factoring en Latinoamérica*. Obtenido de Situación y evolución del Factoring en Latinoamérica: <https://www.alvantia.com/situacion-evolucion-factoring-latinoamerica/>
- Andersson, P., Glerup, M., Jönsson, J., & Rannestig, I. (2016). *The X-Factor. A contemporary study on the determinants and usage of factoring in Sweden*. Lund: School of Economics and Management at Lund University. Obtenido de <http://lup.lub.lu.se/luur/download?func=downloadFile&recordOId=8886434&fileOId=8886441>
- Andina. (31 de Agosto de 2018). *Factura electrónica y factoring: mayor liquidez para emprendedores*. Obtenido de Factura electrónica y factoring: mayor liquidez para emprendedores: <https://andina.pe/Agencia/noticia-factura-electronica-y-factoring-mayor-liquidez-para-emprendedores-723770.aspx>
- ASBANC. (22 de Febrero de 2019). *ASBANC: La Factura Negociable promoverá el crecimiento económico en Piura*. Obtenido de ASBANC: La Factura Negociable promoverá el crecimiento económico en Piura: <https://www.asbanc.com.pe/Paginas/Noticias/DetalleNoticia.aspx?ItemID=389>
- Bilgin, R., & Dinc, Y. (2019). Factoring as a determinant of capital structure for large firms: Theoretical and empirical analysis. *Borsa Istanbul Review*, 19(3), 273-281. Obtenido de <https://sci-hub.se/https://doi.org/10.1016/j.bir.2019.05.001>
- Brenis, A. (2018). *Factoring y confirming como alternativa de financiamiento de proveedores en la empresa Caña Brava*. Piura: Universidad de Piura. Obtenido de https://pirhua.udep.edu.pe/bitstream/handle/11042/3736/TSP_AE_025.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Calderon, K., & Carhuallanqui, L. (2019). *Incidencia de la factura negociable en la liquidez de la empresa industrial de la empresa industrial DAFE Sprince S.A.C. del distrito de Los Olivos año 2015*. Los Olivos: Universidad de Ciencias y Humanidades. Obtenido de http://repositorio.uch.edu.pe/bitstream/handle/uch/287/Calderon_KJ_Carhuallanqui_LF_tesis_contabilidad_2019.pdf?sequence=1&isAllowed=y

- Chulde, V., Iza, W., & Vaca, F. (2016). Factoring financiero. Estado del arte y perspectivas. *Revista Publicando*, 3(8), 256-265. Obtenido de file:///C:/Users/Usuario/Downloads/Dialnet-FactoringFinancieroEstadoDelArteYPerspectivas-5833422.pdf
- Décaro, L. (2017). *Análisis y Planeación Financiera*. Zumpango: Universidad Autónoma Del Estado De México. Obtenido de http://ri.uaemex.mx/bitstream/handle/20.500.11799/70173/secme-26601_1.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Djankov, S., McLiesh, C., & Shleifer, A. (2007). Private credit in 129 countries. *Journal of Financial Economics*, 84(2), 299-329. Obtenido de <https://doi.org/101016/j.jfineco.2006.03.004>
- Echaiz, D. (2011). La factura negociable: a propósito de su reciente creación en el Perú. *Área Jurídica*(11), 37-48. Obtenido de file:///C:/Users/Usuario/Downloads/Dialnet-LaFacturaNegociable-3956665%20(1).pdf
- Elsharif , T. (2016). *The Impact of Liquidity Management on Profitability*. Ámsterdam: Graduate School Of Social Sciences. Obtenido de https://www.researchgate.net/publication/309176083_The_Impact_of_Liquidity_Management_on_Profitability
- Galán , A. (30 de Agosto de 2019). *Obra de más de 2 millones de soles de MPCh está paralizada*. Obtenido de *Obra de más de 2 millones de soles de MPCh está paralizada*: <https://diariocorreo.pe/edicion/lambayeque/obra-de-mas-de-2-millones-de-soles-de-mpch-esta-paralizada-907592/>
- Gana más. (25 de Febrero de 2016). *Produce: “El factoring en Perú llegará a ser un mercado maduro como el de Chile”*. Obtenido de *Produce: “El factoring en Perú llegará a ser un mercado maduro como el de Chile”*: <https://revistaganamas.com.pe/produce-el-factoring-en-peru-llegara-a-ser-un-mercado-maduro-como-el-de-chile/>
- Hamanyati, M. (2017). *Factoring as an international trade finance product: Making a case for the enactment of a factoring act in Zambia*. Pretoria: University of Pretoria. Obtenido de

https://repository.up.ac.za/bitstream/handle/2263/64646/Hamanyati_Product_2017.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Hernández, R., Fernández, C., & Baptista, M. (2014). *Metodología de la Investigación*. México D.F.: Mc Graw Hill. Obtenido de https://periodicooficial.jalisco.gob.mx/sites/periodicooficial.jalisco.gob.mx/files/metodologia_de_la_investigacion_-_roberto_hernandez_sampieri.pdf

Irungu, J., Kibuine, M., & Muhoho, J. (2019). Receivables factoring and performance of private finance companies in kenya: A case of private finance companies in Nairobi city county. *International Academic Journal of Economics and Finance*, 3(3), 356-368. Obtenido de https://www.iajournals.org/articles/iajef_v3_i3_356_368.pdf

Jara, Y. (2018). *Las facturas negociables y su efecto en la liquidez de la empresa "Molino Grano Dorado SAC"*, Lambayeque, 2017. Pimentel: Universidad Señor de Sipán. Obtenido de <http://repositorio.uss.edu.pe/bitstream/handle/uss/5408/Jara%20Alarc%C3%B3n%20Yenifer%20Del%20Pilar.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Karlsson, D., & Svensson, M. (2015). *The linkage between liquidity management and capital structure- a comparative analysis essay between real estate and IT companies in Sweden*. Gothenburg: University of Gothenburg. Obtenido de https://gupea.ub.gu.se/bitstream/2077/46582/1/gupea_2077_46582_1.pdf

Kashyap, A., Raghuram, R., & Jeremy, C. (2002). Banks as Liquidity Providers: An Explanation for the Coexistence of Lending and Deposit-Taking. *The Journal of Finance*(57), 33–73.

La Porta, R., Lopez, F., Shleifer, A., & Vishny, R. (1998). Law and finance. *Journal of Political Economy*, 106(6), 1113-1155. Obtenido de <https://doi.org/10.1086/250042>

León, E. (2019). *Factoring y su influencia en la liquidez de la empresa Montaje Electromecánico Fabricación y Servicios Afines S.A.C. Motupe 2018*. Pimentel: Universidad Señor de Sipán. Obtenido de <http://repositorio.uss.edu.pe/bitstream/handle/uss/5668/Le%C3%B3n%20Mor%C3%A1n%20Elias%20Fernando.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

- Mol, A., Hernandez, G., & Kofeter, J. (2018). Legal and institutional determinants of factoring in SMEs: Empirical analysis across 25 european countries. *Journal of Small Business Management*, 56(2), 312-329. Obtenido de <https://doi.org/10.1111/jsbm.12260>
- Muthoni, M. (2015). *The effect of liquidity and solvency on the profitability of commercial banks in Kenya*. Nairobi: University Of Nairobi. Obtenido de http://erepository.uonbi.ac.ke/bitstream/handle/11295/94560/Muthoni_The%20Effect%20of%20Liquidity%20and%20Solvency%20on%20the%20Profitability%20of%20Commercial%20Banks%20in%20Kenya.pdf?sequence=3&isAllowed=y
- Neyra, E. (2018). *Análisis de la liquidez de la empresa Ladrillos Inka Forte SAC Lambayeque 2017*. Pimentel: Universidad Señor de Sipán. Obtenido de <http://repositorio.uss.edu.pe/bitstream/handle/uss/4504/Neyra%20Carrillo.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Njoroge , J. (2017). *The effect of liquidity on profitability of commercial banks in Kenya*. Nairobi: University Of Nairobi. Obtenido de http://erepository.uonbi.ac.ke/bitstream/handle/11295/102940/Muiruri%20Jeremiah%20N_The%20Effect%20of%20Liquidity%20on%20Profitability%20of%20Commercial%20Banks%20in%20Kenya.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Peru.com. (8 de Junio de 2015). *Algunas opciones para superar la falta de liquidez en tu empresa*. Obtenido de Algunas opciones para superar la falta de liquidez en tu empresa: <https://peru.com/actualidad/economia-y-finanzas/alternativas-superar-falta-liquidez-tu-empresa-noticia-364582>
- Pesantes , B. (2016). *Aplicación de la factura negociable y su incidencia financiera en la empresa "Thian S.A.C." Trujillo – 2015*. Trujillo: Universidad Nacional De Trujillo. Obtenido de http://dspace.unitru.edu.pe/bitstream/handle/UNITRU/8179/pesantesroncal_billy.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Sahyouni, A., & Wang, M. (2019). Liquidity Creation and Bank Performance of Syrian Banks before and during the Syrian War. *Int. J. Financial Stud.*, 7(40), 1-17.

- Senador, K. (2018). *Modelo de gestión de cobranzas para mejorar la liquidez de la Cooperativa de Ahorro y Crédito Red Únicas de Lambayeque-2017*. Pimentel: Universidad Señor de Sipán. Obtenido de <http://repositorio.uss.edu.pe/bitstream/handle/uss/5316/Senador%20Su%C3%A1rez%20Karla%20de%20Lorenz.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- SUNAT. (11 de Noviembre de 2019). *La Factura Negociable y sus implicancias*. Obtenido de La Factura Negociable y sus implicancias: <http://eboletin.sunat.gob.pe/index.php/component/content/article/1-orientacion-tributaria/244-la-factura-negociable-y-sus-implicancias>
- Vega, A. (2016). *Factura negociable y liquidez en la empresa Cardinale en Lima, Peru 2016*. Lima: Universidad César Vallejo. Obtenido de http://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/UCV/4408/Vega_BAA.pdf?sequence=1&isAllowed=y

ANEXOS

Anexo 01:**ENTREVISTA****OBJETIVO:**

Determinar el efecto de la factura negociable en la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019.

Considere: responder según su criterio y de acuerdo a la realidad de la empresa.

Entrevistada:

Preguntas	
1. ¿Siempre se emiten los comprobantes de pago con factura negociable?	
2. ¿Se ha utilizado frecuentemente el endoso de los comprobantes de pago?	
3. ¿Durante el año 2018 y 2019, se han utilizado las facturas como factoring para obtener financiamiento?	
4. ¿Ha hecho efectivo el mérito ejecutivo en el cobro de la factura negociable?	
5. ¿Se ha cumplido efectivamente con las resoluciones de superintendencia?	
6. ¿Ha utilizado la factura negociable, como financiamiento para desarrollo?	
7. ¿Ha utilizado la factura negociable, como financiamiento interno?	
8. ¿Ha utilizado la factura negociable, como financiamiento externo?	
9. ¿Para el año 2018 y 2019, se ha obtenido un buen indicador de liquidez financiera?	
10. ¿A menudo se realiza un análisis del balance general?	
11. ¿A menudo práctica realizar el análisis de los estados financieros?	
12. ¿A menudo se realiza un análisis del estado de resultados?	

Anexo 02: MATRIZ DE CONSISTENCIA

PROBLEMA	OBJETIVOS	HIPÓTESIS	VARIABLES	DIMENSIONES	INDICADORES	INSTRUMENTOS RECOLECCIÓN DE DATOS		
<p>Problema General: ¿Cuál es el efecto de la factura negociable en la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019?</p>	<p>Objetivo General: Determinar el efecto de la factura negociable en la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019.</p> <p>Objetivos Específicos:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Diagnosticar la situación de la factura negociable de Import Skyteam EIRL 2019. 2. Describir la situación de la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019. 3. Determinar las dimensiones de la factura negociable que tienen un efecto en la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019. 	<p>H1: El efecto de la factura negociable en la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019 es significativo.</p> <p>H0: El efecto de la factura negociable en la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019 no es significativo.</p>	<p>Independiente</p> <p>Factura negociable</p>	Comprobante de pago	Emisión de comprobantes de pago	<p>Entrevista / Guía de entrevista</p> <p>Análisis Documental / Ratios</p>		
					Utilización del endoso		<p>Financiamiento</p>	Factoring
					Financiamiento interno			
					Financiamiento externo			
					Financiamiento para desarrollo			
				Indicador financiero	Liquidez financiera		<p>Indicador financiero</p>	Análisis de estados financieros
				Razón Capital de Trabajo	Activo Circulante (-) Pasivo a corto plazo			
				Razón Circulante	Activo Circulante/ Pasivo a corto plazo			
				Razón de Liquidez	Activo Liquido/ Pasivo a corto plazo			
				Prueba ácida	(activo circulante (-) inventario) / pasivo circulante			
	Razón Pago Inmediato	Activo Disponible/ Pasivo a corto plazo						

Anexo 03: Instrumentos de validación.

INSTRUMENTO DE VALIDACION POR JUICIO DE EXPERTOS	
NOMBRE DEL JUEZ	EDGARD CHAPOÑAN RAMÍREZ
PROFESIÓN	CONTADOR PUBLICO COLEGIADO
ESPECIALIDAD	TRIBUTACION
EXPERIENCIA PROFESIONAL (EN AÑOS)	7 AÑOS
CARGO	
Título de Investigación: FACTURA NEGOCIABLE Y SU EFECTO EN LA LIQUIDEZ DE IMPORT SKYTEAM E.I.R.L., LIMA 2019	
DATOS DEL TESISISTA	
NOMBRES y APELLIDOS	Brus Nilson Vásquez Yrigoin Michael Adrián Pereyra Rojas
ESPECIALIDAD	ESCUELA DE CONTABILIDAD
INSTRUMENTO EVALUADO	Entrevista <input checked="" type="checkbox"/> Cuestionario <input type="checkbox"/>
OBJETIVOS DE LA INVESTIGACION	GENERAL Determinar el efecto de la factura negociable en la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019.
	ESPECÍFICOS <ul style="list-style-type: none"> • Diagnosticar la situación de la factura negociable de Import Skyteam EIRL 2019. • Describir la situación de la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019. • Determinar las dimensiones de la factura negociable que tienen un efecto en la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019.
EVALÚE CADA ITEM DEL INSTRUMENTO MARCANDO CON UN ASPA EN "TA" SI ESTÁ TOTALMENTE DE ACUERDO CON EL ITEM O "TD" SI ESTÁ TOTALMENTE EN DESACUERDO. SI ESTÁ EN DESACUERDO POR FAVOR ESPECIFIQUE SUS OBSERVACIONES Y SUGERENCIAS.	
DETALLE DE LOS ITEMS DEL	El instrumento consta de 11 preguntas y ha sido

INSTRUMENTO	construido, teniendo en cuenta la revisión de la literatura. Luego del juicio de expertos que determinará la validez de contenido será sometido a prueba de piloto para el cálculo de la confiabilidad y finalmente será aplicado a las unidades de análisis de esta investigación.
VARIABLE INDEPENDIENTE:	
1. ¿Siempre se emiten los comprobantes de pago con factura negociable?	TA(x) TD() SUGERENCIAS: _____ _____
2. ¿Se ha utilizado frecuentemente el endoso de los comprobantes de pago?	TA(x) TD() SUGERENCIAS: _____ _____
3. ¿Durante el año 2018 y 2019, se han utilizado las facturas como factoring para obtener financiamiento?	TA(x) TD() SUGERENCIAS: _____ _____
4. ¿Ha hecho efectivo el mérito ejecutivo en el cobro de la factura negociable?	TA(x) TD() SUGERENCIAS: _____ _____
5. ¿Se ha cumplido efectivamente con las resoluciones de superintendencia?	TA(x) TD() SUGERENCIAS: _____ _____
6. ¿Ha utilizado la factura negociable, como financiamiento para desarrollo?	TA(x) TD() SUGERENCIAS: _____ _____
7. ¿Ha utilizado la factura negociable, como financiamiento interno?	TA(x) TD() SUGERENCIAS: _____ _____

8. ¿Ha utilizado la factura negociable, como financiamiento externo?	TA(x) TD() SUGERENCIAS: _____ _____ _____
9. ¿Para el año 2018 y 2019, se ha obtenido un buen indicador de liquidez financiera?	TA(x) TD() SUGERENCIAS: _____ _____ _____
10. ¿A menudo se realiza un análisis del balance general?	TA(x) TD() SUGERENCIAS: _____ _____ _____
11. ¿A menudo se realiza un análisis del estado de resultados?	TA(x) TD() SUGERENCIAS: _____ _____ _____

1. PROMEDIO OBTENIDO:	N° TA ____11____ N° TD __00____
2. COMENTARIO GENERALES	
3. OBSERVACIONES	


 Mg. Chaponar Ramirez Edgard
 DNI N° 42068346

JUEZ - EXPERTO

INSTRUMENTO DE VALIDACION POR JUICIO DE EXPERTOS

NOMBRE DEL JUEZ		María Rosa Cruzado Puente	
	PROFESIÓN	Contador Público	
	ESPECIALIDAD	Finanzas	
	EXPERIENCIA PROFESIONAL (EN AÑOS)	25 años	
	CARGO	Docente	
Título de Investigación: FACTURA NEGOCIABLE Y SU EFECTO EN LA LIQUIDEZ DE IMPORT SKYTEAM E.I.R.L., LIMA 2019			
DATOS DEL TESISISTA			
NOMBRES y APELLIDOS		Brus Nilson Vásquez Yrigoin Michael Adrián Pereyra Rojas	
ESPECIALIDAD		ESCUELA DE CONTABILIDAD	
INSTRUMENTO EVALUADO		Entrevista <input checked="" type="checkbox"/>	Cuestionario <input type="checkbox"/>
OBJETIVOS DE LA INVESTIGACION		GENERAL	
		Determinar el efecto de la factura negociable en la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019.	
		ESPECÍFICOS	
		<ul style="list-style-type: none"> • Diagnosticar la situación de la factura negociable de Import Skyteam EIRL 2019. • Describir la situación de la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019. • Determinar las dimensiones de la factura negociable que tienen un efecto en la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019. 	
EVALUE CADA ITEM DEL INSTRUMENTO MARCANDO CON UN ASPA EN "TA" SI ESTÁ TOTALMENTE DE ACUERDO CON EL ITEM O "TD" SI ESTÁ TOTALMENTE EN DESACUERDO. SI ESTÁ EN DESACUERDO POR FAVOR ESPECIFIQUE SUS OBSERVACIONES Y SUGERENCIAS.			
DETALLE DE LOS ITEMS DEL		El instrumento consta de 11 preguntas y ha sido	

INSTRUMENTO	construido, teniendo en cuenta la revisión de la literatura. Luego del juicio de expertos que determinará la validez de contenido será sometido a prueba de piloto para el cálculo de la confiabilidad y finalmente será aplicado a las unidades de análisis de esta investigación.
VARIABLE INDEPENDIENTE:	
1. ¿Siempre se emiten los comprobantes de pago con factura negociable?	TA() TD(x) SUGERENCIAS: Todos las facturas por ley generan una factura negociable, reformular pregunta _____ _____
2. ¿Se ha utilizado frecuentemente el endoso de los comprobantes de pago?	TA(x) TD() SUGERENCIAS: _____ _____ _____
3. ¿Durante el año 2018 y 2019, se han utilizado las facturas como factoring para obtener financiamiento?	TA(x) TD() SUGERENCIAS: _____ _____ _____
4. ¿Ha hecho efectivo el mérito ejecutivo en el cobro de la factura negociable?	TA(x) TD() SUGERENCIAS: _____ _____ _____
5. ¿Se ha cumplido efectivamente con las resoluciones de superintendencia?	TA() TD(x) SUGERENCIAS: Mejorar redacción, _____ _____ _____
6. ¿Ha utilizado la factura negociable, como financiamiento para desarrollo?	TA() TD(x) SUGERENCIAS: recoge la misma información, talvez que la pregunta No. 3 _____ _____ _____

7. ¿Ha utilizado la factura negociable, como financiamiento interno?	TA(x) TD() SUGERENCIAS: _____ _____
8. ¿Ha utilizado la factura negociable, como financiamiento externo?	TA(x) TD() SUGERENCIAS: _____ _____
9. ¿Para el año 2018 y 2019, se ha obtenido un buen indicador de liquidez financiera?	TA(x) TD() SUGERENCIAS: _____ _____
10. ¿A menudo se realiza un análisis del balance general?	TA(x) TD() SUGERENCIAS: _____ _____
11. ¿A menudo se realiza un análisis del estado de resultados?	TA(x) TD() SUGERENCIAS: Podrían incorporar si la empresa tiene como práctica realizar el análisis de los estados Financieros _____ _____

1. PROMEDIO OBTENIDO:	N° TA ____ 08 ____ N° TD ____ 03 ____
2. COMENTARIO GENERALES	
3. OBSERVACIONES	



JUEZ - EXPERTO


INSTRUMENTO DE VALIDACION POR JUICIO DE EXPERTOS

NOMBRE DEL JUEZ	LITA LISBETT PINEDO VASQUEZ
PROFESIÓN	CONTADORA
ESPECIALIDAD	
EXPERIENCIA PROFESIONAL (EN AÑOS)	CONTADORA INDEPENDIENTE 5 AÑOS SUB GERENTE EMPRESA PRIVADA 9 AÑOS
CARGO	
Título de Investigación: FACTURA NEGOCIABLE Y SU EFECTO EN LA LIQUIDEZ DE IMPORT SKYTEAM E.I.R.L., LIMA 2019	
DATOS DEL TESISISTA	
NOMBRES y APELLIDOS	Brus Nilson Vásquez Yrigoin Michael Adrián Pereyra Rojas
ESPECIALIDAD	ESCUELA DE CONTABILIDAD
INSTRUMENTO EVALUADO	Entrevista <input checked="" type="checkbox"/> Cuestionario <input type="checkbox"/>
OBJETIVOS DE LA INVESTIGACION	GENERAL Determinar el efecto de la factura negociable en la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019.
	ESPECÍFICOS <ul style="list-style-type: none"> • Diagnosticar la situación de la factura negociable de Import Skyteam EIRL 2019. • Describir la situación de la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019. • Determinar las dimensiones de la factura negociable que tienen un efecto en la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019.
EVALÚE CADA ITEM DEL INSTRUMENTO MARCANDO CON UN ASPA EN "TA" SI ESTÁ TOTALMENTE DE ACUERDO CON EL ITEM O "TD" SI ESTÁ TOTALMENTE EN DESACUERDO. SI ESTÁ EN DESACUERDO POR FAVOR ESPECIFIQUE SUS OBSERVACIONES Y SUGERENCIAS.	

DETALLE DE LOS ITEMS DEL INSTRUMENTO	El instrumento consta de 11 preguntas y ha sido construido, teniendo en cuenta la revisión de la literatura. Luego del juicio de expertos que determinará la validez de contenido será sometido a prueba de piloto para el cálculo de la confiabilidad y finalmente será aplicado a las unidades de análisis de esta investigación.
VARIABLE INDEPENDIENTE:	
1. ¿Siempre se emiten los comprobantes de pago con factura negociable?	TA() TD(x) SUGERENCIAS: Actualmente es Obligatorio la impresión de la factura negociable (título valor) como una tercera copia de las facturas.
2. ¿Se ha utilizado frecuentemente el endoso de los comprobantes de pago?	TA(X) TD() SUGERENCIAS: _____ _____ _____
3. ¿Durante el año 2018 y 2019, se han utilizado las facturas como factoring para obtener financiamiento	TA() TD(X) SUGERENCIAS: Desglosar en 2 preguntas por año.
4. ¿Ha hecho efectivo el mérito ejecutivo en el cobro de la factura negociable?	TA(X) TD() SUGERENCIAS: _____ _____ _____
5. ¿Se ha cumplido efectivamente con las resoluciones de superintendencia?	TA() TD(X) SUGERENCIAS: Pregunta no precisa. A que tipo de resoluciones se refiere.
6. ¿Ha utilizado la factura negociable, como financiamiento para desarrollo?	TA(X) TD() SUGERENCIAS: _____ _____ _____
7. ¿Ha utilizado la factura negociable, como financiamiento	TA(X) TD() SUGERENCIAS: _____

interno?	_____
8. ¿Ha utilizado la factura negociable, como financiamiento externo?	TA(X) TD() SUGERENCIAS: _____ _____
9. ¿Para el año 2018 y 2019, se ha obtenido un buen indicador de liquidez financiera?	TA() TD(X) SUGERENCIAS: _Desglozar en 2 preguntas, porque puede ser que en un año si tuvieron un buen indicador y en otro no.
10. ¿A menudo se realiza un análisis del balance general?	TA(X) TD() SUGERENCIAS: _____ _____
11. ¿A menudo se realiza un análisis del estado de resultados?	TA(X) TD() SUGERENCIAS: _____ _____

1. PROMEDIO OBTENIDO:	N° TA _____ N° TD _____
2. COMENTARIO GENERALES	
3. OBSERVACIONES	



 JUEZ - EXPERTO

Anexo 04: Constancia de autorización de empresa.



IMPORT SKYTEAM E.I.R.L

“AÑO DEL FORTALECIMIENTO DE LA SOBERANÍA NACIONAL”

**GERENTE GENERAL DE LA EMPRESA IMPORT SKYTEAM E.I.R.L.
SR. ASUNCION VASQUEZ LUCANO, QUE SUSCRIBE:**

AUTORIZA:

A los jóvenes Vásquez Yrigoin Brus Nilson y Pereyra Rojas Michael Adrián, alumnos de la Escuela Profesional de Contabilidad de la Universidad Señor de Sipán aplicar la presente investigación de tesis titulada: **FACTURA NEGOCIABLE Y SU EFECTO EN LA LIQUIDEZ DE IMPORT SKYTEAM E.I.R.L., LIMA 2019.**

Se expide la presente autorización a solicitud del interesado para fines pertinentes.

Chiclayo, 29 de octubre del 2020

IMPORT SKYTEAM E.I.R.L.

ASUNCION VASQUEZ LUCANO
Gerente

Av. Argentina Nro. 400 - 428 INT D66. Cercado de Lima. Telf: 3307997.
*** Centro Comercial Mesa Redonda - Av. Argentina ***

Anexo 05:

Desarrollo de la entrevista

OBJETIVO:

Determinar el efecto de la factura negociable en la liquidez de Import Skyteam EIRL 2019.

Considere: responder según su criterio y de acuerdo a la realidad de la empresa.

Preguntas	Respuestas
1. ¿Siempre se emiten los comprobantes de pago con factura negociable?	Siempre, porque todos los comprobantes están afectos a obtener la factura negociable, sin excepción alguna.
2. ¿Se ha utilizado frecuentemente el endoso de los comprobantes de pago?	Sus principales ventas fueron utilizadas mediante financiamiento para ambos ejercicios 2018 y 2019.
3. ¿Durante el año 2018 y 2019, se han utilizado las facturas como factoring para obtener financiamiento?	Durante el año 2018 y 2019, si se han utilizado las facturas como factoring para obtener financiamiento.
4. ¿Ha hecho efectivo el mérito ejecutivo en el cobro de la factura negociable?	Si se ha hecho efectivo el mérito ejecutivo en el cobro de la factura negociable.
5. ¿Se ha cumplido efectivamente con las resoluciones de superintendencia?	Si se ha cumplido efectivamente con todos los reglamentos incorporados en la resolución de superintendencia.
6. ¿Ha utilizado la factura negociable, como financiamiento para desarrollo?	A veces, se ha empleado la factura negociable como financiamiento para desarrollo.

7. ¿Ha utilizado la factura negociable, como financiamiento interno?	Si, se ha utilizado la factura negociable como financiamiento interno.
8. ¿Ha utilizado la factura negociable, como financiamiento externo?	Efectivamente, también se ha utilizado la factura negociable como financiamiento externo.
9. ¿Para el año 2018 y 2019, se ha obtenido un buen indicador de liquidez financiera?	Para ambos periodos la liquidez no ha variado mucho, esto indica que la empresa está teniendo la liquidez regular, esto significa que el negocio tiene un regular margen de liquidez y es capaz de cubrir sus deudas a corto plazo gracias a la inversión financiera (factoring).
10. ¿A menudo se realiza un análisis del balance general?	El análisis del balance general, mayormente se realiza semestral debido a que se está pendiente de las ventas.
11. ¿A menudo práctica realizar el análisis de los estados financieros?	Si, los estados financieros se analizan cada trimestre o cuando el gerente requiere alguna información para presentar al banco.
12. ¿A menudo se realiza un análisis del estado de resultados?	El análisis estado de resultados siempre se realiza trimestral, cuando se quiere saber sobre el costo de venta.


 C.P.C. Haydee Llanes Morúa
 M&T 2022

Anexo 06: Resolución de Aprobación de la Investigación.



FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES RESOLUCIÓN N° 1214-FACEM-USS-2020

Chiclayo, 26 de noviembre de 2020.

VISTO:

El Oficio N°0607-2020/FACEM-DC-USS de fecha 25/10/2020, presentado por el (la) Director (a) de la Escuela Académico Profesional de Contabilidad y el proveydo del Decano de FACEM, de fecha 26/11/2020, sobre aprobación de la rectificación de la resolución que aprobó los Informes de Investigación, y,

CONSIDERANDO:

Que, de conformidad con la Ley Universitaria N° 30220 en su artículo 45° que a la letra dice: Obtención de grados y títulos: La obtención de grados y títulos se realizará de acuerdo a las exigencias académicas que cada universidad establezca en sus respectivas normas internas. Los requisitos mínimos son los siguientes: 45.1 Grado de Bachiller: requiere haber aprobado los estudios de pregrado, así como la aprobación de un trabajo de investigación y el conocimiento de un idioma extranjero, de preferencia inglés o lengua nativa.

Que, según Art. 20 del Reglamento de Grados y Títulos de la Universidad Señor de Sipán, aprobado con Resolución de Directorio N° 210-2019/PD-USS de fecha 08 de noviembre de 2019, indica que los temas de trabajo de investigación, trabajo académico y tesis son aprobados por el Comité de Investigación y derivados a la facultad, para la emisión de la resolución respectiva. **El periodo de vigencia de los mismos será de dos años, a partir de su aprobación.**

Estando a lo expuesto y en uso de las atribuciones conferidas y de conformidad con las normas y reglamentos vigentes;

SE RESUELVE

ARTICULO ÚNICO: APROBAR la RECTIFICACIÓN de la Resolución N° 1134-FACEM-USS-2020 de fecha 29 de octubre del 2020, que aprobó los Informes de Investigación, de los estudiantes del X ciclo de la asignatura de Investigación II, sesión "A", de la modalidad presencial, semestre 2020- II, de la Escuela Académico Profesional de Contabilidad, a cargo de la docente Dra. CARMEN ELVIRA ROSAS PRADO, en los extremos que se indican en el cuadro adjunto.

REGÍSTRESE, COMUNÍQUESE Y ARCHÍVESE

Dr. EDGAR ROLAND TUESTA TORRES
Decano(e)
Facultad de Ciencias Empresariales

ADMISIÓN E INFORMES

074 481610 - 074 481632

CAMPUS USS

Km. 5, carretera a Pimentel
Chiclayo, Perú

www.uss.edu.pe

Cc.: Escuela, Archivo

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
RESOLUCIÓN N° 1214-FACEM-USS-2020**

	APPELLIDOS	NOMBRES	TÍTULO DE INVESTIGACIÓN	LÍNEA
1	ARÉVALO HUAMÁN	MIRELLI YASMÍN	CONTROL DE INVENTARIOS PARA MEJORAR LA RENTABILIDAD EN LA EMPRESA NEGOCIOS ESTEFANÍA S.A.C., CHICLAYO 2019	GESTIÓN EMPRESARIAL Y EMPRENDIMIENTO
	BERECHE GONZALES	JHON ISAÍAS		
2	BOCANEGRA CHINCHAY	JESSICA YANIRA	GESTION DE COBRANZAS Y SU INFLUENCIA EN LA LIQUIDEZ DE LA EMPRESA LEONCITO S.A., CHICLAYO 2020	GESTIÓN EMPRESARIAL Y EMPRENDIMIENTO
	CÓNDOR VITON	YOSELIN YAMINA		
3	COTRINA DELGADO	EDGAR ALEJANDRO	GESTION DE CUENTAS POR COBRAR Y SU INCIDENCIA EN LA LIQUIDEZ DE IMPORTACIONES SAVOY EIRL, CHICLAYO 2019	GESTIÓN EMPRESARIAL Y EMPRENDIMIENTO
	LATORRE ASMAO	MÓNICA RUBI		
4	DAVILA ROMERO	JOSSY JEZABEL	CONTROL DE INVENTARIOS PARA MEJORAR EL ÁREA DE PRODUCCIÓN EN LA EMPRESA KENTUCKY FRIED CHICKEN, CHICLAYO 2020	GESTIÓN EMPRESARIAL Y EMPRENDIMIENTO
	REQUEJO FALLA	CRISTIAN ALEXIS		
5	GÓMEZ GARCÍA	MARCO AURELIO	CULTURA TRIBUTARIA Y SU INFLUENCIA EN EL CUMPLIMIENTO DE OBLIGACIONES TRIBUTARIAS EN CLIENTES DEL ESTUDIO CONTABLE FERNÁNDEZ & AHUMADA, LIMA 2020	GESTIÓN EMPRESARIAL Y EMPRENDIMIENTO
6	PERALES PÉREZ	KUSY MELISA	COSTOS POR ACTIVIDADES Y SU RELACIÓN CON LA PRODUCTIVIDAD EN LA CONSTRUCTORA E INMOBILIARIA LOS JARDINES SAC., CHICLAYO 2020	GESTIÓN EMPRESARIAL Y EMPRENDIMIENTO GESTIÓN EMPRESARIAL Y EMPRENDIMIENTO
	PORTAL AGILA	KATIA		
7	PEREYRA ROJAS	MICHAEL ADRIAN	FACTURA NEGOCIABLE Y SU EFECTO EN LA LIQUIDEZ DE IMPORT SKYTEAM E.I.R.L., LIMA 2019	GESTIÓN EMPRESARIAL Y EMPRENDIMIENTO
	VÁSQUEZ YRIGOIN	BRUS NILSON		
8	QUISPE ENRIQUE	BETTY	PLANEAMIENTO TRIBUTARIO PARA EVITAR CONTINGENCIA TRIBUTARIA DE LA EMPRESA NEGOCIACIONES H&D SAC, LIMA 2020	GESTIÓN EMPRESARIAL Y EMPRENDIMIENTO
9	SANTISTEBAN CHAPOÑAN	ANA ANALI	INCIDENCIA DE LA GESTIÓN FINANCIERA EN LA RENTABILIDAD EN DELCOR FABRICACIONES S.A.C., CHICLAYO 2020	GESTIÓN EMPRESARIAL Y EMPRENDIMIENTO
10	RIVERA ARROBO	SIRIA DEL MILAGROS	RELACIÓN ENTRE PLAN FINANCIERO Y CAPTACIÓN DE PRODUCTOS DE AHORRO Y CRÉDITOS DEL BANCO SCOTIABANK, CHICLAYO 2019	GESTIÓN EMPRESARIAL Y EMPRENDIMIENTO
11	RUIZ VASQUEZ	ROSITA JHOMIRA	GESTIÓN DE INVENTARIOS PARA ALCANZAR LA EFICIENCIA OPERATIVA DEL ALMACÉN DE LA EMPRESA MBN KIN KONG LAMBAYEQUE SRL, 2020	GESTIÓN EMPRESARIAL Y EMPRENDIMIENTO
12	TEJADA ZAPATA	LUCÍA DEL ROSARIO	ANÁLISIS DEL SISTEMA DE DETRACCIÓN PARA PREVENIR TRASLADO DE FONDOS EMPRESA DE TRANSPORTES CARLOS MANAYAY JUAN, CHICLAYO – 2020	GESTIÓN EMPRESARIAL Y EMPRENDIMIENTO

ADMISIÓN E INFORMES

074 481610 - 074 481632

CAMPUS USS

 Km. 5, carretera a Pimentel
Chiclayo, Perú

www.uss.edu.pe

Anexo 07: Rectificación de Resolución de Asesor



FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES RESOLUCIÓN N° 1215-FACEM-USS-2020

Chiclayo, 26 de noviembre de 2020

VISTO:

El oficio N° 0607-2020/FACEM-DC-USS de fecha 25/11/2020, presentado por el Director de la Escuela Académico Profesional de Contabilidad y el proveído del Decano de la FACEM de fecha 26/11/2020, sobre la rectificación de la resolución que designa Asesores de Informes de Investigación, y;

CONSIDERANDO:

Que, en el artículo 34° del Reglamento de Investigación de la Universidad Señor de Sipán S.A.C, aprobado con Resolución de Directorio N° 199-2019/PD-USS de fecha 06 de noviembre de 2019, indica que el asesor del proyecto de investigación y del trabajo de investigación es designado mediante resolución de Facultad.

Que, el Asesor, es el docente que acompaña al egresado en el desarrollo de toda la investigación garantizando su rigor científico.

Que, con el propósito de consolidar la implementación de un conjunto de Estrategias para el Desarrollo de la Investigación Científica de los egresados y se encaminen los trabajos de investigación, es pertinente extender una resolución que designe el Asesor que reúna los requisitos siguientes: a) Competencia y experiencia en el diseño y ejecución de trabajos de investigación; b) Experiencia o especialización en el área del respectivo trabajo.

Estando a lo expuesto en la Resolución de Directorio N° 176-2020/PD-USS que aprueba la Directiva para el desarrollo de cursos de investigación 2020, y en uso de las atribuciones conferidas.

SE RESUELVE

ARTICULO ÚNICO: APROBAR la RECTIFICACIÓN de la Resolución N° 1135-FACEM-USS-2020 de fecha 29 de octubre de 2020, que aprueba como Asesores, de los Informes de Investigación de los estudiantes de la asignatura de Investigación II, sección "A", de la modalidad presencial, del semestre académico 2020-II, de Escuela Académico Profesional de Contabilidad, a cargo de la Dra. Carme Elvira Rosas Prado, en los extremos que se detallan en el cuadro adjunto

REGÍSTRESE, COMUNÍQUESE Y ARCHÍVESE

Dr. EDGAR ROLAND TUESTA TORRES
Decano(a)
Facultad de Ciencias Empresariales

ADHISIÓN E INFORMES

074 481610 - 074 481632

CAMPUS USS

Km. 5, carretera a Pimentel
Chiclayo, Perú

www.uss.edu.pe

Cc.: Escuela, archivo

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
RESOLUCIÓN N° 1215 -FACEM-USS-2020**

	APellidos	Nombres	TÍTULO DE INVESTIGACIÓN	ASESOR
1	ARÉVALO HUAMÁN	MIRELLI YASMÍN	CONTROL DE INVENTARIOS PARA MEJORAR LA RENTABILIDAD EN LA EMPRESA NEGOCIOS ESTEFANÍA S.A.C., CHICLAYO 2019	Mg. MENDO OTERO RICARDO FRANCISCO ANTONIO
	BORECHE GONZALES	JHON ISAÍAS		
2	BOCANEGRA CHENOHKY	JESSICA YANIRA	GESTIÓN DE COBRANZAS Y SU INFLUENCIA EN LA LIQUIDEZ DE LA EMPRESA LEONOTO S.A., CHICLAYO 2020	Mg. MENDO OTERO RICARDO FRANCISCO ANTONIO
	CÓNDOR VITÓN	YO SELIN YANIRA		
3	COTRINA DELGADO	EDGAR ALEJANDRO	GESTIÓN DE CUENTAS POR COBRAR Y SU INFLUENCIA EN LA LIQUIDEZ DE IMPORTACIONES SKUDY SRL, CHICLAYO 2019	Mg. MENDO OTERO RICARDO FRANCISCO ANTONIO
	LATORRE ASMAO	MÓNICA RUBI		
4	DAVILA RÓMERO	JOSSEY JHONEL	CONTROL DE INVENTARIOS PARA MEJORAR EL ÁREA DE PRODUCCIÓN EN LA EMPRESA KENTUCKY FRIED CHICKEN, CHICLAYO 2020	Mg. MENDO OTERO RICARDO FRANCISCO ANTONIO
	ROQUEJO FALLA	CRISTIAN ALEJOS		
5	GÓMEZ GARCÍA	MARCO AURELIO	CULTURA TRIBUTARIA Y SU INFLUENCIA EN EL CUMPLIMIENTO DE OBLIGACIONES TRIBUTARIAS EN CUENTES DEL ESTUDIO CONTABLE FERNÁNDEZ & AHUMADA, LIMA 2020	Mg. MENDO OTERO RICARDO FRANCISCO ANTONIO
6	PERALES PÉREZ	KUSY MELISA	COSTOS POR ACTIVIDADES Y SU RELACIÓN CON LA PRODUCTIVIDAD EN LA CONSTRUCTORA E INMOBILIARIA LOS JARDINES S.A.C., CHICLAYO 2020	Mg. ZEVALLÓS AJUMBO RODO LILIANA
	PORTAL AGUILA	KATIA		
7	PERDRA ROLME	MICHAEL ADRIAN	FACTURA NEGOCIABLE Y SU EFECTO EN LA LIQUIDEZ DE IMPORT SKYTEAM E.J.R.L., LIMA 2019	Mg. ZEVALLÓS AJUMBO RODO LILIANA
	VÁSQUEZ YRIGORIN	BRIUS MELGÓN		
8	QUISPE ERIVQUE	BETTY	PLANEAMIENTO TRIBUTARIO PARA EVITAR CONTINGENCIA TRIBUTARIA DE LA EMPRESA NEGOCIACIONES HILLO SAC, LIMA 2020	Mg. ZEVALLÓS AJUMBO RODO LILIANA
9	SANTIESTEBAN CHAPOFIN	ANA ANALI	INCIDENCIA DE LA GESTIÓN FINANCIERA EN LA RENTABILIDAD EN DELCOR FABRICACIONES S.A.C., CHICLAYO 2020	Mg. BALCAZAR PAVIA EVELING SUSSETY
10	RIVERA ARROBO	SIRIA DEL MILAGROS	RELACIÓN ENTRE PLAN FINANCIERO Y CAPTACIÓN DE PRODUCTOS DE AHORRO Y CRÉDITOS DEL BANCO SCOTIABANK, CHICLAYO 2019	Mg. BALCAZAR PAVIA EVELING SUSSETY
11	RUIZ VASQUEZ	ROSITA JHOMIRA	GESTIÓN DE INVENTARIOS PARA ALCANZAR LA EFICIENCIA OPERATIVA DEL ALMACÉN DE LA EMPRESA MBN KIN KONG LAMBARQUE SRL, 2020	Mg. BALCAZAR PAVIA EVELING SUSSETY
12	TEJADA ZAPATA	LUCÍA DEL ROSARIO	ANÁLISIS DEL SISTEMA DE DETRACCIÓN PARA PREVENIR TRASLADO DE FONDOS EMPRESA DE TRANSPORTES CARLOS MANAYKY JUAN, CHICLAYO – 2020	Mg. BALCAZAR PAVIA EVELING SUSSETY

Anexo 08: Rectificación de Resolución de Jurado.



FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES RESOLUCIÓN N°1216-2020/FACEM-USS

Pimentel, 26 de noviembre de 2020.

VISTO:

El Oficio N° 0607-2020/FACEM-DC-USS de fecha 25/11/2020, presentado por la Directora de la Escuela Académico Profesional de Contabilidad, donde solicita rectificación de la resolución que aprueba la designación de Jurados de Informes de Investigación de los estudiantes que desarrollan la asignatura de Investigación II, en el semestre académico 2020-II, y;

CONSIDERANDO:

Que, según el Reglamento de Investigación de la USS, en su artículo 31° indica que la investigación formativa es un proceso de generación de conocimiento, asociado con el proceso de enseñanza – aprendizaje, cuya gestión académica y administrativa está a cargo de la Dirección de cada escuela profesional. La investigación de final de carrera está compuesta por los cursos de Investigación I e Investigación II.

Que, mediante Oficio 0607-2020/FACEM-DC-USS de fecha 25/11/2020, la Directora de la Escuela Académico Profesional de Contabilidad, solicita la rectificación de la resolución que aprueba la designación de Jurados de Informes de Investigación de los estudiantes que desarrollan la asignatura de Investigación II, en el semestre académico 2020-II.

Estando a lo expuesto en la Resolución de Directorio N° 176-2020/PD-USS que aprueba la Directiva para el desarrollo de cursos de investigación 2020, y en uso de las atribuciones conferidas.

SE RESUELVE:

ARTÍCULO 1°: APROBAR la RECTIFICACIÓN de la Resolución N° 1136-2020/FACEM-USS de fecha 29 de octubre de 2020 que designa Jurados de los Informes de Investigación de los estudiantes que cursan la asignatura de Investigación II, sección "A", modalidad presencial, del semestre académico 2020-II, de la Escuela Académico Profesional de Contabilidad, en los extremos que se indican en el cuadro adjunto.

REGÍSTRESE, COMUNÍQUESE Y ARCHÍVESE

Dr. EDGAR ROLAND TUESTA TORRES
Decano(e)
Facultad de Ciencias Empresariales

Mg. Sandra Mary Guzmán
SECRETARÍA ACADÉMICA (E)
ADMISION E INFORMES
074 481610 - 074 481632
CAMPUS USS
Km. 5, carretera a Pimentel
Chiclayo, Perú

**FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
RESOLUCIÓN N°1216-2020/FACEM-USS**

	APellidos	Nombres	TÍTULO DE INVESTIGACIÓN	JURADO
1	ARVINO KURMÁN	MIRIEL YAMÁN	CONTROL DE INVENTARIOS PARA MEJORAR LA RENTABILIDAD EN LA EMPRESA NEGOCIOS ESPAÑA S.A.Z., CHICLAYO 2019	Presidente Dra. ROSA PRADO CARMEN ELIHA Secretario Mg. ROS CUBAS MARTÍN ALEXANDER Vocal Mg. MENDO OTIRO R. CARDO FRANCISCO ANTONIO
	BERNHE GONZALEZ	JHON ISLAÍS		
2	BOCARRERA CHINCHAY	BISSICA YAMIRA	GESTIÓN DE CREDITOS Y SU INFLUENCIA EN LA LIQUIDEZ DE LA EMPRESA UENOTO S.A., CHICLAYO 2020	Presidente Dra. ROSA PRADO CARMEN ELIHA Secretario Mg. ROS CUBAS MARTÍN ALEXANDER Vocal Mg. MENDO OTIRO R. CARDO FRANCISCO ANTONIO
	CÓNDOR VITON	VOSILU YAMIRIA		
3	COTRINI DRISADO	EDGAR ALEJANDRO	GESTIÓN DE CUENTAS POR PAGAR Y SU INCIDENCIA EN LA LIQUIDEZ DE IMPORTACIONES SUDOF SRL, CHICLAYO 2019	Presidente Dra. ROSA PRADO CARMEN ELIHA Secretario Mg. ROS CUBAS MARTÍN ALEXANDER Vocal Mg. MENDO OTIRO R. CARDO FRANCISCO ANTONIO
	LATORRE ARMAD	MÓNICA RUIZ		
4	DAVILA ROMERO	JOSSEY JOHANN	CONTROL DE INVENTARIOS PARA MEJORAR EL ÁREA DE PRODUCCIÓN EN LA EMPRESA KENTUCKY PRADO CHOCÓN, CHICLAYO 2020	Presidente Dra. ROSA PRADO CARMEN ELIHA Secretario Mg. ROS CUBAS MARTÍN ALEXANDER Vocal Mg. MENDO OTIRO R. CARDO FRANCISCO ANTONIO
	REQUERO FALLA	CRISTIAN ALEXIS		
5	GÓMEZ SANCHEZ	MARCO AURELIO	CULTURA TRIBUTARIA Y SU INFLUENCIA EN EL CUMPLIMIENTO DE OBLIGACIONES TRIBUTARIAS EN CUENTES DEL ESTUDIO CONTABLE FERNÁNDEZ & AHUMADA, UMA 2020	Presidente Dra. ROSA PRADO CARMEN ELIHA Secretario Mg. ROS CUBAS MARTÍN ALEXANDER Vocal Mg. MENDO OTIRO R. CARDO FRANCISCO ANTONIO
6	PERALES PÉREZ	EURY MELBA	COSTOS POR ACTIVIDADES Y SU RELACIÓN CON LA PRODUCTIVIDAD EN LA CONSTRUCTORA E INMOBILIARIA LAS JARDINES SAC., CHICLAYO 2020	Presidente Dra. ROSA PRADO CARMEN ELIHA Secretario Mg. ROS CUBAS MARTÍN ALEXANDER Vocal Mg. ZEVILLADO AQUINO ROCIO USIBAMA
	PORTAL ABILA	KATIA		
7	PENNERA ROSAS	MICHAEL ADRIAN	FACTURA MISCORANGE Y SU IMPACTO EN LA LIQUIDEZ DE IMPORT SEYTIAM E.I.R.L., UMA 2019	Presidente Dra. ROSA PRADO CARMEN ELIHA Secretario Mg. ROS CUBAS MARTÍN ALEXANDER Vocal Mg. ZEVILLADO AQUINO ROCIO USIBAMA
	VÁZQUEZ VIGODIN	BRIAN NOLAN		
8	QUIRPE BRQUE	BETTY	PLANEAMIENTO TRIBUTARIO PARA EVITAR CONTINGENCIA TRIBUTARIA DE LA EMPRESA NEGOCIACIONES HBD SAC, UMA 2020	Presidente Dra. ROSA PRADO CARMEN ELIHA Secretario Mg. ROS CUBAS MARTÍN ALEXANDER Vocal Mg. ZEVILLADO AQUINO ROCIO USIBAMA
9	SANTISTEBAN CHAPOYÁN	ANA INHU	INCIDENCIA DE LA GESTIÓN FINANCIERA EN LA RENTABILIDAD EN DEICOR FABRICACIONES S.A.C., CHICLAYO 2020	Presidente Dra. ROSA PRADO CARMEN ELIHA Secretario Mg. ROS CUBAS MARTÍN ALEXANDER Vocal Mg. BALCAZAR PARRA EVLUNG SUAREZ
10	ROVIRA ARROJO	SIRIA DEL MILAGROS	RELACIÓN ENTRE PLAN FINANCIERO Y CAPACIDAD DE PRODUCTOS DE AHORRO Y CRÉDITOS DEL BANCO SCOTIABANK, CHICLAYO 2018	Presidente Dra. ROSA PRADO CARMEN ELIHA Secretario Mg. ROS CUBAS MARTÍN ALEXANDER Vocal Mg. BALCAZAR PARRA EVLUNG SUAREZ
11	RUIZ VILQUEZ	ROVITA JHOMIRA	GESTIÓN DE INVENTARIOS PARA AUMENTAR LA EFICIENCIA OPERATIVA DEL ALMACÉN DE LA EMPRESA MIRA EN KONE LAMBERQUE SRL, 2020	Presidente Dra. ROSA PRADO CARMEN ELIHA Secretario Mg. ROS CUBAS MARTÍN ALEXANDER Vocal Mg. BALCAZAR PARRA EVLUNG SUAREZ
12	TRUADA ZAPATA	LUCÍA DEL ROSARIO	ANÁLISIS DEL SISTEMA DE DETRACCIÓN PARA PREVENIR TRASLADO DE FONDOS EMPRESA DE TRANSPORTES CARLOS MORALES S.A.S., CHICLAYO - 2020	Presidente Dra. ROSA PRADO CARMEN ELIHA Secretario Mg. ROS CUBAS MARTÍN ALEXANDER Vocal Mg. BALCAZAR PARRA EVLUNG SUAREZ

ADMISIÓN E INFORMES

074 481610 - 074 481632

Anexo 09: Formato T1.



FORMATO N.º T1-VRI-USS AUTORIZACIÓN DEL AUTOR (ES) (LICENCIA DE USO)

Pimentel, 21 de enero 2023

Señores
Vicerrectorado de Investigación
Universidad Señor de Sipán
Presente. -

EL suscrito:



VASQUEZ YRIGOIN BRUS NILSON, con DNI 72072110 Y PEREYRA ROJAS MICHAEL ADRIAN, con DNI 71919848

En mí (nuestra) calidad de autor (es) exclusivo (s) del trabajo de grado titulado: FACTURA NEGOCIABLE Y SU EFECTO EN LA LIQUIDEZ DE IMPORT SKYTEAM E.I.R.L., LIMA 2019 presentado y aprobado en el año 2020 como requisito para optar el título de CONTADOR PUBLICO, de la Facultad de Ciencias empresariales, Programa Académico de CONTABILIDAD, por medio del presente escrito autorizo (autorizamos) al Vicerrectorado de investigación de la Universidad Señor de Sipán para que, en desarrollo de la presente licencia de uso total, pueda ejercer sobre mi (nuestro) trabajo y muestre al mundo la producción intelectual de la Universidad representado en este trabajo de grado, a través de la visibilidad de su contenido de la siguiente manera:

Los usuarios pueden consultar el contenido de este trabajo de grado a través del Repositorio Institucional en el portal web del Repositorio Institucional – <http://repositorio.uss.edu.pe>, así como de las redes de información del país y del exterior.

Se permite la consulta, reproducción parcial, total o cambio de formato con fines de conservación, a los usuarios interesados en el contenido de este trabajo, para todos los usos que tengan finalidad académica, siempre y cuando mediante la correspondiente cita bibliográfica se le dé crédito al trabajo de investigación y a su autor.

De conformidad con la ley sobre el derecho de autor decreto legislativo N.º 822. En efecto, la Universidad Señor de Sipán está en la obligación de respetar los derechos de autor, para lo cual tomará las medidas correspondientes para garantizar su observancia.

APELLIDOS Y NOMBRES	NÚMERO DE DOCUMENTO DE IDENTIDAD	FIRMA
PEREYRA ROJAS MICHAEL ADRIAN	71919848	
VASQUEZ YRIGOIN BRUS NILSON	72072110	

Anexo 10: Acta de Originalidad.



ACTA DE ORIGINALIDAD DE LA INVESTIGACIÓN

Yo, **EDGARD CHAPOÑAN RAMIREZ**, Coordinador de Investigación y Responsabilidad Social de la Escuela Profesional de contabilidad y revisor de la investigación aprobada mediante Resolución **N°1220-FACEM-USS-2020**, del (los) estudiantes (s), **PEREYRA ROJAS MICHAEL ADRIAN & VASQUEZ YRIGOIN BRUS NILSON**, Titulada **FACTURA NEGOCIABLE Y SU EFECTO EN LA LIQUIDEZ DE IMPORT SKYTEAM E.I.R.L., LIMA 2019**.

Se deja constancia que la investigación antes indicada tiene un índice de similitud del 14% verificable en el reporte final del análisis de originalidad mediante el software de similitud **TURNITIN**

Por lo que se concluye que cada una de las coincidencias detectadas no constituyen plagio y cumple con lo establecido en la directiva sobre el nivel de similitud de productos acreditables de investigación, aprobada mediante Resolución de directorio N° 221-2019/PD-USS de la Universidad Señor de Sipán.

Pimentel, 23 de enero de 2023



Mg. Chapoñan Ramírez Edgard
DNI N° 43068346

Mg. Chapoñan Ramírez Edgard
DNI N° 43068346

Anexo 11: Reporte de Similitud.

Reporte de similitud	
NOMBRE DEL TRABAJO	AUTOR
FACTURA NEGOCIABLE Y SU EFECTO EN LA LIQUIDEZ DE IMPORT SKYTEAM E.I. R.L., LIMA 2019	Vásquez Yrigoin & Pereyra Rojas
RECuento DE PALABRAS	RECuento DE CARACTERES
7571 Words	39672 Characters
RECuento DE PÁGINAS	TAMAÑO DEL ARCHIVO
32 Pages	818.3KB
FECHA DE ENTREGA	FECHA DEL INFORME
Jan 23, 2023 9:55 AM GMT-5	Jan 23, 2023 9:55 AM GMT-5
<hr/>	
● 14% de similitud general	
El total combinado de todas las coincidencias, incluidas las fuentes superpuestas, para cada base de datos	
<ul style="list-style-type: none">• 11% Base de datos de Internet• Base de datos de Crossref• 10% Base de datos de trabajos entregados• 1% Base de datos de publicaciones• Base de datos de contenido publicado de Crossref	
● Excluir del Reporte de Similitud	
<ul style="list-style-type: none">• Material bibliográfico• Coincidencia baja (menos de 8 palabras)• Material citado	

Anexo 12: Constancias de Pago.

USS		
UNIVERSIDAD SEÑOR DE SIPÁN SAC		
Av. General Felipe Santiago Salaverry 2525 Urb Risso		
San Isidro - Lima - Lima		
RUC 20479748102		
Campus Universitario		
BOLETA DE VENTA ELECTRONICA		
B022-0056491		
Código	:	2152801678
Nombres	:	VASQUEZ YRIGOIN BRUS NILSON
Area	:	ESCUELA CONTABILIDAD
Programa	:	Presencial (Regular)
Periodo	:	202101
Recibo	:	383300007086747
Cuota	:	
Detalle	Cant.	Importe
<hr/>		
CARPETA DE TITULO	1	1500.00
<hr/>		
Sub Total	S/	1500.00
IGV	S/	0.00
Total	S/	1500.00
<hr/>		
Emisión:	30/04/2021	Vence: 02/05/2021
UN MIL QUINIENTOS con 00/100 soles		
BANCO		
SEUSS_BCO_ONLINE SEUSS_BCO_ONLINE (PAGOENLINEA)		
30/04/2021		
zXiqRgI0yx90QKSwSmg/CFjsxGo=		
Autorizado mediante		
Resolución N° 0720050000126/SUNAT		

USS

UNIVERSIDAD SEÑOR DE SIPÁN SAC
Av. General Felipe Santiago Salaverry 2525 Urb Risso
San Isidro - Lima - Lima
RUC 20479748102
Campus Universitario

BOLETA DE VENTA ELECTRONICA

B022-0114911

Código : 2151810241
Nombres : PEREYRA ROJAS MICHAEL ADRIAN
Area : ESCUELA CONTABILIDAD
Programa : Presencial (Regular)
Periodo : 202201
Recibo : 383300007235395
Cuota :

Detalle	Cant.	Importe
CARPETA DE TITULO	1	1700.00

Sub Total S/		1700.00
IGV S/		0.00
Total S/		1700.00

Emisión: 13/04/2022 Vence: 15/04/2022

UN MIL SETECIENTOS con 00/100 soles

BANCO

SEUSS_BCO_ONLINE SEUSS_BCO_ONLINE (PAGOENLINEA)

13/04/2022

18nHYScJQF2Et2Xet6dmbmsZ7o=

Autorizado mediante

Resolución N° 0770050000126/SI INAT